







Presentación

El avance y la expansión de las tecnologías de la información y las comunicaciones han conseguido extenderse a la enseñanza en distintos campos abriendo paso a la formación e-learning, modalidad de aprendizaje a través de Internet que permite al alumno acceder a los contenidos de forma inmediata mediante la utilización de recursos digitales disponibles en un área virtual.

Este tipo de formación se ha consolidado como un método educativo de éxito en la empresa ya que posibilita una continua autoevaluación y programación del tiempo dedicado al estudio, permitiendo que el alumno elija los momentos más idóneos para su formación.

Es, por tanto, una modalidad formativa que aporta flexibilidad y personalización en los procesos de aprendizaje.

Con más de 30 años de experiencia en la formación de Directivos, Mandos Intermedios y profesionales especializados, Iniciativas Empresariales y la Manager Business School presentan en este catálogo una amplia oferta de cursos e-learning que responden a



las necesidades formativas de cualquier área funcional de la empresa. Diseñados por profesionales en activo, expertos en las materias impartidas, son cursos 100% online, de corta duración, con objetivos muy concretos y orientados a ofrecer herramientas de análisis y ejecución de aplicación inmediata en el puesto de trabajo.

La formación e-learning le permite:

La posibilidad de escoger el momento y lugar más adecuado para realizar el curso. Interactuar con otros estudiantes enriqueciendo la diversidad de visiones y opiniones y su aplicación en situaciones reales.

Aumentar sus capacidades y competencias en el puesto de trabajo en base al estudio de los casos reales planteados. Trabajar con diversos recursos que ofrece el entorno on-line.



Nuestra FORMACIÓN ONLINE

Aula Virtual



Permite el acceso a los contenidos del curso desde cualquier dispositivo las 24 horas del día los 7 días de la semana. En todos nuestros cursos es el alumno quien marca su ritmo de trabajo y estudio en función de sus necesidades y tiempo disponible.

* Podrá también descargarse la APP Moodle Mobile (disponible gratuitamente en Google Play para Android y la Apple Store para iOS) que le permitirá acceder a la plataforma desde cualquier dispositivo móvil y realizar el curso desde cualquier lugar y en cualquier momento.

Soporte Docente Personalizado



El alumno tendrá acceso a nuestro equipo docente que le dará soporte a lo largo de todo el curso resolviendo las dudas, tanto a nivel de contenidos como de cuestiones técnicas y seguimiento que se le puedan plantear.

Material Didáctico



Todos nuestros cursos constan de:

- Un manual de estudio con el temario distribuido en módulos formativos.
- Ejercicios de aprendizaje y pruebas de autoevaluación para la comprobación práctica de los conocimientos adquiridos.
- Material complementario en cada uno de los módulos que le ayudará en la comprensión de los temas tratados.
- Bibliografía y enlaces de lectura recomendada para completar la formación.

Confianza Online



Iniciativas Empresariales cuenta con el sello de Confianza Online, sello de calidad en Internet líder en España.

Un distintivo que muestran aquellas empresas que garantizan la máxima transparencia, seguridad y confianza a la hora de comprar y navegar en sus webs.

Somos sello CUM LAUDE 2020 de E-Magister con valoración de los usuarios de 4.1 sobre 5.



emagister:

Relación de Áreas y Cursos

■ Comercial y Ventas

Auditoria de Servicio al Cliente 50 240 \$ Cambios en las Estrategias, Sistemas y Herramientas de Ventas 60 285 Caplar y Fidelizar clientes B2B en la era digital 30 110 \$ Closer de Ventas ágiles 30 125 \$ Controller Omercial aprovechando la Inteligencia Artificial 50 285 \$ Controller Comercial aprovechando la Inteligencia Artificial 50 285 \$ Creación y Gestión de Franquicias 50 285 \$ Creación y Gestión de Posarrollo Legal de Tiendas On-Line 50 285 \$ Curso Avanzado Online de Negociación Comercial 60 230 \$ Customer Experience Management: del servicio al cliente a las experiencias memorables y momentos 30 110 \$ WOW Diseño De Planes de Incentitvos para Comerciales 50 296 \$ Diseño P Jandificación de un Plan de Ventas 50 296 \$ Estrategias de Negociación Comercial y Cierre de Ventas 60 290 \$ Estrategias para establecer Objetivos de Ventas 60 290 \$ Estrategias para establecer Objetivos de Ventas 60 290 \$ Finanzas para Comerciales 60 <th>CURSO</th> <th>HORAS</th> <th>PRECIO</th>	CURSO	HORAS	PRECIO
Captar y Fidelizar clientes B2B en la era digital 30 110 \$ Closer de Ventas ágilies 30 125 \$ Comunicación Persuasiva Digital y su impacto en las Ventas 30 125 \$ Controller Comercial aprovechando la Inteligencia Artificial 50 285 \$ Creación y Gestión y Desarrollo Legal de Tiendas On-Line 50 285 \$ Curso Avanzado Online de Negociación Comercial 50 280 \$ Customer Experience Management: del servicio al cliente a las experiencias memorables y momentos 30 110 \$ WOW Diseño de Planes de Incentivos para Comerciales 50 296 \$ Sustategias Comerciales de un Plan de Ventas 50 296 \$ Estrategias Comerciales y de Negociación para fabricantes en el Canal Gran Consumo 80 420 \$ Estrategias de Negociación Comercial y Cierre de Ventas 60 290 \$ Estrategias para establecer Objetivos de Ventas 60 290 \$ Estrategias para establecer Objetivos de Ventas 60 290 \$ Estrategias para Comerciales 60 290 \$ Gestión efectiva de Granades Cuentas (KAM) 60 290 \$ Gestión de Equipos Co	Auditoría de Servicio al Cliente	50	240 \$
Closer de Ventas ágiles 30 125 \$ Comunicación Persuasiva Digital y su impacto en las Ventas 30 125 \$ Controller Comercial aprovechando la Inteligencia Artificial 50 285 \$ Creación y Gestión de Franquicias 30 180 \$ Creación y Gestión de Franquicias 50 285 \$ Curso Avanzado Online de Negociación Comercial 50 285 \$ Customer Experience Management: del servicio al cliente a las experiencias memorables y momentos 30 110 \$ WOW Diseño de Planes de Incentivos para Comerciales 50 296 \$ 296 \$ Diseño de Planes de Incentivos para Comerciales 50 296 \$ 296 \$ 296 \$ Diseño y Planificación de un Plan de Ventas 50 296 \$ 290 \$ 296 \$ 290 \$ Estrategias Comerciales y de Negociación para fabricantes en el Canal Gran Consumo 80 420 \$ 290 \$ 290 \$ 290 \$ 290 \$ 290 \$ 290 \$ 290 \$ 290 \$ 290 \$ 290 \$ 290 \$ 290 \$ 290 \$ 290 \$ 290 \$ 290 \$ 290 \$ 290 \$ 290 \$ <t< td=""><td>Cambios en las Estrategias, Sistemas y Herramientas de Ventas</td><td>60</td><td>285 \$</td></t<>	Cambios en las Estrategias, Sistemas y Herramientas de Ventas	60	285 \$
Comunicación Persuasiva Digital y su impacto en las Ventas Controller Comercial aprovechando la Inteligencia Artificial Controller Comercial aprovechando la Inteligencia Artificial Creación y Gestión de Franquicias Creación, Gestión y Desarrollo Legal de Tiendas On-Line Creación, Gestión y Desarrollo Legal de Tiendas On-Line Creación, Gestión y Desarrollo Legal de Tiendas On-Line Customer Experience Management: del servicio al cliente a las experiencias memorables y momentos WOW Diseño de Planes de Incentivos para Comerciales Diseño de Planes de Incentivos para Comerciales Diseño y Planificación de un Plan de Ventas Sociações Estrategias Comerciales y de Negociación para fabricantes en el Canal Gran Consumo Sociações Estrategias de Negociación Comercial y Cierre de Ventas Sociações Estrategias para conseguir Visitas Comerciales Sociações Sestidas de Negociación Comercial y Cierre de Ventas Sociações Soc	Captar y Fidelizar clientes B2B en la era digital	30	110\$
Controller Comercial aprovechando la Inteligencia Artificial 50 285 S Creación y Gestión de Franquicias 30 180 S Creación, Gestión y Desarrollo Legal de Tiendas On-Line 50 285 S Curso Avanzado Online de Negociación Comercial 50 230 S Customer Experience Management: del servicio al cliente a las experiencias memorables y momentos 30 110 S WOW Diseño de Planes de Incentivos para Comerciales 50 296 S Diseño de Planes de Incentivos para Comerciales 50 296 S Estrategias Comerciales y de Negociación para fabricantes en el Canal Gran Consumo 80 420 S Estrategias de Negociación Comercial y Cierre de Ventas 60 290 S Estrategias para conseguir Visitas Comerciales 30 90 S Estrategias para establecer Objetivos de Ventas 60 290 S Gestión de Equipos Comerciales 60 290 S Gestión efectiva de Grandes Cuentas (KAM) 60 290 S Gestión efectiva de Quejas y Reclamaciones: habilidades para la gestión de clientes insatisfechos 30 130 S Habilidades Interpersonales para la Atención al Cliente 30 120 S <td>Closer de Ventas ágiles</td> <td>30</td> <td>125 \$</td>	Closer de Ventas ágiles	30	125 \$
Creación y Gestión y Desarrollo Legal de Tiendas On-Line 50 285 \$ Curso Avanzado Online de Negociación Comercial 50 230 \$ Customer Experience Management: del servicio al cliente a las experiencias memorables y momentos 30 110 \$ WOW 30 110 \$ Diseño de Planes de Incentivos para Comerciales 50 296 \$ Diseño y Planificación de un Plan de Ventas 50 296 \$ Estrategias Comerciales y de Negociación para fabricantes en el Canal Gran Consumo 80 420 \$ Estrategias para conseguir Visitas Comerciales 30 90 \$ Estrategias para conseguir Visitas Comerciales 30 90 \$ Estrategias para conseguir Visitas Comerciales 30 125 \$ Estrategias para conseguir Visitas Comerciales 60 290 \$ Estrategias para conseguir Visitas Comerciales 60 290 \$ Gestión de Equipos Comerciales 60 280 \$ Gestió	Comunicación Persuasiva Digital y su impacto en las Ventas	30	125 \$
Creación, Gestión y Desarrollo Legal de Tiendas On-Line 50 285 \$ Curso Avanzado Online de Negociación Comercial 50 230 \$ Customer Experience Management: del servicio al cliente a las experiencias memorables y momentos WOW 30 110 \$ Diseño de Planes de Incentivos para Comerciales 50 296 \$ Diseño y Planificación de un Plan de Ventas 50 296 \$ Estrategias Comerciales y de Negociación para fabricantes en el Canal Gran Consumo 80 420 \$ Estrategias de Negociación Comercial y Cierre de Ventas 60 290 \$ Estrategias para conseguir Visitas Comerciales 30 90 \$ Estrategias para conseguir Visitas Comerciales 30 90 \$ Estrategias para establecer Objetivos de Ventas 30 90 \$ Finanzas para Comerciales 60 290 \$ Gestión de Equipos Comerciales 60 290 \$ Gestión efectiva de Grandes Cuentas (KAM) 60 280 \$ Gestión efectiva de Quejas y Reclamaciones: habilidades para la gestión de clientes insatisfechos 30 130 \$ Habilidades Interpersonales para la Atención al Cliente 30 180 \$ Impulse sus	Controller Comercial aprovechando la Inteligencia Artificial	50	285 \$
Curso Avanzado Online de Negociación Comercial 50 230 \$ Customer Experience Management: del servicio al cliente a las experiencias memorables y momentos WOW 30 110 \$ Diseño de Planes de Incentivos para Comerciales 50 296 \$ Diseño y Planificación de un Plan de Ventas 50 296 \$ Estrategias Comerciales y de Negociación para fabricantes en el Canal Gran Consumo 80 420 \$ Estrategias de Negociación Comercial y Cierre de Ventas 60 290 \$ Estrategias para conseguir Visitas Comerciales 30 90 \$ Estrategias para establecer Objetivos de Ventas 30 125 \$ Finanzas para Comerciales 60 290 \$ Gestión de Equipos Comerciales 60 290 \$ Gestión efectiva de Grandes Cuentas (KAM) 60 290 \$ Gestión efectiva de Ouejas y Reclamaciones: habilidades para la gestión de clientes insatisfechos 30 130 \$ Habilidades de Inteligencia Emocional para comerciales técnicos 30 130 \$ Impulse sus Ventas: desarrolle habilidades clave para preguntar a su cliente 30 180 \$ Infeligencia Artificial aplicada a Ventas 30 180 \$ Inteligencia Artificial para la Retención y Fidelización de Clientes 50 270 \$ La Gestión de Dis Experiencia del Cliente 50 285 \$	Creación y Gestión de Franquicias	30	180 \$
Customer Experience Management: del servicio al cliente a las experiencias memorables y momentos 30 110 \$ Diseño de Planes de Incentivos para Comerciales 50 296 \$ Diseño y Planificación de un Plan de Ventas 50 296 \$ Estrategias Comerciales y de Negociación para fabricantes en el Canal Gran Consumo 80 420 \$ Estrategias de Negociación Comercial y Cierre de Ventas 60 290 \$ Estrategias para conseguir Visitas Comerciales 30 90 \$ Estrategias para establecer Objetivos de Ventas 30 125 \$ Finanzas para Comerciales 60 290 \$ Gestión efectiva de Equipos Comerciales 60 290 \$ Gestión efectiva de Grandes Cuentas (KAM) 60 280 \$ Gestión efectiva de Quejas y Reclamaciones: habilidades para la gestión de clientes insatisfechos 30 130 \$ Habilidades Interpersonales para la Atención al Cliente 30 130 \$ Indicadores de Ventas: 30 120 \$ Inteligencia Artificial aplicada a Ventas 30 180 \$ Inteligencia Artificial aplicada a Ventas 30 180 \$ Inteligencia Artificial para la Retención y Fidelización de Clientes 50 270 \$ <t< td=""><td>Creación, Gestión y Desarrollo Legal de Tiendas On-Line</td><td>50</td><td>285 \$</td></t<>	Creación, Gestión y Desarrollo Legal de Tiendas On-Line	50	285 \$
WOW30110 sDiseño de Planes de Incentivos para Comerciales50296 sDiseño y Planificación de un Plan de Ventas50296 sEstrategias Comerciales y de Negociación para fabricantes en el Canal Gran Consumo80420 sEstrategias de Negociación Comercial y Cierre de Ventas60290 sEstrategias para conseguir Visitas Comerciales3090 sEstrategias para establecer Objetivos de Ventas30125 sFinanzas para Comerciales60290 sGestión de Equipos Comerciales60280 sGestión efectiva de Guejas y Reclamaciones: habilidades para la gestión de clientes insatisfechos30130 sHabilidades de Inteligencia Emocional para comerciales técnicos30130 sHabilidades Interpersonales para la Atención al Cliente30180 sImpulse sus Ventas: desarrolle habilidades clave para preguntar a su cliente30120 sIndicadores de Ventas3095 sInteligencia Artificial para la Retención y Fidelización de Clientes50270 sLa Gestión de la Experiencia del Cliente50285 sLa Gestión de la Experiencia del Cliente50285 sLiderazgo y Motivación de Equipos de Ventas50290 sMarketing y Venta Industrial para Ingenieros60380 sMejora de la productividad de la Fuerza de Ventas aprovechando la Inteligencia Artificial50285 sNegociación con Departamentos de Compras para equipos de ventas50290 sPronspección de Ventas en Excel y R50<	Curso Avanzado Online de Negociación Comercial	50	230 \$
Diseño de Planes de Incentivos para Comerciales Diseño de Planes de Incentivos para Comerciales Diseño y Planificación de un Plan de Ventas Estrategias Comerciales y de Negociación para fabricantes en el Canal Gran Consumo 80 420 \$ Estrategias de Negociación Comercial y Cierre de Ventas 60 290 \$ Estrategias para conseguir Visitas Comerciales 81 30 90 \$ Estrategias para establecer Objetivos de Ventas 82 Estrategias para conseguir Visitas Comerciales 83 125 \$ Estrategias para establecer Objetivos de Ventas 84 Estrategias para establecer Objetivos de Ventas 85 Gestión de Equipos Comerciales 86 290 \$ Gestión de Equipos Comerciales 86 290 \$ Gestión efectiva de Grandes Cuentas (KAM) 86 290 \$ Gestión efectiva de Quejas y Reclamaciones: habilidades para la gestión de clientes insatisfechos 80 130 \$ Habilidades de Inteligencia Emocional para comerciales técnicos 80 130 \$ Indicadores de Uentas 80 180 \$ Inteligencia Artificial aplicada a Ventas 80 180 \$ Inteligencia Artificial aplicada a Ventas 80 180 \$ Inteligencia Artificial aplara la Retención y Fidelización de Clientes 80 270 \$ La Gestión de la Experiencia del Cliente 80 280 \$ Liderazgo y Motivación de Equipos de Ventas 80 120 \$ Marketing y Venta Industrial para Ingenieros 80 280 \$ Morfopsicología aplicada a Comercial y Ventas: Vender por la Cara 80 280 \$ Negociación con Departamentos de Compras para equipos de ventas 80 280 \$ Pronóstico de Ventas en Excel y R 80 290 \$ Prospección de Ventas en Excel y R 80 290 \$ Sestemas de Retribución para Comerciales 80 180 \$ Sestemas de Retribución para Comerciales y Redes de Ventas 81 290 \$ Sestemas de Retribución para Comerciales y Redes de Ventas 81 290 \$ Sestemas de Retribución para Comerciales y Redes de Ventas 81 290 \$ Sestemas de Retribución para Comerciales y Redes de Ventas 81 290 \$ Sestemas de Retribución para Comerciales y Redes de Ventas	Customer Experience Management: del servicio al cliente a las experiencias memorables y momentos	S 20	110 ¢
Diseño y Planificación de un Plan de Ventas50296 \$Estrategias Comerciales y de Negociación para fabricantes en el Canal Gran Consumo80420 \$Estrategias de Negociación Comercial y Cierre de Ventas60290 \$Estrategias para conseguir Visitas Comerciales3090 \$Estrategias para establecer Objetivos de Ventas30125 \$Finanzas para Comerciales60290 \$Gestión de Equipos Comerciales60280 \$Gestión efectiva de Grandes Cuentas (KAM)60290 \$Gestión efectiva de Quejas y Reclamaciones: habilidades para la gestión de clientes insatisfechos30130 \$Habilidades Interpersonales para la Atención al Cliente30180 \$Impulse sus Ventas: desarrolle habilidades clave para preguntar a su cliente30180 \$Inteligencia Artificial aplicada a Ventas30180 \$Inteligencia Artificial para la Retención y Fidelización de Clientes50270 \$La Gestión de la Experiencia del Cliente50150 \$La Venta Emocional50285 \$La Venta Emocional50285 \$Liderazgo y Motivación de Equipos de Ventas50280 \$Marketing y Venta Industrial para Ingenieros60380 \$Mejora de la productividad de la Fuerza de Ventas aprovechando la Inteligencia Artificial50280 \$Mejora de la productividad de la Fuerza de Ventas aprovechando la Inteligencia Artificial50280 \$Pronóstico de Ventas en Excel y R50230 \$Prospecián de Ventas en Excel y R50 <td>WOW</td> <td>30</td> <td>110 ф</td>	WOW	30	110 ф
Estrategias Comerciales y de Negociación para fabricantes en el Canal Gran Consumo 80 420 \$ Estrategias de Negociación Comercial y Cierre de Ventas 60 290 \$ Estrategias para conseguir Visitas Comerciales 30 90 \$ Estrategias para establecer Objetivos de Ventas 30 125 \$ Finanzas para Comerciales 60 290 \$ Gestión de Equipos Comerciales 60 280 \$ Gestión de Equipos Comerciales 60 280 \$ Gestión efectiva de Grandes Cuentas (KAM) 60 290 \$ Gestión efectiva de Quejas y Reclamaciones: habilidades para la gestión de clientes insatisfechos 70 130 130 \$ Habilidades de Inteligencia Emocional para comerciales técnicos 80 130 \$ Habilidades Interpersonales para la Atención al Cliente 80 120 \$ Impulse sus Ventas: desarrolle habilidades clave para preguntar a su cliente 80 180 \$ Inteligencia Artificial aplicada a Ventas 80 180 \$ Inteligencia Artificial para la Retención y Fidelización de Clientes 80 270 \$ La Gestión de la Experiencia del Cliente 80 270 \$ La Gestión de la Experiencia del Cliente 80 150 \$ La Venta Emocional 150 285 \$ Marketing y Venta Industrial para Ingenieros 80 285 \$ Negociación con Departamentos de Compras para equipos de ventas 80 285 \$ Pronóstico de Ventas en Excel y R 80 280 \$ Pronóstico de Ventas en Excel y R 80 280 \$ Prospección de Ventas en LinkedIn 80 90 \$ Reclutamiento y Selección de Perfiles Comerciales 81 90 90 \$ Seles Enablement (Habilitación de Ventas) 82 90 90 90 90 90 90 90 90 90 90 90 90 90	Diseño de Planes de Incentivos para Comerciales	50	296 \$
Estrategias de Negociación Comercial y Cierre de Ventas Estrategias para conseguir Visitas Comerciales 30 90 \$ Estrategias para conseguir Visitas Comerciales 30 125 \$ Finanzas para Comerciales 60 290 \$ Gestión de Equipos Comerciales 60 280 \$ Gestión efectiva de Grandes Cuentas (KAM) 60 290 \$ Gestión efectiva de Quejas y Reclamaciones: habilidades para la gestión de clientes insatisfechos 30 130 \$ Habilidades de Inteligencia Emocional para comerciales técnicos 30 130 \$ Habilidades Interpersonales para la Atención al Cliente 30 180 \$ Impulse sus Ventas: desarrolle habilidades clave para preguntar a su cliente 30 180 \$ Inteligencia Artificial aplicada a Ventas Inteligencia Artificial para la Retención y Fidelización de Clientes 50 270 \$ La Gestión de la Experiencia del Cliente 40 150 \$ La Venta Emocional 50 285 \$ Liderazgo y Motivación de Equipos de Ventas Marketing y Venta Industrial para Ingenieros 60 380 \$ Morfopsicología aplicada a Comercial y Ventas: vender por la Cara 60 280 \$ Negociación con Departamentos de Compras para equipos de ventas 80 90 \$ Pronóstico de Ventas en Excel y R Prospección de Ventas en Excel y R Prospección de Ventas en LinkedIn 80 190 \$ Sales Enablement (Habilitación de Ventas) 50 195 \$ Sales Enablement (Habilitación de Ventas) 50 195 \$ Sales Enablement (Habilitación de Ventas) 50 290 \$	Diseño y Planificación de un Plan de Ventas	50	296 \$
Estrategias para conseguir Visitas Comerciales Estrategias para establecer Objetivos de Ventas Estrategias para establecer Objetivos de Ventas Finanzas para Comerciales Gestión de Equipos Comerciales Gestión de Equipos Comerciales Gestión efectiva de Grandes Cuentas (KAM) Gestión efectiva de Quejas y Reclamaciones: habilidades para la gestión de clientes insatisfechos Habilidades de Inteligencia Emocional para comerciales técnicos Habilidades Interpersonales para la Atención al Cliente Impulse sus Ventas: desarrolle habilidades clave para preguntar a su cliente Indicadores de Ventas Inteligencia Artificial aplicada a Ventas Inteligencia Artificial aplicada a Ventas Inteligencia Artificial para la Retención y Fidelización de Clientes La Gestión de la Experiencia del Cliente La Venta Emocional La Venta Emocional La Venta Emocional Marketing y Venta Industrial para Ingenieros Mejora de la productividad de la Fuerza de Ventas aprovechando la Inteligencia Artificial Morfopsicología aplicada a Comercial y Ventas: Vender por la Cara Morfopsicología aplicada a Comercial y Ventas: Vender por la Cara Morfopsicología aplicada a Comercial y Ventas: Vender por la Cara Negociación con Departamentos de Compras para equipos de ventas Pronóstico de Ventas en Excel y R Prospección de Ventas en Excel y R Prospección de Ventas en Excel y R Reclutamiento y Selección de Perfiles Comerciales Sales Enablement (Habilitación de Ventas) Sistemas de Retribución para Comerciales y Redes de Ventas Sistemas de Retribución para Comerciales y Redes de Ventas Sou 180 \$ Sentamas de Retribución para Comerciales y Redes de Ventas Sou 180 \$ Sentamas de Retribución para Comerciales y Redes de Ventas Sou 200 \$ Sentamas de Retribución para Comerciales y Redes de Ventas	Estrategias Comerciales y de Negociación para fabricantes en el Canal Gran Consumo	80	420 \$
Estrategias para establecer Objetivos de Ventas Finanzas para Comerciales Gestión de Equipos Comerciales Gestión de Equipos Comerciales Gestión efectiva de Grandes Cuentas (KAM) Gestión efectiva de Quejas y Reclamaciones: habilidades para la gestión de clientes insatisfechos Habilidades de Inteligencia Emocional para comerciales técnicos Habilidades Interpersonales para la Atención al Cliente Impulse sus Ventas: desarrolle habilidades clave para preguntar a su cliente Indicadores de Ventas Inteligencia Artificial aplicada a Ventas Inteligencia Artificial para la Retención y Fidelización de Clientes La Gestión a Distancia del Cliente 10 270 \$ La Gestión de la Experiencia del Cliente 50 270 \$ La Venta Emocional Liderazgo y Motivación de Equipos de Ventas Mejora de la productividad de la Fuerza de Ventas aprovechando la Inteligencia Artificial Morfopsicología aplicada a Comercial y Ventas: Vender por la Cara Mejora de la productividad de la Fuerza de Ventas aprovechando la Inteligencia Artificial Pronóstico de Ventas en Excel y R Fronóstico de Ventas en Excel y R Frospección de Ventas en Excel y R Fospección de Ventas en Linkedln Reclutamiento y Selección de Perfiles Comerciales Sales Enablement (Habilitación de Ventas) Sistemas de Retribución para Comerciales y Redes de Ventas Sales Enablement (Habilitación de Ventas) Sistemas de Retribución para Comerciales y Redes de Ventas	Estrategias de Negociación Comercial y Cierre de Ventas	60	290 \$
Finanzas para Comerciales Gestión de Equipos Comerciales Gestión de Equipos Comerciales Gestión de Equipos Comerciales Gestión efectiva de Grandes Cuentas (KAM) Gestión efectiva de Quejas y Reclamaciones: habilidades para la gestión de clientes insatisfechos 30 130 \$ Habilidades de Inteligencia Emocional para comerciales técnicos 30 130 \$ Habilidades Interpersonales para la Atención al Cliente 30 180 \$ Impulse sus Ventas: desarrolle habilidades clave para preguntar a su cliente 30 120 \$ Indicadores de Ventas 30 95 \$ Inteligencia Artificial aplicada a Ventas Inteligencia Artificial para la Retención y Fidelización de Clientes 50 270 \$ La Gestión a Distancia de los Equipos de Ventas 30 120 \$ La Gestión de la Experiencia del Cliente 50 150 \$ La Venta Emocional 50 285 \$ Liderazgo y Motivación de Equipos de Ventas Marketing y Venta Industrial para Ingenieros Mejora de la productividad de la Fuerza de Ventas aprovechando la Inteligencia Artificial Morfopsicología aplicada a Comercial y Ventas: Vender por la Cara Negociación con Departamentos de Compras para equipos de ventas Pronóstico de Ventas en Excel y R Prospección de Ventas en Excel y R Seclutamiento y Selección de Perfiles Comerciales Sales Enablement (Habilitación de Ventas) Sistemas de Retribución para Comerciales y Redes de Ventas	Estrategias para conseguir Visitas Comerciales	30	90 \$
Gestión de Equipos Comerciales60280 \$Gestión efectiva de Grandes Cuentas (KAM)60290 \$Gestión efectiva de Quejas y Reclamaciones: habilidades para la gestión de clientes insatisfechos30130 \$Habilidades de Inteligencia Emocional para comerciales técnicos30130 \$Habilidades Interpersonales para la Atención al Cliente30180 \$Impulse sus Ventas: desarrolle habilidades clave para preguntar a su cliente30120 \$Indicadores de Ventas3095 \$Inteligencia Artificial aplicada a Ventas30180 \$Inteligencia Artificial para la Retención y Fidelización de Clientes50270 \$La Gestión a Distancia de los Equipos de Ventas30120 \$La Venta Emocional50285 \$Liderazgo y Motivación de Equipos de Ventas50285 \$Liderazgo y Motivación de Equipos de Ventas50280 \$Marketing y Venta Industrial para Ingenieros60380 \$Mejora de la productividad de la Fuerza de Ventas aprovechando la Inteligencia Artificial50230 \$Morfopsicología aplicada a Comercial y Ventas: Vender por la Cara60285 \$Negociación con Departamentos de Compras para equipos de ventas50280 \$Pronóstico de Ventas en Excel y R50230 \$Prospección de Ventas en Excel y R50230 \$Reclutamiento y Selección de Perfiles Comerciales30195 \$Sales Enablement (Habilitación de Ventas)50195 \$Sistemas de Retribución para Comerciales y Redes de Ventas	Estrategias para establecer Objetivos de Ventas	30	125 \$
Gestión efectiva de Grandes Cuentas (KAM) Gestión efectiva de Quejas y Reclamaciones: habilidades para la gestión de clientes insatisfechos Habilidades de Inteligencia Emocional para comerciales técnicos 30 130 \$ Habilidades Interpersonales para la Atención al Cliente 30 180 \$ Impulse sus Ventas: desarrolle habilidades clave para preguntar a su cliente 30 120 \$ Indicadores de Ventas Inteligencia Artificial aplicada a Ventas Inteligencia Artificial para la Retención y Fidelización de Clientes 50 270 \$ La Gestión a Distancia de los Equipos de Ventas 30 120 \$ La Gestión de la Experiencia del Cliente 50 150 \$ La Venta Emocional 50 285 \$ Liderazgo y Motivación de Equipos de Ventas 50 290 \$ Marketing y Venta Industrial para Ingenieros 60 380 \$ Mejora de la productividad de la Fuerza de Ventas aprovechando la Inteligencia Artificial 50 230 \$ Morfopsicología aplicada a Comercial y Ventas: Vender por la Cara 60 285 \$ Pronóstico de Ventas en Excel y R 50 230 \$ Prospección de Ventas en Excel y R 50 230 \$ Reclutamiento y Selección de Perfiles Comerciales 50 195 \$ Sales Enablement (Habilitación de Ventas) 50 180 \$	Finanzas para Comerciales	60	290 \$
Gestión efectiva de Quejas y Reclamaciones: habilidades para la gestión de clientes insatisfechos30130 \$Habilidades de Inteligencia Emocional para comerciales técnicos30130 \$Habilidades Interpersonales para la Atención al Cliente30180 \$Impulse sus Ventas: desarrolle habilidades clave para preguntar a su cliente30120 \$Indicadores de Ventas3095 \$Inteligencia Artificial aplicada a Ventas30180 \$Inteligencia Artificial para la Retención y Fidelización de Clientes50270 \$La Gestión a Distancia de los Equipos de Ventas30120 \$La Venta Emocional50285 \$La Venta Emocional50285 \$Liderazgo y Motivación de Equipos de Ventas50290 \$Marketing y Venta Industrial para Ingenieros60380 \$Mejora de la productividad de la Fuerza de Ventas aprovechando la Inteligencia Artificial50230 \$Morfopsicología aplicada a Comercial y Ventas: Vender por la Cara60285 \$Negociación con Departamentos de Compras para equipos de ventas50280 \$Pronóstico de Ventas en Excel y R50230 \$Reclutamiento y Selección de Perfiles Comerciales30195 \$Sales Enablement (Habilitación de Ventas)50195 \$Sistemas de Retribución para Comerciales y Redes de Ventas30180 \$	Gestión de Equipos Comerciales	60	280 \$
Habilidades de Inteligencia Emocional para comerciales técnicos30130 \$Habilidades Interpersonales para la Atención al Cliente30180 \$Impulse sus Ventas: desarrolle habilidades clave para preguntar a su cliente30120 \$Indicadores de Ventas3095 \$Inteligencia Artificial aplicada a Ventas30180 \$Inteligencia Artificial para la Retención y Fidelización de Clientes50270 \$La Gestión a Distancia de los Equipos de Ventas30120 \$La Gestión de la Experiencia del Cliente50150 \$La Venta Emocional50285 \$Liderazgo y Motivación de Equipos de Ventas50290 \$Marketing y Venta Industrial para Ingenieros60380 \$Mejora de la productividad de la Fuerza de Ventas aprovechando la Inteligencia Artificial50230 \$Morfopsicología aplicada a Comercial y Ventas: Vender por la Cara60285 \$Negociación con Departamentos de Compras para equipos de ventas50280 \$Pronóstico de Ventas en Excel y R50230 \$Prospección de Ventas en LinkedIn3090 \$Reclutamiento y Selección de Perfiles Comerciales30195 \$Sales Enablement (Habilitación de Ventas)50195 \$Sistemas de Retribución para Comerciales y Redes de Ventas30180 \$	Gestión efectiva de Grandes Cuentas (KAM)	60	290 \$
Habilidades Interpersonales para la Atención al Cliente30180 \$Impulse sus Ventas: desarrolle habilidades clave para preguntar a su cliente30120 \$Indicadores de Ventas3095 \$Inteligencia Artificial aplicada a Ventas30180 \$Inteligencia Artificial para la Retención y Fidelización de Clientes50270 \$La Gestión a Distancia de los Equipos de Ventas30120 \$La Gestión de la Experiencia del Cliente50150 \$La Venta Emocional50285 \$Liderazgo y Motivación de Equipos de Ventas50290 \$Marketing y Venta Industrial para Ingenieros60380 \$Mejora de la productividad de la Fuerza de Ventas aprovechando la Inteligencia Artificial50230 \$Morfopsicología aplicada a Comercial y Ventas: Vender por la Cara60285 \$Negociación con Departamentos de Compras para equipos de ventas50280 \$Pronóstico de Ventas en Excel y R50230 \$Prospección de Ventas en LinkedIn3090 \$Reclutamiento y Selección de Perfiles Comerciales30195 \$Sales Enablement (Habilitación de Ventas)50195 \$Sistemas de Retribución para Comerciales y Redes de Ventas30180 \$	Gestión efectiva de Quejas y Reclamaciones: habilidades para la gestión de clientes insatisfechos	30	130 \$
Impulse sus Ventas: desarrolle habilidades clave para preguntar a su cliente30120 \$Indicadores de Ventas3095 \$Inteligencia Artificial aplicada a Ventas30180 \$Inteligencia Artificial para la Retención y Fidelización de Clientes50270 \$La Gestión a Distancia de los Equipos de Ventas30120 \$La Gestión de la Experiencia del Cliente50150 \$La Venta Emocional50285 \$Liderazgo y Motivación de Equipos de Ventas50290 \$Marketing y Venta Industrial para Ingenieros60380 \$Mejora de la productividad de la Fuerza de Ventas aprovechando la Inteligencia Artificial50230 \$Morfopsicología aplicada a Comercial y Ventas: Vender por la Cara60285 \$Negociación con Departamentos de Compras para equipos de ventas50280 \$Pronóstico de Ventas en Excel y R50230 \$Prospección de Ventas en LinkedIn3090 \$Reclutamiento y Selección de Perfiles Comerciales30195 \$Sales Enablement (Habilitación de Ventas)50195 \$Sistemas de Retribución para Comerciales y Redes de Ventas30180 \$	Habilidades de Inteligencia Emocional para comerciales técnicos	30	130 \$
Indicadores de Ventas3095 \$Inteligencia Artificial aplicada a Ventas30180 \$Inteligencia Artificial para la Retención y Fidelización de Clientes50270 \$La Gestión a Distancia de los Equipos de Ventas30120 \$La Gestión de la Experiencia del Cliente50150 \$La Venta Emocional50285 \$Liderazgo y Motivación de Equipos de Ventas50290 \$Marketing y Venta Industrial para Ingenieros60380 \$Mejora de la productividad de la Fuerza de Ventas aprovechando la Inteligencia Artificial50230 \$Morfopsicología aplicada a Comercial y Ventas: Vender por la Cara60285 \$Negociación con Departamentos de Compras para equipos de ventas50280 \$Pronóstico de Ventas en Excel y R50230 \$Prospección de Ventas en LinkedIn3090 \$Reclutamiento y Selección de Perfiles Comerciales30195 \$Sales Enablement (Habilitación de Ventas)50195 \$Sistemas de Retribución para Comerciales y Redes de Ventas30180 \$	Habilidades Interpersonales para la Atención al Cliente	30	180 \$
Inteligencia Artificial aplicada a Ventas30180 \$Inteligencia Artificial para la Retención y Fidelización de Clientes50270 \$La Gestión a Distancia de los Equipos de Ventas30120 \$La Gestión de la Experiencia del Cliente50150 \$La Venta Emocional50285 \$Liderazgo y Motivación de Equipos de Ventas50290 \$Marketing y Venta Industrial para Ingenieros60380 \$Mejora de la productividad de la Fuerza de Ventas aprovechando la Inteligencia Artificial50230 \$Morfopsicología aplicada a Comercial y Ventas: Vender por la Cara60285 \$Negociación con Departamentos de Compras para equipos de ventas50280 \$Pronóstico de Ventas en Excel y R50230 \$Prospección de Ventas en LinkedIn3090 \$Reclutamiento y Selección de Perfiles Comerciales30195 \$Sales Enablement (Habilitación de Ventas)50195 \$Sistemas de Retribución para Comerciales y Redes de Ventas30180 \$	Impulse sus Ventas: desarrolle habilidades clave para preguntar a su cliente	30	120 \$
Inteligencia Artificial para la Retención y Fidelización de Clientes La Gestión a Distancia de los Equipos de Ventas La Gestión de la Experiencia del Cliente 50 150 \$ La Venta Emocional 50 285 \$ Liderazgo y Motivación de Equipos de Ventas 50 290 \$ Marketing y Venta Industrial para Ingenieros 60 380 \$ Mejora de la productividad de la Fuerza de Ventas aprovechando la Inteligencia Artificial 50 230 \$ Morfopsicología aplicada a Comercial y Ventas: Vender por la Cara 60 285 \$ Negociación con Departamentos de Compras para equipos de ventas Pronóstico de Ventas en Excel y R 50 230 \$ Prospección de Ventas en LinkedIn 30 90 \$ Reclutamiento y Selección de Perfiles Comerciales Sales Enablement (Habilitación de Ventas) Sistemas de Retribución para Comerciales y Redes de Ventas 30 180 \$	Indicadores de Ventas	30	95 \$
La Gestión a Distancia de los Equipos de Ventas30120 \$La Gestión de la Experiencia del Cliente50150 \$La Venta Emocional50285 \$Liderazgo y Motivación de Equipos de Ventas50290 \$Marketing y Venta Industrial para Ingenieros60380 \$Mejora de la productividad de la Fuerza de Ventas aprovechando la Inteligencia Artificial50230 \$Morfopsicología aplicada a Comercial y Ventas: Vender por la Cara60285 \$Negociación con Departamentos de Compras para equipos de ventas50280 \$Pronóstico de Ventas en Excel y R50230 \$Prospección de Ventas en LinkedIn3090 \$Reclutamiento y Selección de Perfiles Comerciales30195 \$Sales Enablement (Habilitación de Ventas)50195 \$Sistemas de Retribución para Comerciales y Redes de Ventas30180 \$	Inteligencia Artificial aplicada a Ventas	30	180 \$
La Gestión de la Experiencia del Cliente50150 \$La Venta Emocional50285 \$Liderazgo y Motivación de Equipos de Ventas50290 \$Marketing y Venta Industrial para Ingenieros60380 \$Mejora de la productividad de la Fuerza de Ventas aprovechando la Inteligencia Artificial50230 \$Morfopsicología aplicada a Comercial y Ventas: Vender por la Cara60285 \$Negociación con Departamentos de Compras para equipos de ventas50280 \$Pronóstico de Ventas en Excel y R50230 \$Prospección de Ventas en LinkedIn3090 \$Reclutamiento y Selección de Perfiles Comerciales30195 \$Sales Enablement (Habilitación de Ventas)50195 \$Sistemas de Retribución para Comerciales y Redes de Ventas30180 \$	Inteligencia Artificial para la Retención y Fidelización de Clientes	50	270 \$
La Venta Emocional50285 \$Liderazgo y Motivación de Equipos de Ventas50290 \$Marketing y Venta Industrial para Ingenieros60380 \$Mejora de la productividad de la Fuerza de Ventas aprovechando la Inteligencia Artificial50230 \$Morfopsicología aplicada a Comercial y Ventas: Vender por la Cara60285 \$Negociación con Departamentos de Compras para equipos de ventas50280 \$Pronóstico de Ventas en Excel y R50230 \$Prospección de Ventas en LinkedIn3090 \$Reclutamiento y Selección de Perfiles Comerciales30195 \$Sales Enablement (Habilitación de Ventas)50195 \$Sistemas de Retribución para Comerciales y Redes de Ventas30180 \$	La Gestión a Distancia de los Equipos de Ventas	30	120 \$
Liderazgo y Motivación de Equipos de Ventas50290 \$Marketing y Venta Industrial para Ingenieros60380 \$Mejora de la productividad de la Fuerza de Ventas aprovechando la Inteligencia Artificial50230 \$Morfopsicología aplicada a Comercial y Ventas: Vender por la Cara60285 \$Negociación con Departamentos de Compras para equipos de ventas50280 \$Pronóstico de Ventas en Excel y R50230 \$Prospección de Ventas en LinkedIn3090 \$Reclutamiento y Selección de Perfiles Comerciales30195 \$Sales Enablement (Habilitación de Ventas)50195 \$Sistemas de Retribución para Comerciales y Redes de Ventas30180 \$	La Gestión de la Experiencia del Cliente	50	150 \$
Marketing y Venta Industrial para Ingenieros60380 \$Mejora de la productividad de la Fuerza de Ventas aprovechando la Inteligencia Artificial50230 \$Morfopsicología aplicada a Comercial y Ventas: Vender por la Cara60285 \$Negociación con Departamentos de Compras para equipos de ventas50280 \$Pronóstico de Ventas en Excel y R50230 \$Prospección de Ventas en LinkedIn3090 \$Reclutamiento y Selección de Perfiles Comerciales30195 \$Sales Enablement (Habilitación de Ventas)50195 \$Sistemas de Retribución para Comerciales y Redes de Ventas30180 \$	La Venta Emocional	50	285 \$
Mejora de la productividad de la Fuerza de Ventas aprovechando la Inteligencia Artificial50230 \$Morfopsicología aplicada a Comercial y Ventas: Vender por la Cara60285 \$Negociación con Departamentos de Compras para equipos de ventas50280 \$Pronóstico de Ventas en Excel y R50230 \$Prospección de Ventas en LinkedIn3090 \$Reclutamiento y Selección de Perfiles Comerciales30195 \$Sales Enablement (Habilitación de Ventas)50195 \$Sistemas de Retribución para Comerciales y Redes de Ventas30180 \$	Liderazgo y Motivación de Equipos de Ventas	50	290 \$
Morfopsicología aplicada a Comercial y Ventas: Vender por la Cara60285 \$Negociación con Departamentos de Compras para equipos de ventas50280 \$Pronóstico de Ventas en Excel y R50230 \$Prospección de Ventas en LinkedIn3090 \$Reclutamiento y Selección de Perfiles Comerciales30195 \$Sales Enablement (Habilitación de Ventas)50195 \$Sistemas de Retribución para Comerciales y Redes de Ventas30180 \$	Marketing y Venta Industrial para Ingenieros	60	380 \$
Negociación con Departamentos de Compras para equipos de ventas50280 \$Pronóstico de Ventas en Excel y R50230 \$Prospección de Ventas en LinkedIn3090 \$Reclutamiento y Selección de Perfiles Comerciales30195 \$Sales Enablement (Habilitación de Ventas)50195 \$Sistemas de Retribución para Comerciales y Redes de Ventas30180 \$	Mejora de la productividad de la Fuerza de Ventas aprovechando la Inteligencia Artificial	50	230 \$
Pronóstico de Ventas en Excel y R50230 \$Prospección de Ventas en LinkedIn3090 \$Reclutamiento y Selección de Perfiles Comerciales30195 \$Sales Enablement (Habilitación de Ventas)50195 \$Sistemas de Retribución para Comerciales y Redes de Ventas30180 \$	Morfopsicología aplicada a Comercial y Ventas: Vender por la Cara	60	285 \$
Prospección de Ventas en LinkedIn3090 \$Reclutamiento y Selección de Perfiles Comerciales30195 \$Sales Enablement (Habilitación de Ventas)50195 \$Sistemas de Retribución para Comerciales y Redes de Ventas30180 \$	Negociación con Departamentos de Compras para equipos de ventas	50	280 \$
Reclutamiento y Selección de Perfiles Comerciales30195 \$Sales Enablement (Habilitación de Ventas)50195 \$Sistemas de Retribución para Comerciales y Redes de Ventas30180 \$	Pronóstico de Ventas en Excel y R	50	230 \$
Sales Enablement (Habilitación de Ventas)50195 \$Sistemas de Retribución para Comerciales y Redes de Ventas30180 \$	Prospección de Ventas en LinkedIn	30	90 \$
Sistemas de Retribución para Comerciales y Redes de Ventas 30 180 \$	Reclutamiento y Selección de Perfiles Comerciales	30	195 \$
- <u></u>	Sales Enablement (Habilitación de Ventas)	50	195 \$
Técnicas, Habilidades y Estrategias de Venta: El Cronómetro del Vendedor de alto Rendimiento 60 290 \$	Sistemas de Retribución para Comerciales y Redes de Ventas	30	180 \$
	Técnicas, Habilidades y Estrategias de Venta: El Cronómetro del Vendedor de alto Rendimiento	60	290 \$

Relación de Áreas y Cursos

■ Comercial y Ventas

CURSO	HORAS	PRECIO
Venta Híbrida: dominando la Inteligencia Comercial en entornos VUCA	50	290 \$
Venta Neurorrelacional	30	120 \$
Venta Telefónica	50	285 \$

■ Construcción

CURSO	HORAS	PRECIO
Análisis de la Viabilidad de las promociones inmobiliarias	30	290 \$
Análisis de la Viabilidad Económico-Financiera de Promociones Inmobiliarias en Régimen de Alquiler	80	290 \$
Análisis y Gestión de los Costes en la Construcción	60	290 \$
Cálculo y gestión de Costes de Servicios Profesionales en Proyectos de Construcción	30	170 \$
Construction Management	140	730 \$
Control de Costes para Empresas Promotoras	50	260 \$
Estrategias de Marketing y Comercialización en el sector de Materiales de la Construcción	30	115 \$
Gestión avanzada de Presupuestos para empresas de Construcción	80	340 \$
Gestión básica de Presupuestos y Ofertas para empresas de construcción	50	190 \$
Gestión de Compras en Empresas de Construcción	60	285 \$
Gestión de Proyectos en empresas de Construcción	60	295 \$
Gestión de Proyectos en la Construcción de Plantas Industriales	60	260 \$
Gestión Integral de empresas de construcción	80	360 \$
Jefe de Obra	80	330 \$
Planificación, Control y Ejecución de Obras	60	280 \$

■ Compras

CURSO	HORAS	PRECIO
Agile Procurement	30	160 \$
Agile Supply Chain	30	180 \$
Análisis y gestión de Riesgos con Proveedores	60	285 \$
Analista de Compras IT	50	240 \$
Auditoría de Compras en Colombia	80	190 \$
Auditorías Internas para la Gestión de Proveedores	50	250 \$
Compliance en Compras	60	320 \$
Compras Indirectas	50	220 \$
Creación y Organización de un Departamento de Compras	30	135 \$
Diagnóstico del Área de Compras	50	250 \$
Estrategias de Compras en Contextos Inflacionarios	30	155 \$
Gestión avanzada de Compras	60	280 \$
Gestión avanzada de Compras en Hoteles	80	360 \$
Gestión de Compras Internacionales	30	180 \$
Gestión de Compras Internacionales de Moda	80	295 \$
Gestión de Compras responsables y sostenibles	60	285 \$
Gestión de la Negociación en Compras	50	296 \$
Gestión de las Relaciones con Proveedores	50	180 \$
Gestión de Pedidos 4.0 con Simulador	30	245 \$
Gestión del Aprovisionamiento y Técnicas para el Control y la Optimización del Stock	80	290 \$
Gestión integral de Proyectos de Compras Estratégicas	50	220 \$
Herramientas avanzadas para la Gestión Estratégica de Compras	30	145 \$
Homologación y Evaluación de Proveedores	50	285 \$
Introducción a la Gestión de Compras	30	95 \$
La Gestión de Compras basada en el Cuadro de Mando	50	240 \$
La Gestión de Compras en Contextos Adversos y Cambiantes	30	180 \$
Lean Supply Management	120	462 \$
Negociación eficaz con Proveedores	50	285 \$
Oportunidades de ahorro en la Gestión de Compras	50	285 \$
Optimización de los Contratos de Compras	50	296 \$
Plataformas de Compras y Negociación Electrónica	30	155 \$
Puntos Clave en la Gestión de Compras	50	220 \$
Reducción de Costes en Compras a través del Análisis y la Ingeniería de valor	30	130 \$
Transformación Digital en Compras y Abastecimientos	80	380 \$



■ Comunicación

CURSO	HORAS	PRECIO
Cómo organizar Ruedas de Prensa Presenciales, Online y Reuniones con Influencers	50	195 \$
Comunicación Corporativa	50	285 \$
Copywriting para Landing Pages exitosas	50	180 \$
Diseño Profesional en PowerPoint	50	190 \$
Métodos, Habilidades y Estrategias para una Excelente Atención al Cliente	50	180 \$
Portavoz de Empresa	60	290 \$
Redacción Digital para empresas	30	130 \$
Storytelling y Persuasión con Datos en la era de la Inteligencia Artificial	30	165 \$

| 10,140,200 | 100 | 100 | 100 | 100 | 100 | 100 | 100 | 100 | 100 | 100 | 100 | 100 | 100 | 100 | 100 | 100 | 100 | 100 | 100 | 100 | 100 | 100 | 100 | 100 | 100 | 100 | 100 | 100 | 100 | 100 | 100 | 100 | 100 | 100 | 100 | 100 | 100 | 100 | 100 | 100 | 100 | 100 | 100 | 100 | 100 | 100 | 100 | 100 | 100 | 100 | 100 | 100 | 100 | 100 | 100 | 100 | 100 | 100 | 100 | 100 | 100 | 100 | 100 | 100 | 100 | 100 | 100 | 100 | 100 | 100 | 100 | 100 | 100 | 100 | 100 | 100 | 100 | 100 | 100 | 100 | 100 | 100 | 100 | 100 | 100 | 100 | 100 | 100 | 100 | 100 | 100 | 100 | 100 | 100 | 100 | 100 | 100 | 100 | 100 | 100 | 100 | 100 | 100 | 100 | 100 | 100 | 100 | 100 | 100 | 100 | 100 | 100 | 100 | 100 | 100 | 100 | 100 | 100 | 100 | 100 | 100 | 100 | 100 | 100 | 100 | 100 | 100 | 100 | 100 | 100 | 100 | 100 | 100 | 100 | 100 | 100 | 100 | 100 | 100 | 100 | 100 | 100 | 100 | 100 | 100 | 100 | 100 | 100 | 100 | 100 | 100 | 100 | 100 | 100 | 100 | 100 | 100 | 100 | 100 | 100 | 100 | 100 | 100 | 100 | 100 | 100 | 100 | 100 | 100 | 100 | 100 | 100 | 100 | 100 | 100 | 100 | 100 | 100 | 100 | 100 | 100 | 100 | 100 | 100 | 100 | 100 | 100 | 100 | 100 | 100 | 100 | 100 | 100 | 100 | 100 | 100 | 100 | 100 | 100 | 100 | 100 | 100 | 100 | 100 | 100 | 100 | 100 | 100 | 100 | 100 | 100 | 100 | 100 | 100 | 100 | 100 | 100 | 100 | 100 | 100 | 100 | 100 | 100 | 100 | 100 | 100 | 100 | 100 | 100 | 100 | 100 | 100 | 100 | 100 | 100 | 100 | 100 | 100 | 100 | 100 | 100 | 100 | 100 | 100 | 100 | 100 | 100 | 100 | 100 | 100 | 100 | 100 | 100 | 100 | 100 | 100 | 100 | 100 | 100 | 100 | 100 | 100 | 100 | 100 | 100 | 100 | 100 | 100 | 100 | 100 | 100 | 100 | 100 | 100 | 100 | 100 | 100 | 100 | 100 | 100 | 100 | 100 | 100 | 100 | 100 | 100 | 100 | 100 | 100 | 100 | 100 | 100 | 100 | 100 | 100 | 100 | 100 | 100 | 100 | 100 | 100 | 100 | 100 | 100 | 100 | 100 | 100 | 100 | 100 | 100 | 100 | 100 | 100 | 100 | 100 | 100 | 100 | 100 | 100 | 100 | 100 | 100 | 100 | 100 | 100 | 100 | 100 | 100 | 100 | 100 | 100 | 100 | 100 | 100 | 100 | 100 | 100 | 100 | 100

■ Excel Empresarial

CURSO	HORAS	PRECIO
Cuadros de Mando en Excel	60	275 \$
Curso Práctico de Excel para la Gestión Comercial	80	290 \$
Dashboards y Tableros en Excel	30	110 \$
Evaluación Financiera de Proyectos con Excel	30	95 \$
Excel para Contables	50	250 \$
Excel para el Sector Asegurador	50	180 \$
Excel para Finanzas	60	285 \$
Excel para la Gestión de Compras	60	250 \$
Excel para la Gestión de Proyectos	60	275 \$
Excel para la Gestión de RRHH	60	250 \$
Excel para la Gestión de Tesorería	30	180 \$
Herramientas Solver	60	285 \$
Planificación de Ventas y Operaciones (S&OP) con Excel	50	270 \$
PowerPivot para Microsoft Excel 2013	100	280 \$
Tablas Dinámicas en Excel	60	250 \$

■ Exportación

CURSO	HORAS	PRECIO
Cómo Encontrar y Gestionar Agentes y Distribuidores para la Exportación	30	150 \$
Contratación y Negociación Internacional	60	330 \$
Estrategias Competitivas para la Internacionalización y detección de oportunidades en mercados	30	225 \$
extranjeros	30	220 ψ
Estrategias de Comunicación Multilingüe para empresas exportadoras	80	295 \$
Exportación para Empresas de Servicios	50	296 \$
Fuentes de Información para la Promoción y Gestión del Comercio Internacional	30	180 \$
Gestión Administrativa y Documental del Comercio Exterior	50	285 \$
Gestión del Comercio Internacional	60	270 \$
Gestión Estratégica de los Incoterms 2020 para empresas exportadoras e importadoras y su relación	50	290 \$
con empresas transitarias	50	290 φ
Gestión y Operativa Avanzada de las Reglas Incoterms 2020	50	296 \$
Gestión y selección del Transporte Internacional	80	290 \$
Inglés para el Transporte Internacional de Mercancías	50	285 \$
Medios de Cobro y Pago Internacionales	50	296 \$
Mercado de Divisas	50	220 \$
Negocios Internacionales	60	260 \$
Pricing para Exportaciones	30	150 \$

■ Farmacias

CURSO	ORAS	PRECIO
Análisis y evaluación de la Productividad y las Ventas en el Management Farmacéutico	50	230 \$
Aplicación de las 5S y SMED en la Industria Farmacéutica	30	160 \$
Buenas Prácticas en Fabricación de Productos Cosméticos según UNE-EN-ISO 22716:2007	30	120 \$
Buenas Prácticas y gestión de riesgos en el Transporte y Distribución para la Industria Farmacéutica	30	190 \$
Claves para afrontar con éxito una Auditoría de Calidad Farmacéutica	30	160 \$
Cómo optimizar la participación en Ferias, Congresos y Eventos de Networking en el sector farmacéutico	30	195 \$
y cosmético		100 φ
Control Microbiológico de Aguas en la industria farmacéutica	30	170 \$
Control Microbiológico en Procesos Productivos y Laboratorios de industrias farmacéuticas, cosmética y	30	180 \$
dispositivos médicos	30	100 φ
Creación y Gestión de un e-commerce en farmacias y parafarmacias	60	290 \$
Desarrollo de Medicamentos	50	240 \$
Diseño e implementación de Planes de Calibración en la Industria Farmacéutica	30	155 \$
Diseño y optimización de Plantas Farmacéuticas	50	296 \$
Ensayos Clínicos en la Industria Farmacéutica: diseño, regulación y gestión integral	50	295 \$
Evaluación y Calificación de Proveedores en la industria farmacéutica	50	296 \$
Gestión avanzada de la Farmacovigilancia en la Industria Farmacéutica: procesos, riesgos y	50	260 \$
regulaciones		200 ψ
Gestión de Auditorías Internas para laboratorios	60	270 \$
Gestión de Incidencias Microbiológicas en Procesos Productivos	30	180 \$
Gestión eficaz de desviaciones y resultados fuera de especificaciones (OOS)	60	295 \$
Gestión Eficaz de la Oficina de Farmacia	60	190 \$
Innovación y desarrollo de nuevos Productos Farmacéuticos en América Latina	50	270 \$
La Visita Médica Estratégica en la Venta Farmacéutica	30	210 \$
Microbiología aplicada a la Industria Farmacéutica y Cosmética	50	250 \$
Monitorización de procesos con el Sistema MES en la industria farmacéutica	60	285 \$
Procesamiento y análisis de Datos Transcriptómicos (RNA-Seq) sin programación	50	290 \$
Radiofarmacia: fundamentos, producción, control de calidad, aplicaciones clínicas y normativa	100	490 \$
internacional	100	490 ф
Supply Chain en la Industria Farmacéutica	50	296 \$
Técnicas y habilidades para la Gestión de Equipos de Visitadores Médicos o APM	50	230 \$
Validación de Métodos Analíticos	50	250 \$
Visitador Médico	30	190 \$

■ Financiera

CURSO	HORAS	PRECIO
Administración Financiera en Hoteles	50	275 \$
Análisis de Inversiones Corporativas	60	320 \$
Análisis del Riesgo en el Crédito Comercial	50	285 \$
Análisis e Interpretación de los Estados Económico-Financieros de la empresa	60	285 \$
Análisis Financiero para la toma de decisiones	50	285 \$
Análisis y aplicación de las NIIF Completas (Full NIIF)	60	210 \$
Análisis y Gestión efectiva de Costes	80	462 \$
Aplicación práctica del Estado de Flujos de Efectivo	60	280 \$
Automatización y Análisis Financiero con ChatGPT, Excel y Power BI: datos que hablan, decisiones impactan	que 50	285 \$
Cómo analizar y medir la Rentabilidad de una Empresa	30	150 \$
Control Financiero, Presupuestario y de Costes para Intermediarios de Seguros	60	280 \$
Controller de Costes Industriales	80	290 \$
Controller Financiero y su función en la empresa	60	350 \$
Creación y gestión del Cuadro de Mando Financiero: métricas, análisis y visualización en Excel	50	270 \$
De Controller a Business Partner	50	260 \$
Elaboración y Control de Presupuestos en empresas industriales	50	210 \$
Elaboración y presentación de Informes Financieros	30	130 \$
Estrategias para la Gestión Económica de Clínicas Veterinarias	50	296 \$
Estrategias para la Gestión y Reducción de Costes	80	290 \$
Excel para Controllers	60	250 \$
Finanzas Corporativas	80	180 \$
Finanzas Digitales: innovación de procesos para potenciar la eficacia del departamento financiero	30	135 \$
Fiscalidad de Operaciones Financieras	60	352 \$
Flujo de Caja: visión estratégica y gerencial	30	160 \$
Gestión Avanzada de Cobros e Impagados	100	480 \$
Gestión de Costos ABC: optimización y sostenibilidad empresarial	60	290 \$
Gestión de la Tesorería Internacional	60	350 \$
Gestión Económica y Financiera de Casinos	50	330 \$
Gestión Económico-Financiera de Proyectos	60	240 \$
Gestión eficaz de Cobranzas y Negociación con Deudores	60	290 \$
Gestión Estratégica de Pronósticos Continuos con técnicas avanzadas e Inteligencia Artificial	30	195 \$
Gestión Integral de Riesgos Financieros: herramientas prácticas para su medición	60	280 \$
Gestión Presupuestaria con Excel	30	180 \$
Gestión Presupuestaria y Control de Tesorería con Excel y POWER BI	30	195 \$
Ingeniería Financiera aplicada	60	325 \$
International Financial Statement Analysis	50	230 \$
Interpretación y aplicación general de las Normas Internacionales de Información Financiera (NIIF)	50	240 \$
La gestión de Mapas de Riesgos y Valores Corporativos: protegiendo los activos y la reputación empresarial	50	230 \$
La Gestión del Crédito a Clientes (Credit Management)	60	285 \$
La Gestión del Risk Management en clientes	60	285 \$

■ Financiera

CURSO	HORAS	PRECIO
Medios de Pago Digitales y Soluciones Fintech	80	385 \$
Modelación Financiera con Excel	60	280 \$
NIIF 17: la transformación contable en el sector asegurador	30	160 \$
NIIF para PYMES	60	230 \$
Organización y gestión del Departamento de Créditos y Cobranzas	50	275 \$
Planificación Financiera y Presupuestaria para Pymes	80	460 \$
Planificación y Control Presupuestario	60	240 \$
POWER BI aplicado a Organismos de Recaudación de Fondos (Fundraisers)	60	295 \$
POWER BI para la Gestión de Riesgos y Cobranzas	50	250 \$
POWER BI: herramientas avanzadas para la Visualización efectiva de Datos Financieros	30	180 \$
Project Finance	50	250 \$
Reclamación de Impagados y Negociación con Morosos	50	190 \$
Rentabilidad y Riesgos de Activos y Carteras	30	190 \$
Reporting Financiero Integral con Excel	60	290 \$
Riesgo Actuarial - Análisis de Cartera	30	180 \$
Rolling Forecast: interpretación y criterios de elaboración	30	180 \$
Simulación Financiera con Excel	30	130 \$
Técnicas avanzadas de Recobro 3D	30	170 \$
Técnicas de Gestión Presupuestaria con Rolling Forecast	50	240 \$
Valoración de Empresas	60	190 \$
Valoración de Empresas en marcha	30	160 \$



■ Fiscal y Contable

CURSO	HORAS	PRECIO
Auditoría Contable	60	385 \$
Consolidación Contable: proceso y elaboración de estados financieros consolidados	60	315 \$
Contabilidad Analítica de Costes	120	462 \$
Contabilidad Financiera	30	95 \$
Detección e implementación de Controles Antifraude en la empresa	80	290 \$
Revisión Contable	50	195 \$
Tratamiento Contable del Inmovilizado Material, Intangible y Arrendamientos	50	352 \$

Objective Performance Analysis

■ Gestión Empresarial

Agile Essentials Análisis de datos con Excel, ChatGPT y Power BI para una mejor toma de decisiones administrativas, financieras y de RRHH Análisis de datos y cuadros de mando con POWER BI Análisis de Procesos de Negocio (Business Analysis) Análisis de Procesos de Negocio (Business Analysis) Aplicación práctica de la Metodología SCRUM en la empresa 50 220 Aplicación práctica de la Metodología SCRUM en la empresa 50 215 Business Central 30 120 Business Process Management (BPM) 30 170 Change Management 50 296 Control y Gestión de Resultados 50 296 Control y Gestión de Resultados 50 296 Curadro de Mando Integral para Pymes 50 296 Curadro de Mando Integral para Pymes 50 296 Curso Práctico de Técnicas para la Medición y Mejora en el Nivel de Servicio 50 296 Curso Práctico de Técnicas para la Medición y Mejora en el Nivel de Servicio 50 296 Dirección integral de Proyectos, Programas y Portafolios 50 170 Dirección por Objetivos 50 170 Diseño de Manuales y Procedimientos de empresa 51 190 Elaboración del Mapa de Procesos para Controlar y Mejorar la Empresa 52 290 Elaboración del Mapa de Procesos para Controlar y Mejorar la Empresa 53 130 54 190 Gestión de la Responsabilidad Social Corporativa 50 230 Gestión de Resigos Estratégicos 50 240 Gestión de Resigos Estratégicos 50 240 Gestión de Resigos Estratégicos 50 240 Gestión Predictiva y Ágil de Proyectos 50 240 Gestión y Control de Centros Deportivos 50 250 Grafología central y Elaboración de Informes Grafológicos 50 170 Herramientas Lean para la mejora de la productividad 50 295 Hoshin Kanri y OKR para equipos y organizaciones ágiles 50 296 Implementación del Control Interno y el Gobierno Corporativo en la empresa 50 290 Modelación y Mapeo de Procesos 50 290 Modelación y Mapeo de Procesos organizaciones fontorior 50 290 Modelación y Mapeo de Procesos organizaciones (1900) Flanificar Proyectos con Primavera P6 50 290 Planificar Proyectos con Primavera P6 50 290	CURSO	HORAS	PRECIO
Análisis de datos con Excel, ChatGPT y Power BI para una mejor toma de decisiones administrativas, financieras y de RRHH 60 2955 Análisis de datos y cuadros de mando con POWER BI 60 2956 Análisis de datos y cuadros de mando con POWER BI 60 2956 Análisis de datos y cuadros de mando con POWER BI 60 2956 Análisis de datos y cuadros de mando con POWER BI 60 2956 Análisis de datos y cuadros de mando con POWER BI 60 2956 Análisis de datos y cuadros de mando con POWER BI 60 2956 Análisis de datos y cuadros de mando con POWER BI 60 2956 Análisis de datos y cuadros de Mando con POWER BI 60 2956 Blockchain Empresarial 60 2956 Blockchain Empresarial 60 2956 Blockchain Empresarial 60 2956 Business Process Management (BPM) 70 Change Management 70 Change Management 70 Change Management 70 Change Management 70 2966 Control y Gestión de Resultados 70 2966 Control y Gestión de Resultados 70 2966 Curso Práctico de Técnicas para la Medición y Mejora en el Nivel de Servicio 70 2966 Curso Práctico de Técnicas para la Medición y Mejora en el Nivel de Servicio 70 2966 Curso Práctico de Técnicas para la Medición y Mejora en el Nivel de Servicio 70 2966 Curso Práctico de Técnicas para la Medición y Mejora en el Nivel de Servicio 70 2966 Curso Práctico de Técnicas para la Medición y Mejora la Empresa 70 1900 Dirección Estratégica para Pymes 70 1900 Dirección Estratégicos 70 1900 Dirección de Mapa de Procesos para Controlar y Mejorar la Empresa 70 1900 Elaboración de Mapa de Procesos para Controlar y Mejorar la Empresa 70 2900 Gestión de Dipetivos y Orientación a Resultados 71 100 Gestión de Dipetivos y Orientación a Resultados 71 100 Gestión de Proyectos: Preparación para el examen PMP y CAPM 71 2960 Gestión de Proyectos: Preparación para el examen PMP y CAPM 72 240 Gestión de Proyectos: Preparación para el examen PMP y CAPM 73 240 Gestión de Proyectos: Preparación para el examen PMP y CAPM 74 240 Gestión de Proyectos de la Economía Circular en la empresa 75 296 Gestión y Aplicaciones de la Economía Circular en la empresa 75 296 Gestión	Agile aplicado a la Gestión de Proyectos: Kanban y Scrum para entornos dinámicos	60	295 \$
financieras y de RRHH 30 165 Análisis de datos y cuadros de mando con POWER BI 60 295 Análisis de Procesos de Negocio (Business Analysis) 30 160 Aplicación práctica de la Metodología SCRUM en la empresa 50 220 Blockchain Empresarial 50 225 Business Central 30 120 Business Process Management (BPM) 30 170 Change Management 50 296 Control y Gestión de Resultados 50 296 Cuadro de Mando Integral para Pymes 50 296 Cuadro de Mando Integral para Pymes 50 296 Curso Práctico de Técnicas para la Medición y Mejora en el Nivel de Servicio 50 296 Dirección Estratégica para Pymes 30 130 140 Dirección por Objetivos 50 170 150 190 Dirección por Objetivos 50 170 150 190 190 190 190 190 190 190 190 190 190 190 190 190	Agile Essentials	30	180 \$
Inancieras y de RRHH 60 295 Análisis de Drocesos de Negocio (Business Analysis) 30 160 Análisis de Procesos de Negocio (Business Analysis) 30 160 Aplicación práctica de la Metodología SCRUM en la empresa 50 220 Blockchain Empresarial 30 120 Business Central 30 120 Business Process Management (BPM) 30 170 Charge Management 50 296 Control y Gestión de Resultados 50 296 Curso Práctico de Técnicas para la Medición y Mejora en el Nivel de Servicio 50 296 Dirección Estratégica para Pymes 30 130 Dirección Estratégica para Pymes 30 130 Dirección integral de Proyectos, Programas y Portafolios 30 140 Dirección por Objetivos 50 170 Diseño de Manuales y Procedimientos de empresa 50 170 Elaboración del Mapa de Procesos para Controlar y Mejorar la Empresa 50 190 Elaboración del Salvakholders 30 110 Gestión de los Stakeholders	Análisis de datos con Excel, ChatGPT y Power BI para una mejor toma de decisiones administrativas,	, 20	16F ¢
Análisis de Procesos de Negocio (Business Analysis) 30 160 Aplicación práctica de la Metodología SCRUM en la empresa 50 220 Blockchain Empresarial 50 215 Business Process Management (BPM) 30 170 Change Management 50 296 Control y Gestión de Resultados 50 296 Curso Práctico de Técnicas para la Medición y Mejora en el Nivel de Servicio 50 296 Dirección Estratégica para Pymes 30 130 Dirección Estratégica para Pymes 30 130 Dirección Estratégica para Pymes 30 130 Dirección Integral de Proyectos, Programas y Portafolios 30 140 Dirección por Objetivos 50 170 Diseño de Manuales y Procedimientos de empresa 50 170 Elaboración del Mapa de Procesos para Controlar y Mejorar la Empresa 80 290 Fijación de Objetivos y Orientación a Resultados 30 110 Gestión de la Responsabilidad Social Corporativa 50 230 Gestión Procetos: Preparación para el examen PMP y CAPM 50 240	financieras y de RRHH	30	100 \$
Aplicación práctica de la Metodología SCRUM en la empresa 50 220 Blockchain Empresarial 50 215 Business Central 30 120 Business Process Management (BPM) 30 170 Change Management 50 296 Control y Gestión de Resultados 50 296 Cuadro de Mando Integral para Pymes 50 296 Cusor Práctico de Técnicas para la Medición y Mejora en el Nivel de Servicio 50 296 Dirección Estratégica para Pymes 30 130 130 Dirección por Objetivos 50 170 170 Diseño de Manuales y Procedimientos de empresa 50 190 Elaboración del Mapa de Procesos para Controlar y Mejorar la Empresa 80 290 Fijación de Objetivos y Orientación a Resultados 30 110 Gestión de la Responsabilidad Social Corporativa 50 236 Gestión de Responsabilidad Social Corporativa 50 230 Gestión y Aplicaciones de la Economía Circular en la empresa 60 280 Gestión y Aplicaciones de la Economía Circular en la empresa <t< td=""><td>Análisis de datos y cuadros de mando con POWER BI</td><td>60</td><td>295 \$</td></t<>	Análisis de datos y cuadros de mando con POWER BI	60	295 \$
Blockchain Empresarial 50 215 Business Central 30 120 Business Process Management (BPM) 30 170 Change Management 50 296 Control y Gestión de Resultados 50 296 Curso Práctico de Técnicas para la Medición y Mejora en el Nivel de Servicio 50 296 Curso Práctico de Técnicas para la Medición y Mejora en el Nivel de Servicio 50 296 Dirección Estratégica para Pymes 30 130 Dirección Estratégica para Pymes 30 130 Dirección por Objetivos 30 140 Dirección por Objetivos 50 170 Diseño de Manuales y Procedimientos de empresa 50 190 Elaboración del Mapa de Procesos para Controlar y Mejorar la Empresa 80 290 Elaboración de Objetivos y Orientación a Resultados 30 110 Gestión de Responsabilidad Social Corporativa 50 230 Gestión de Proyectos: Preparación para el examen PMP y CAPM 50 240 Gestión Predictiva y Ágil de Proyectos 60 280 Gestión y	Análisis de Procesos de Negocio (Business Analysis)	30	160 \$
Business Central 30 120 Business Process Management (BPM) 30 170 Change Management 50 296 Control y Gestión de Resultados 50 296 Curadro de Mando Integral para Pymes 50 296 Curso Práctico de Técnicas para la Medición y Mejora en el Nivel de Servicio 50 296 Dirección Estratégica para Pymes 30 130 Dirección integral de Proyectos, Programas y Portafolios 30 140 Dirección por Objetivos 50 170 Diseño de Manuales y Procedimientos de empresa 50 170 Elaboración del Mapa de Procesos para Controlar y Mejorar la Empresa 80 290 Fijación de Objetivos y Orientación a Resultados 30 110 Gestión de la Responsabilidad Social Corporativa 50 230 Gestión de los Stakeholders 30 150 Gestión de Proyectos: Preparación para el examen PMP y CAPM 50 240 Gestión Predictiva y Ágil de Proyectos 60 280 Gestión y Aplicaciones de la Economía Circular en la empresa 60 280	Aplicación práctica de la Metodología SCRUM en la empresa	50	220 \$
Business Process Management (BPM) 30 170 Change Management 50 296 Control y Gestión de Resultados 50 296 Cuadro de Mando Integral para Pymes 50 296 Curso Práctico de Técnicas para la Medición y Mejora en el Nivel de Servicio 50 296 Dirección Estratégica para Pymes 30 130 Dirección integral de Proyectos, Programas y Portafolios 30 140 Dirección por Objetivos 50 170 Diseño de Manuales y Procedimientos de empresa 80 290 Elaboración del Mapa de Procesos para Controlar y Mejorar la Empresa 80 290 Fijación de Objetivos y Orientación a Resultados 30 110 Gestión de la Responsabilidad Social Corporativa 50 230 Gestión de Proyectos: Preparación para el examen PMP y CAPM 50 230 Gestión de Riesgos Estratégicos 30 170 Gestión y Aplicaciones de la Economía Circular en la empresa 60 280 Gestión y Aplicaciones de la Economía Circular en la empresa 60 296 Grafología Centra el Fraude (Análisis Forense de Gra	Blockchain Empresarial	50	215 \$
Change Management50296Control y Gestión de Resultados50296Cuadro de Mando Integral para Pymes50296Curso Práctico de Técnicas para la Medición y Mejora en el Nivel de Servicio50296Dirección Estratégica para Pymes30130Dirección Estratégica para Pymes30140Dirección Integral de Proyectos, Programas y Portafolios30140Dirección por Objetivos50170Diseño de Manuales y Procedimientos de empresa50190Elaboración del Mapa de Procesos para Controlar y Mejorar la Empresa80290Fijación de Objetivos y Orientación a Resultados30110Gestión de la Responsabilidad Social Corporativa50230Gestión de la Responsabilidad Social Corporativa50240Gestión de Riesgos Estratégicos30170Gestión de Riesgos Estratégicos30170Gestión y Aplicaciones de la Economía Circular en la empresa60280Gestión y Control de Centros Deportivos60295Grafología Centra el Fraude (Análisis Forense de Grafismo o Escritura)50225Grafología General y Elaboración de Informes Grafológicos50170Herraminetas Lean para la mejora de la productividad50195Horbania Kanri y Operacios QFD30180Implantación del Control Interno y el Gobierno Corporativo en la empresa50260Lean Management60300Módelación y Mapeo de Procesos60260 <td< td=""><td>Business Central</td><td>30</td><td>120 \$</td></td<>	Business Central	30	120 \$
Control y Gestión de Resultados 50 296 Cuadro de Mando Integral para Pymes 50 296 Curso Práctico de Técnicas para la Medición y Mejora en el Nivel de Servicio 50 296 Dirección Estratégica para Pymes 30 140 Dirección integral de Proyectos, Programas y Portafolios 30 140 Dirección por Objetivos 50 170 Diseño de Manuales y Procedimientos de empresa 50 190 Elaboración del Mapa de Procesos para Controlar y Mejorar la Empresa 80 290 Fijación de Objetivos y Orientación a Resultados 30 110 Gestión de la Responsabilidad Social Corporativa 50 230 Gestión de los Stakeholders 30 150 Gestión de Proyectos: Preparación para el examen PMP y CAPM 50 240 Gestión y Aplicaciones de la Economía Circular en la empresa 60 280 Gestión y Control de Centros Deportivos 60 280 Gestión y Control de Centros Deportivos 60 295 Grafología General y Elaboración de Informes Grafológicos 50 170 Herramientas Lean para la mejor	Business Process Management (BPM)	30	170 \$
Cuadro de Mando Integral para Pymes50296Curso Práctico de Técnicas para la Medición y Mejora en el Nivel de Servicio50296Dirección Estratégica para Pymes30130Dirección integral de Proyectos, Programas y Portafolios30140Dirección por Objetivos50170Diseño de Manuales y Procedimientos de empresa50190Elaboración del Mapa de Procesos para Controlar y Mejorar la Empresa80290Fijación de Objetivos y Orientación a Resultados30110Gestión de la Responsabilidad Social Corporativa50230Gestión de los Stakeholders30150Gestión de Proyectos: Preparación para el examen PMP y CAPM50240Gestión de Riesgos Estratégicos30170Gestión y Aplicaciones de la Economía Circular en la empresa60280Gestión y Control de Centros Deportivos60295Grafología Centra el Fraude (Análisis Forense de Grafismo e Escritura)50225Grafología General y Elaboración de Informes Grafológicos50170Herramientas Lean para la mejora de la productividad50260Implantación de Proyectos QFD30180Implementación del Control Interno y el Gobierno Corporativo en la empresa50260Lean Management60260Modelación y Mapeo de Procesos60280Plan Estratégico de empresa: diseño, ejecución y control60290Planificación de Ventas y Operaciones50250Planificar Proyecto	Change Management	50	296 \$
Curso Práctico de Técnicas para la Medición y Mejora en el Nivel de Servicio50296Dirección Estratégica para Pymes30130Dirección integral de Proyectos, Programas y Portafolios30140Dirección por Objetivos50170Diseño de Manuales y Procedimientos de empresa50190Elaboración del Mapa de Procesos para Controlar y Mejorar la Empresa80290Elaboración de Objetivos y Orientación a Resultados30110Gestión de la Responsabilidad Social Corporativa50230Gestión de la Responsabilidad Social Corporativa50230Gestión de Proyectos: Preparación para el examen PMP y CAPM50240Gestión de Riesgos Estratégicos30170Gestión Predictiva y Ágil de Proyectos60280Gestión y Aplicaciones de la Economía Circular en la empresa60280Gestión y Control de Centros Deportivos60295Grafología contra el Fraude (Análisis Forense de Grafismo o Escritura)50225Grafología General y Elaboración de Informes Grafológicos50170Herramientas Lean para la mejora de la productividad50195Hoshin Kanri y OKR para equipos y organizaciones ágiles50260Implantación de Proyectos QFD30180Implementación del Control Interno y el Gobierno Corporativo en la empresa50230Innovación y Creatividad empresarial50260Lean Management60260Médodos y Habilidades para la Gestión Financiera en PYMES <td< td=""><td>Control y Gestión de Resultados</td><td>50</td><td>296 \$</td></td<>	Control y Gestión de Resultados	50	296 \$
Dirección Estratégica para Pymes Dirección integral de Proyectos, Programas y Portafolios Dirección por Objetivos Diseño de Manuales y Procedimientos de empresa Elaboración del Mapa de Procesos para Controlar y Mejorar la Empresa Elaboración del Mapa de Procesos para Controlar y Mejorar la Empresa Elaboración de Objetivos y Orientación a Resultados Gestión de la Responsabilidad Social Corporativa Gestión de las Responsabilidad Social Corporativa Gestión de los Stakeholders Gestión de Proyectos: Preparación para el examen PMP y CAPM Gestión de Riesgos Estratégicos Gestión y Aplicaciones de la Economía Circular en la empresa Gestión y Aplicaciones de la Economía Circular en la empresa Gestión y Control de Centros Deportivos Grafología General y Elaboración de Informes Grafológicos Hoshin Kanri y OKR para equipos y organizaciones ágiles Implantación de Proyectos QFD Janual Riemannel Janual Riemannel Metodos y Habilidades para la Gestión Financiera en PYMES Métodos y Habilidades para la Gestión, ejecución y control Plan Estratégico de empresa: diseño, ejecución y control Planificación de Ventas y Operaciones Sol 250 Planificación de Ventas y Operaciones Sol 240 Sol 24	Cuadro de Mando Integral para Pymes	50	296 \$
Dirección integral de Proyectos, Programas y Portafolios 30 140 Dirección por Objetivos 50 170 Diseño de Manuales y Procedimientos de empresa 50 190 Elaboración del Mapa de Procesos para Controlar y Mejorar la Empresa 80 290 Fijación de Objetivos y Orientación a Resultados 30 110 Gestión de la Responsabilidad Social Corporativa 50 230 Gestión de los Stakeholders 30 150 Gestión de Proyectos: Preparación para el examen PMP y CAPM 50 240 Gestión de Riesgos Estratégicos 30 170 Gestión y Aplicaciones de la Economía Circular en la empresa 60 280 Gestión y Control de Centros Deportivos 60 280 Gestión y Control de Centros Deportivos 60 295 Grafología contra el Fraude (Análisis Forense de Grafísmo o Escritura) 50 225 Grafología General y Elaboración de Informes Grafológicos 50 170 Herramientas Lean para la mejora de la productividad 50 195 Hoshin Kanri y OKR para equipos y organizaciones ágiles 50 260 Implantación de Proyectos QFD 30 180	Curso Práctico de Técnicas para la Medición y Mejora en el Nivel de Servicio	50	296 \$
Dirección por Objetivos 50 170 Diseño de Manuales y Procedimientos de empresa 50 190 Elaboración del Mapa de Procesos para Controlar y Mejorar la Empresa 80 290 Fijación de Objetivos y Orientación a Resultados 30 110 Gestión de la Responsabilidad Social Corporativa 50 230 Gestión de la Responsabilidad Social Corporativa 50 230 Gestión de los Stakeholders 30 150 Gestión de Proyectos: Preparación para el examen PMP y CAPM 50 240 Gestión de Proyectos: Preparación para el examen PMP y CAPM 50 240 Gestión de Riesgos Estratégicos 30 170 Gestión Predictiva y Ágil de Proyectos Gestión y Aplicaciones de la Economía Circular en la empresa 60 260 Gestión y Control de Centros Deportivos 60 295 Grafología contra el Fraude (Análisis Forense de Grafismo o Escritura) 50 225 Grafología General y Elaboración de Informes Grafológicos 50 170 Herramientas Lean para la mejora de la productividad 50 195 Hoshin Kanri y OKR para equipos y organizaciones ágiles 50 260 Implantación de Proyectos QFD 30 180 Implementación del Control Interno y el Gobierno Corporativo en la empresa 50 230 Innovación y Creatividad empresarial 50 260 Métodos y Habilidades para la Gestión Financiera en PYMES 50 296 Modelación y Mapeo de Procesos 60 260 Plan Estratégico de empresa: diseño, ejecución y control 60 240 Planificación de Ventas y Operaciones 50 250 Planificación de Ventas y Operaciones 50 250 Planificar Proyectos con Primavera P6	Dirección Estratégica para Pymes	30	130 \$
Diseño de Manuales y Procedimientos de empresa 50 190 Elaboración del Mapa de Procesos para Controlar y Mejorar la Empresa 80 290 Fijación de Objetivos y Orientación a Resultados 30 110 Gestión de la Responsabilidad Social Corporativa 50 230 Gestión de la Responsabilidad Social Corporativa 50 230 Gestión de los Stakeholders 30 150 Gestión de Proyectos: Preparación para el examen PMP y CAPM 50 240 Gestión de Riesgos Estratégicos 30 170 Gestión Predictiva y Ágil de Proyectos 60 280 Gestión y Aplicaciones de la Economía Circular en la empresa 60 260 Gestión y Aplicaciones de la Economía Circular en la empresa 60 260 Gestión y Control de Centros Deportivos 60 295 Grafología contra el Fraude (Análisis Forense de Grafismo o Escritura) 50 225 Grafología General y Elaboración de Informes Grafológicos 50 170 Herramientas Lean para la mejora de la productividad 50 195 Hoshin Kanri y OKR para equipos y organizaciones ágiles 50 260 Implantación de Proyectos QFD 30 180 Implamtación de Proyectos QFD 30 180 Implementación del Control Interno y el Gobierno Corporativo en la empresa 50 230 Innovación y Creatividad empresarial 50 260 Métodos y Habilidades para la Gestión Financiera en PYMES 50 296 Modelación y Mapeo de Procesos 60 260 Plan Estratégico de empresa: diseño, ejecución y control 60 290 Planificación de Ventas y Operaciones 50 250 Planificar Proyectos con Primavera P6 60 240	Dirección integral de Proyectos, Programas y Portafolios	30	140 \$
Elaboración del Mapa de Procesos para Controlar y Mejorar la Empresa 80 290 Fijación de Objetivos y Orientación a Resultados 30 110 Gestión de la Responsabilidad Social Corporativa 50 230 Gestión de los Stakeholders 30 150 Gestión de Proyectos: Preparación para el examen PMP y CAPM 50 240 Gestión de Riesgos Estratégicos 30 170 Gestión Predictiva y Ágil de Proyectos Gestión y Aplicaciones de la Economía Circular en la empresa 60 260 Gestión y Control de Centros Deportivos 61 260 Grafología contra el Fraude (Análisis Forense de Grafismo o Escritura) 50 225 Grafología General y Elaboración de Informes Grafológicos 50 170 Herramientas Lean para la mejora de la productivadd 50 195 Hoshin Kanri y OKR para equipos y organizaciones ágiles Implamtación de Proyectos QFD Innovación y Creatividad empresarial 50 260 Métodos y Habilidades para la Gestión Financiera en PYMES Modelación y Mapeo de Procesos 60 260 Plan Estratégico de empresa: diseño, ejecución y control Planificación de Ventas y Operaciones 50 250 Planificar Proyectos con Primavera P6 60 240	Dirección por Objetivos	50	170 \$
Fijación de Objetivos y Orientación a Resultados Gestión de la Responsabilidad Social Corporativa Gestión de los Stakeholders Gestión de Proyectos: Preparación para el examen PMP y CAPM Gestión de Riesgos Estratégicos Gestión Predictiva y Ágil de Proyectos Gestión y Aplicaciones de la Economía Circular en la empresa Gestión y Control de Centros Deportivos Gestión y Control de Centros Deportivos Grafología contra el Fraude (Análisis Forense de Grafismo o Escritura) Grafología General y Elaboración de Informes Grafológicos Herramientas Lean para la mejora de la productividad 50 195 Hoshin Kanri y OKR para equipos y organizaciones ágiles Implantación de Proyectos QFD Implantación del Control Interno y el Gobierno Corporativo en la empresa 50 230 Innovación y Creatividad empresarial 50 260 Métodos y Habilidades para la Gestión Financiera en PYMES Modelación y Mapeo de Procesos Flan Estratégico de empresa: diseño, ejecución y control Planificación de Ventas y Operaciones 50 240 Planificar Proyectos con Primavera P6 60 240	Diseño de Manuales y Procedimientos de empresa	50	190 \$
Gestión de la Responsabilidad Social Corporativa50230Gestión de los Stakeholders30150Gestión de Proyectos: Preparación para el examen PMP y CAPM50240Gestión de Riesgos Estratégicos30170Gestión Predictiva y Ágil de Proyectos60280Gestión y Aplicaciones de la Economía Circular en la empresa60260Gestión y Control de Centros Deportivos60295Grafología contra el Fraude (Análisis Forense de Grafismo o Escritura)50225Grafología General y Elaboración de Informes Grafológicos50170Herramientas Lean para la mejora de la productividad50195Hoshin Kanri y OKR para equipos y organizaciones ágiles50260Implantación de Proyectos QFD30180Implementación del Control Interno y el Gobierno Corporativo en la empresa50230Innovación y Creatividad empresarial50260Lean Management60360Mótodos y Habilidades para la Gestión Financiera en PYMES50296Modelación y Mapeo de Procesos60260Plan Estratégico de empresa: diseño, ejecución y control60290Planificación de Ventas y Operaciones50250Planificar Proyectos con Primavera P660240	Elaboración del Mapa de Procesos para Controlar y Mejorar la Empresa	80	290 \$
Gestión de los Stakeholders30150Gestión de Proyectos: Preparación para el examen PMP y CAPM50240Gestión de Riesgos Estratégicos30170Gestión Predictiva y Ágil de Proyectos60280Gestión y Aplicaciones de la Economía Circular en la empresa60260Gestión y Control de Centros Deportivos60295Grafología contra el Fraude (Análisis Forense de Grafismo o Escritura)50225Grafología General y Elaboración de Informes Grafológicos50170Herramientas Lean para la mejora de la productividad50195Hoshin Kanri y OKR para equipos y organizaciones ágiles50260Implantación de Proyectos QFD30180Implementación del Control Interno y el Gobierno Corporativo en la empresa50230Innovación y Creatividad empresarial50260Lean Management60360Métodos y Habilidades para la Gestión Financiera en PYMES50290Modelación y Mapeo de Procesos60260Plan Estratégico de empresa: diseño, ejecución y control60290Planificación de Ventas y Operaciones50250Planificar Proyectos con Primavera P660240	Fijación de Objetivos y Orientación a Resultados	30	110 \$
Gestión de Proyectos: Preparación para el examen PMP y CAPM50240Gestión de Riesgos Estratégicos30170Gestión Predictiva y Ágil de Proyectos60280Gestión y Aplicaciones de la Economía Circular en la empresa60260Gestión y Control de Centros Deportivos60295Grafología contra el Fraude (Análisis Forense de Grafismo o Escritura)50225Grafología General y Elaboración de Informes Grafológicos50170Herramientas Lean para la mejora de la productividad50195Hoshin Kanri y OKR para equipos y organizaciones ágiles50260Implantación de Proyectos QFD30180Implementación del Control Interno y el Gobierno Corporativo en la empresa50230Innovación y Creatividad empresarial50260Lean Management60360Métodos y Habilidades para la Gestión Financiera en PYMES50290Modelación y Mapeo de Procesos60260Plan Estratégico de empresa: diseño, ejecución y control60290Planificación de Ventas y Operaciones50250Planificar Proyectos con Primavera P660240	Gestión de la Responsabilidad Social Corporativa	50	230 \$
Gestión de Riesgos Estratégicos30170Gestión Predictiva y Ágil de Proyectos60280Gestión y Aplicaciones de la Economía Circular en la empresa60260Gestión y Control de Centros Deportivos60295Grafología contra el Fraude (Análisis Forense de Grafismo o Escritura)50225Grafología General y Elaboración de Informes Grafológicos50170Herramientas Lean para la mejora de la productividad50195Hoshin Kanri y OKR para equipos y organizaciones ágiles50260Implantación de Proyectos QFD30180Implementación del Control Interno y el Gobierno Corporativo en la empresa50230Innovación y Creatividad empresarial50260Lean Management60360Métodos y Habilidades para la Gestión Financiera en PYMES50296Modelación y Mapeo de Procesos60260Plan Estratégico de empresa: diseño, ejecución y control60290Planificación de Ventas y Operaciones50250Planificar Proyectos con Primavera P660240	Gestión de los Stakeholders	30	150 \$
Gestión Predictiva y Ágil de Proyectos60280Gestión y Aplicaciones de la Economía Circular en la empresa60260Gestión y Control de Centros Deportivos60295Grafología contra el Fraude (Análisis Forense de Grafismo o Escritura)50225Grafología General y Elaboración de Informes Grafológicos50170Herramientas Lean para la mejora de la productividad50195Hoshin Kanri y OKR para equipos y organizaciones ágiles50260Implantación de Proyectos QFD30180Implementación del Control Interno y el Gobierno Corporativo en la empresa50230Innovación y Creatividad empresarial50260Lean Management60360Métodos y Habilidades para la Gestión Financiera en PYMES50296Modelación y Mapeo de Procesos60260Plan Estratégico de empresa: diseño, ejecución y control60290Planificación de Ventas y Operaciones50250Planificar Proyectos con Primavera P660240	Gestión de Proyectos: Preparación para el examen PMP y CAPM	50	240 \$
Gestión y Aplicaciones de la Economía Circular en la empresa60260Gestión y Control de Centros Deportivos60295Grafología contra el Fraude (Análisis Forense de Grafismo o Escritura)50225Grafología General y Elaboración de Informes Grafológicos50170Herramientas Lean para la mejora de la productividad50195Hoshin Kanri y OKR para equipos y organizaciones ágiles50260Implantación de Proyectos QFD30180Implementación del Control Interno y el Gobierno Corporativo en la empresa50230Innovación y Creatividad empresarial50260Lean Management60360Métodos y Habilidades para la Gestión Financiera en PYMES50296Modelación y Mapeo de Procesos60260Plan Estratégico de empresa: diseño, ejecución y control60290Planificación de Ventas y Operaciones50250Planificar Proyectos con Primavera P660240	Gestión de Riesgos Estratégicos	30	170 \$
Gestión y Control de Centros Deportivos60295Grafología contra el Fraude (Análisis Forense de Grafismo o Escritura)50225Grafología General y Elaboración de Informes Grafológicos50170Herramientas Lean para la mejora de la productividad50195Hoshin Kanri y OKR para equipos y organizaciones ágiles50260Implantación de Proyectos QFD30180Implementación del Control Interno y el Gobierno Corporativo en la empresa50230Innovación y Creatividad empresarial50260Lean Management60360Métodos y Habilidades para la Gestión Financiera en PYMES50296Modelación y Mapeo de Procesos60260Plan Estratégico de empresa: diseño, ejecución y control60290Planificación de Ventas y Operaciones50250Planificar Proyectos con Primavera P660240	Gestión Predictiva y Ágil de Proyectos	60	280 \$
Grafología contra el Fraude (Análisis Forense de Grafismo o Escritura) Grafología General y Elaboración de Informes Grafológicos Herramientas Lean para la mejora de la productividad 50 195 Hoshin Kanri y OKR para equipos y organizaciones ágiles Implantación de Proyectos QFD Implementación del Control Interno y el Gobierno Corporativo en la empresa Innovación y Creatividad empresarial Lean Management 60 360 Métodos y Habilidades para la Gestión Financiera en PYMES Modelación y Mapeo de Procesos Plan Estratégico de empresa: diseño, ejecución y control Planificación de Ventas y Operaciones Flanificar Proyectos con Primavera P6 60 240	Gestión y Aplicaciones de la Economía Circular en la empresa	60	260 \$
Grafología General y Elaboración de Informes Grafológicos 50 170 de Herramientas Lean para la mejora de la productividad 50 195 de Hoshin Kanri y OKR para equipos y organizaciones ágiles 50 260 de Implantación de Proyectos QFD 30 180 de Implantación del Control Interno y el Gobierno Corporativo en la empresa 50 230 de Innovación y Creatividad empresarial 50 260 de Implantación y Creatividad empresarial 50 260 de Implantación y Habilidades para la Gestión Financiera en PYMES 50 296 de Implantación y Mapeo de Procesos 60 260 de Implantación de Ventas y Operaciones 50 250 de Implantificación de Ventas y Operaciones 50 250 de Implantificar Proyectos con Primavera P6 60 240 de Implantación de Implantación de Informes Grafológicos 50 190 de Implantación de Informes Grafológicos 50 190 de Implantación de Implantación de Informes Grafológicos 50 190 de Implantación de Implantación de Informes Grafológicos 50 190 de Implantación de Implantación de Informes Grafológicos 50 190 de Implantación de Impla	Gestión y Control de Centros Deportivos	60	295 \$
Herramientas Lean para la mejora de la productividad Hoshin Kanri y OKR para equipos y organizaciones ágiles Implantación de Proyectos QFD Implementación del Control Interno y el Gobierno Corporativo en la empresa Innovación y Creatividad empresarial Lean Management Métodos y Habilidades para la Gestión Financiera en PYMES Modelación y Mapeo de Procesos Plan Estratégico de empresa: diseño, ejecución y control Planificación de Ventas y Operaciones Flanificar Proyectos con Primavera P6 100 101 105 105 105 105 105 10	Grafología contra el Fraude (Análisis Forense de Grafismo o Escritura)	50	225 \$
Hoshin Kanri y OKR para equipos y organizaciones ágiles Implantación de Proyectos QFD Implementación del Control Interno y el Gobierno Corporativo en la empresa Innovación y Creatividad empresarial Lean Management Métodos y Habilidades para la Gestión Financiera en PYMES Modelación y Mapeo de Procesos Plan Estratégico de empresa: diseño, ejecución y control Planificación de Ventas y Operaciones Planificar Proyectos con Primavera P6 50 260 260 260 260 260 260 260	Grafología General y Elaboración de Informes Grafológicos	50	170 \$
Implantación de Proyectos QFD30180Implementación del Control Interno y el Gobierno Corporativo en la empresa50230Innovación y Creatividad empresarial50260Lean Management60360Métodos y Habilidades para la Gestión Financiera en PYMES50296Modelación y Mapeo de Procesos60260Plan Estratégico de empresa: diseño, ejecución y control60290Planificación de Ventas y Operaciones50250Planificar Proyectos con Primavera P660240	Herramientas Lean para la mejora de la productividad	50	195 \$
Implementación del Control Interno y el Gobierno Corporativo en la empresa50230Innovación y Creatividad empresarial50260Lean Management60360Métodos y Habilidades para la Gestión Financiera en PYMES50296Modelación y Mapeo de Procesos60260Plan Estratégico de empresa: diseño, ejecución y control60290Planificación de Ventas y Operaciones50250Planificar Proyectos con Primavera P660240	Hoshin Kanri y OKR para equipos y organizaciones ágiles	50	260 \$
Innovación y Creatividad empresarial50260Lean Management60360Métodos y Habilidades para la Gestión Financiera en PYMES50296Modelación y Mapeo de Procesos60260Plan Estratégico de empresa: diseño, ejecución y control60290Planificación de Ventas y Operaciones50250Planificar Proyectos con Primavera P660240	Implantación de Proyectos QFD	30	180 \$
Lean Management60360Métodos y Habilidades para la Gestión Financiera en PYMES50296Modelación y Mapeo de Procesos60260Plan Estratégico de empresa: diseño, ejecución y control60290Planificación de Ventas y Operaciones50250Planificar Proyectos con Primavera P660240	Implementación del Control Interno y el Gobierno Corporativo en la empresa	50	230 \$
Métodos y Habilidades para la Gestión Financiera en PYMES50296Modelación y Mapeo de Procesos60260Plan Estratégico de empresa: diseño, ejecución y control60290Planificación de Ventas y Operaciones50250Planificar Proyectos con Primavera P660240	Innovación y Creatividad empresarial	50	260 \$
Modelación y Mapeo de Procesos60260Plan Estratégico de empresa: diseño, ejecución y control60290Planificación de Ventas y Operaciones50250Planificar Proyectos con Primavera P660240	Lean Management	60	360 \$
Plan Estratégico de empresa: diseño, ejecución y control60290Planificación de Ventas y Operaciones50250Planificar Proyectos con Primavera P660240	Métodos y Habilidades para la Gestión Financiera en PYMES	50	296 \$
Planificación de Ventas y Operaciones 50 250 3 Planificar Proyectos con Primavera P6 60 240 3	Modelación y Mapeo de Procesos	60	260 \$
Planificar Proyectos con Primavera P6 60 240	Plan Estratégico de empresa: diseño, ejecución y control	60	290 \$
	Planificación de Ventas y Operaciones	50	250 \$
Declination to Declination of Forest and DOWED DI	Planificar Proyectos con Primavera P6	60	240 \$
Realización de Predicciones y Forecast con POWER BI	Realización de Predicciones y Forecast con POWER BI	50	290 \$



■ Gestión Empresarial

CURSO	HORAS	PRECIO
Simulación de Proyectos con PM Coach	50	250 \$
Transformación Cultural en Pymes, el ascenso al Everest organizacional	50	220 \$
Transformación Digital para empresas	30	150 \$

■ Habilidades Directivas

CURSO	HORAS	PRECIO
Aplicación práctica de La Inteligencia Emocional en la empresa	30	180 \$
Bienestar en el Lugar de Trabajo basado en Mindfulness	50	180 \$
Coaching Kata: desarrollando equipos de alto rendimiento	30	150 \$
Cómo usar la Inteligencia Artificial para aumentar nuestra productividad	60	295 \$
Delegar con Responsabilidad y Eficacia	50	260 \$
Desarrollo de Equipos de alto desempeño	50	190 \$
Desarrollo de Habilidades para la Gestión eficaz de Directivos y Mandos	80	380 \$
Desarrollo de Habilidades Sociales y de Psicología positiva para ejecutivos	50	180 \$
Desarrollo de habilidades y Técnicas para hablar en Público	50	190 \$
Desarrollo del Potencial Personal	30	140 \$
Emotional Management Training	50	195 \$
Eneagrama y Liderazgo en Organizaciones Horizontales	30	180 \$
Finanzas para Directivos No Financieros	100	295 \$
Gestión de Equipos Administrativos	50	195 \$
Gestión de la Comunicación en Equipos de Trabajo	30	180 \$
Gestión del Rendimiento: cómo dirigir a tu equipo creciendo con ellos	50	195 \$
Gestión del Tiempo en entornos laborales digitales	30	125 \$
Gestión positiva de Conflictos y Mediación en empresas	50	195 \$
Gestión y Dirección de Equipos para nuevos Mandos y Directivos	30	150 \$
Habilidades de Coaching para Líderes de equipos	50	180 \$
Habilidades de Comunicación y Relaciones Interpersonales en la empresa	50	170 \$
Habilidades Directivas y de Liderazgo para Directivos y Mandos Intermedios	60	290 \$
Habilidades Directivas y de Liderazgo para nuevos Mandos de empresa	60	230 \$
Herramientas para una Comunicación Asertiva en equipos de trabajo	30	80 \$
Inteligencia Emocional para Líderes	50	240 \$
La Gestión del Tiempo en la Empresa	50	190 \$
Liderazgo Digital en la empresa	50	195 \$
Liderazgo Directivo	60	285 \$
Liderazgo para Ingenieros: cómo liderar equipos técnicos con visión y eficacia	30	185 \$
Liderazgo y Equipos de alto desempeño	60	230 \$
Liderazgo, Gestión y Motivación de Equipos de Trabajo	50	230 \$
Mapas Mentales	50	195 \$
Metodologías Agile en entornos VUCA	30	180 \$
Morfopsicología aplicada a la Negociación: Negociar por la cara	60	220 \$
Nuevas técnicas de Motivación, Gestión y Coordinación de Equipos	50	260 \$
Planificación Estratégica Personal para ejecutivos	30	120 \$
Productividad Ejecutiva y Personal	50	170 \$
Programa de Desarrollo para Mandos Intermedios	60	285 \$
Programa específico en Liderazgo de Relaciones, Equipos y Autoliderazgo	30	130 \$
		160 \$

■ Habilidades Directivas

CURSO	HORAS	PRECIO
Técnicas de Resolución de Problemas 8D	60	110\$
Técnicas y Habilidades de Negociación para personal directivo y ejecutivo	60	285 \$
Toma de Decisiones	50	296 \$
Work Smarter	30	165 \$



■ Informática y TI

CURSO	HORAS	PRECIO
Adobe Photoshop CC Completo (Niveles básico y avanzado)	100	295 \$
Auditoría de TI: asegurando la integridad de los datos financieros	30	160 \$
Auditoría interna de Sistemas y Seguridad de la Información	60	290 \$
AutoCad 2021 completo + 3D	60	195 \$
Business Continuity Plan (BCP)	50	285 \$
Ciberseguridad y Hacking ético para empresas	80	450 \$
CISO (Chief Information Security Officer)	60	240 \$
Desarrollo y Gestión del Liderazgo en TI	60	250 \$
Elaboración de un Plan de Recuperación de Desastres Informáticos (DRP)	60	290 \$
Estrategias para la Creación e Implementación de un Data Governance con COBIT 2019 y BI	50	260 \$
Fundamentos de Ciberseguridad y manejo seguro de datos para empresas	30	135 \$
Gestión de Proyectos de IT	60	290 \$
Gestión del Cloud Computing en la empresa	80	290 \$
Herramientas Colaborativas Microsoft Office 365	30	180 \$
Informática Forense para empresas	80	290 \$
Introducción al Gobierno y Gestión de las Tecnologías de la Información	50	260 \$
LENGUAJE SQL para ORACLE, MySQL y SQL SERVER	60	180 \$
Liderazgo y Comunicación Estratégica para CIOs	30	125 \$
Liderazgo y gestión de equipos de TI	30	160 \$
Linux (Versión Ubuntu 9) Niveles básico y avanzado	60	290 \$
PETI - Planificación Estratégica para la Transformación Digital de su empresa	60	180 \$
Programación PHP Orientado a Objetos	50	296 \$
SAP ABAP básico funcionales	50	120 \$
Selección de Perfiles TI	30	180 \$

■ Inmobiliaria y Construcción

CURSO	HORAS	PRECIO
Curso Avanzado Online de Tasación y Valoración Inmobiliaria	30	160 \$
Dirección y Gestión de Empresas Inmobiliarias (Promotoras)	50	250 \$
Especialización en Inbound Marketing para el Sector Inmobiliario	30	180 \$
Especialización práctica en Tasación y Valoración Inmobiliaria	30	160 \$
Gestión Patrimonial de Activos Inmobiliarios	30	180 \$
Optimización Fiscal de Inversiones Inmobiliarias	60	352 \$
Prevención del Blanqueo de Capitales en el sector inmobiliario	60	285 \$
Proceso y técnicas de Captación Inmobiliaria	50	296 \$
Publicidad y Marketing Inmobiliario	60	285 \$

■ Laboral y RRHH

CURSO	ORAS	PRECIO
Análisis de Datos en RRHH: Estadísticas y People Analytics con Excel, R, POWER BI y otros sistemas	100	395 \$
Aplicación de la Inteligencia Artificial en la captación, selección, gestión y retención del Talento	50	270 \$
Aspectos clave en la aplicación del Salario Emocional	50	296 \$
Atracción, gestión y optimización del Talento por Competencias	50	280 \$
Claves para la Externalización de Procesos en la Gestión de RRHH (BPO)	60	285 \$
Claves para medir, analizar y mejorar el Employee Journey en la empresa	60	360 \$
Cómo diseñar y realizar un Assessment Center	50	180 \$
Cómo evaluar el Desempeño en Equipos y Colaboradores en la era digital	60	285 \$
CÓMO GESTIONAR E IMPLEMENTAR UNA AUDITORIA EN RRHH	80	296\$
Conversaciones y Reuniones difíciles en RRHH	50	190 \$
Creación del Mapa de Talento en la empresa	50	285 \$
Creación y Gestion de Procesos Onboarding	60	285 \$
Curso Práctico de Selección de Personal	50	220 \$
Derecho Laboral Argentino para no expertos	30	95\$
Derecho Laboral para no Expertos	30	95 \$
Desarrollo de Habilidades para una eficaz Gestión general de Directivos y Responsables de RRHH	80	380 \$
Desarrollo Organizacional en RRHH	50	230 \$
Diseño y gestión de Planes de Formación para empresas ágiles	50	285 \$
Eneagrama aplicado a la gestión de RRHH	30	100 \$
Estrategias Avanzadas en LinkedIn para la atracción del Talento	30	135 \$
Evaluación del Potencial del Talento en la empresa	50	295 \$
Excel para la Administración de Personal y Compensación: datos y cálculos	60	195 \$
Feedback Constructivo	30	150 \$
Finanzas para Responsables de RRHH	50	270 \$
Formación de Formadores en entornos digitales	50	240 \$
Gestión de Equipos Intergeneracionales	50	270 \$
Gestión de Errores Humanos en la empresa: diagnóstico, medición y soluciones	60	320 \$
Gestión de la Formación en la empresa	50	230 \$
Gestión de una Entrevista de Selección	30	180 \$
Gestión del Estrés, prevención del Burnout y mejora de la Calidad de Vida en el entorno laboral	30	110\$
Gestión y prevención de situaciones de Acoso en el Entorno Laboral	50	180 \$
Grafología para la Selección de Personal	60	225 \$
Herramientas de Análisis del Comportamiento y Competencias de Gestión en la Selección del Talento	60	290 \$
HR Business Partner: el socio estratégico de la organización	60	285 \$
Inteligencia Emocional para RRHH	30	120 \$
La Comunicación No Verbal en los procesos de selección de personal	30	160 \$
La Experiencia del Empleado en la era digital	60	250 \$
La gestión de los RRHH y el Talento en hostelería	50	230 \$
La gestión del Talento interno a través del Mentoring	50	195 \$
La Gestión Humana del cambio hacia la organización digital	50	230 \$
-		

■ Laboral y RRHH

CURSO	HORAS	PRECIO
Metodologías para la Evaluación y Prevención de Riesgos Psicosociales en la empresa	50	285 \$
Metodologías y herramientas de Negociación de Convenios Colectivos en América Latina	50	190 \$
Modelos de Compensación y Retribución Salarial	80	290 \$
Morfopsicología aplicada a RRHH: Su rostro es su currículum	60	285 \$
Nethunting 4.0	30	180 \$
People Analytics	50	250 \$
Planificación y dimensionamiento de Plantillas	30	130 \$
Prácticas y herramientas colaborativas para la Comunicación y Organización del Trabajo Remoto	30	130 \$
Presupuestos y Cuadro de Mando Integral para RRHH	60	290 \$
Programas de Reconocimiento Laboral: estrategias para retener el talento y mejorar la productividad	50	250 \$
Protección de Datos Personales en Colombia	60	120 \$
Proyectos y Contenidos E-Learning en Empresas	80	290 \$
Reclutamiento Digital	60	270 \$
Selección y fidelización del Talento STEM	30	185 \$
Sueldos, Salarios y Beneficios desde la Perspectiva Legal	50	130 \$
Técnicas de Empowerment para potenciar la productividad, la innovación y el sentido de pertenencia	en 30	95 \$
la empresa	30	90 Þ
Valoración de Puestos de Trabajo	30	140 \$



■ Licitaciones y Concursos

CURSO	HORAS	PRECIO
Estrategias clave para la preparación de Ofertas Económicas en Licitaciones Públicas	50	250 \$
Licitaciones en República Dominicana	30	180 \$
Licitaciones y Concursos Públicos en Colombia	80	170 \$



■ Logística

CURSO	HORAS	PRECIO
Aplicación de las Metodologías Just in Time y 5s en la logística y el abastecimiento	50	190 \$
Claves para la Transformación Digital en la Gestión de Almacenes	60	285 \$
Contenedores y Transporte Internacional	50	275 \$
Contratación del Transporte de Mercancías por Carretera	80	352 \$
Contratos de Logística Integral	30	180 \$
Control de las Existencias en el Almacén	80	290 \$
Costes, Calidad y Sustentabilidad en el Transporte por carretera	50	220 \$
Cuadro de Mando Logístico	50	296 \$
Curso Avanzado de Supply Chain	80	330 \$
Diseño, Planificación y Mantenimiento de Almacenes automáticos	60	290 \$
Diseño, Planificación y Organización de Almacenes	50	296 \$
Domine su Inventario con Inteligencia Artificial	50	260 \$
English for Logistics	50	180 \$
Estrategias de Operaciones para la Creación de Valor	80	290 \$
Gestión avanzada del Departamento de Tráfico y Transporte	60	295 \$
Gestión de la Calidad en Procesos Logísticos	80	290 \$
Gestión de la Logística Internacional desde América Latina	100	280 \$
Gestión de la Logística Inversa	50	190 \$
Gestión del Comercio Exterior y la Logística en Uruguay y los países del MERCOSUR	140	290 \$
Gestión del Transporte Aéreo de Mercancías	60	285 \$
Gestión eficiente de Inventarios y Rotación de Stocks: un enfoque en Sludge y Slow Moving	50	260 \$
Gestión integral de Stocks	30	120 \$
Gestión Lean del Almacén	60	285 \$
Gestión y Automatización de Almacenes: introducción a los vehículos autoguiados (AGVs) y su		205 €
implementación	60	295 \$
Gestión y Control de Flotas de Vehículos de Transporte	60	270 \$
Gestión y Control de Flotillas de Vehículos de transporte	60	270 \$
Gestión y Reducción de los Costes Logísticos	60	285 \$
Jefe de Almacén	50	190 \$
La Gestión de Tesorería	80	290 \$
Lean Logistics	80	295 \$
Logística 4.0: herramientas para la optimización y digitalización de las cadenas de suministro	60	285 \$
Logística y Comercio Internacional	50	95 \$
Mejora de la Productividad en el Almacén	100	462 \$
Planificación de la Demanda (Demand Planning)	80	290 \$
Planificación de la Demanda con Excel	50	250 \$
Planificación y Control de Inventarios	60	250 \$
PROCESOS DE PICKING: PREPARACIÓN DE PEDIDOS EN LOGISTICA DE ALMACENAJE	50	260 \$
Transporte Marítimo de Contenedores	30	145 \$
Transporte Marítimo y Gestión Portuaria	60	285 \$

■ Mantenimiento

CURSO	HORAS	PRECIO
Análisis RAM para Mantenimiento	30	135 \$
Análisis y Resolución de Problemas y Procesos de Mantenimiento Industrial	30	190 \$
Control Estadístico de los Procesos de Mantenimiento	50	260 \$
Diseño y Mantenimiento de Sistemas de Aire Comprimido en entornos industriales	80	270 \$
Gestión de Repuestos para almacenes de mantenimiento	30	125 \$
Gestión del Mantenimiento en Ciclos Combinados	80	330 \$
Gestión del Mantenimiento Industrial	140	506 \$
Gestión eficiente del Mantenimiento Eléctrico preventivo y predictivo	60	280 \$
Gestión y Negociación de Contratos de Mantenimiento	60	290 \$
Gestión y Optimización de Inventarios de Mantenimiento	50	180 \$
Gestión y Optimización de Proyectos de Mantenimiento	60	260 \$
Jefe de Mantenimiento	50	296 \$
La gestión del Capital Humano en el Mantenimiento Industrial	30	155 \$
Mantenimiento Centrado en la Confiabilidad (RCM)	60	240 \$
Mantenimiento Predictivo de Máquinas Rotativas	30	185 \$
Mantenimiento Productivo Total (TPM)	30	190 \$
Optimización y gestión eficiente del Mantenimiento Industrial	60	270 \$
Organización y Gestión del Departamento de Mantenimiento	30	180 \$
Planeamiento y Programación del Mantenimiento	30	135 \$
Planificación y gestión de Paradas Programadas y método del Camino Crítico en el Mantenimiento Industrial	50	265 \$

■ Marketing

CURSO	HORAS	PRECIO
Análisis de Sentimientos con Inteligencia Artificial y LLMs para la toma de decisiones empresariales	60	295 \$
Branding y gestión de Marcas 360°	30	120 \$
Campañas de Facebook ADS	30	90 \$
Comunicación Digital y Estrategia en Redes Sociales para la empresa	80	280 \$
Creación y Gestión de un Plan de Marketing	30	120 \$
CRM (Customer Relationship Management): orientación estratégica y sistema de información y gestión	n 30	150 \$
de las empresas		130 φ
Design Thinking para empresas	30	150 \$
Email Marketing	30	180 \$
Estrategias de Segmentación de Mercados y Clientes en la era digital	30	180 \$
Gestión y Valoración de los Intangibles en la empresa	30	130 \$
Marketing B2B	50	296 \$
Marketing de Servicios	50	296 \$
Marketing Digital	80	250 \$
Marketing Operativo y Estratégico	60	290 \$
Marketing Retail Offline y Online	80	270 \$
Organización de Eventos Empresariales y Gestión de Compras eficaz de los mismos	60	290 \$
Planificación de Medios Digitales: creación, desarrollo y control de un Plan de Medios Digitales	50	250 \$
Social Media y Community Management: gestión estratégica de los medios sociales	50	296 \$
Storytelling para Presentaciones, Marketing, Ventas y Negocios	80	295 \$
Técnicas de Investigación de Mercados y Análisis de Clientes	60	285 \$
Trade Marketing	60	285 \$

■ Neurociencias

CURSO	HORAS	PRECIO
Neurocobranza	30	120 \$
Neurocomunicación para Vendedores: integrando Neurociencia y Comunicación	30	180 \$
Neuromanagement: aplicación de las neurociencias a la gestión de RRHH	50	296 \$

■ Personal Administrativo

CURSO	HORAS	PRECIO
Análisis, evaluación y mejora del Servicio al Cliente	30	135 \$
Aplicación práctica de las 5S en oficinas y procesos administrativos	30	110 \$
Capacitación en Competencias Digitales para asistentes de dirección y departamentos administrativos	30	140 \$
Desarrollo y perfeccionamiento de Competencias para Secretari@s y Asistentes de Dirección	50	296 \$
Gestión Documental: del papel al entorno digital	30	165 \$
Habilidades y técnicas avanzadas para Secretari@s y Asistentes Ejecutiv@s	30	125 \$
Lean Office: Organización y Mejora de Procesos Administrativos	80	290 \$

■ Producción Industrial y Mantenimiento

CURSO	HORAS	PRECIO
Análisis de Modo de Fallos y Efectos (FMEA - AMFE)	30	170 \$
Aplicaciones y usos en la empresa de la Realidad Virtual, Realidad Aumentada y Realidad Mixta	60	270 \$
Auditoría de los Procesos de Producción	60	285 \$
Auditorías Energéticas, metodologías y principios	100	360 \$
Automatización y Control Industrial	60	285 \$
Big Data y su aplicación a la Gestión Industrial	60	295 \$
Células de carga y Transductores de fuerza	50	295 \$
Certificación Black Belt en Lean Advance y Six Sigma según la Norma ISO UNE 13053 y 18404	80	1175 \$
Certificación como Green Belt en Lean Practitioner y Six Sigma según la Norma ISO-UNE 13053	80	1020 \$
Certificación Yellow Belt Six Sigma y practicante Lean	60	375 \$
Control de la Productividad y Diseño de Planes de Incentivos	60	290 \$
Control de Métodos y Tiempos en Procesos de Producción	120	462 \$
Control y Optimización de la Producción Industrial	100	462 \$
Cuadro de Mando, Control Operacional y KPIs de fábricas	60	295 \$
Desarrollo y análisis de modelos de Ingeniería de Costos en empresas industriales	100	440 \$
Desarrollo y análisis de modelos de Ingeniería de Costos en la Industria Plástica	100	440 \$
Dirección y Gestión de la Producción Industrial	100	462 \$
Director de Operaciones Industriales con Certificación Green Belt	240	1620 \$
Estrategias y tecnologías para el Análisis de Eficiencia y Productividad Industrial	80	395 \$
Estudio, Análisis y Mejora de Métodos y Procesos Industriales	120	462 \$
Gestión de la Calidad en desarrollos industriales	30	145 \$
Gestión de Procesos Productivos en la empresa: diseño, análisis y mejora continua	80	390 \$
Gestión de Proyectos de Instrumentación y Control	80	290 \$
Gestión eficiente del Mapa de Flujo de Valor (Value Stream Mapping)	50	296 \$
Gestión Integral de Efluentes Gaseosos Industriales: control, monitoreo, tratamiento y estrategias de	20	400 ft
mitigación	30	180 \$
Gestión integral de Operaciones Industriales para Mandos Medios	50	285 \$
HAZOP	30	180 \$
Implantación del Lean Manufacturing en PYMES	30	180 \$
Indicadores de Producción en Power BI para la Medición del rendimiento y la productividad	60	260 \$
Instrumentación Industrial y Lazos de Control	50	265 \$
Interpretación de Planos Mecánicos	80	395 \$
Inventario de Emisiones de Gases de Efecto Invernadero (GEI) a nivel organizacional	30	145 \$
LEAN 4.0 en la Era Digital: innovación y mejora de procesos con Certificación Lean Expert	100	1110\$
Lean Manufacturing: Producción ajustada a la demanda y los recursos	100	340 \$
Lean Tools: técnicas para la optimización de procesos y recursos	30	185 \$
Machine Learning aplicado a la Monitorización de la Calidad en procesos industriales	60	350 \$
Métodos y modelos para implementar y optimizar con éxito Procedimientos Operativos Estandarizado (POE)	s 30	150 \$
Monitorización de procesos con el Sistema MES	50	296 \$
Monitorización de Procesos con el Sistema SCADA	30	180 \$
Planificación, Organización y Control de la Producción	180	730 \$

■ Producción Industrial y Mantenimiento

CURSO	DRAS	PRECIO
Programación efectiva de Turnos de Producción	30	165 \$
Responsable de Mejora de Procesos	60	190 \$
Sistemas Estadísticos de Control Gráfico de Procesos	60	290 \$
SMED 4.0 Aplicación de técnicas de cambio rápido de útiles en el entorno Lean Manufacturing / Industria	30	180 \$
4.0	30	100 φ
Supervisor de Producción Industrial	60	280 \$
Técnicas para evitar la Generación de Defectos	30	150 \$
Técnico Superior en Calidad, innovación y mejora continua con Certificación GREEN BELT	240	1560 \$
Técnico Superior en Organización Industrial y Coordinador de mejora continua	240	1650 \$
Transformación Digital en la Industria 4.0	80	385 \$

■ SAP Empresa

CURSO	HORAS	PRECIO
Dirección de Proyectos para la Implementación de Herramientas SAP	80	295 \$
Gestión Avanzada de Compras en SAP	50	275 \$
Programación ABAP 4 Workbench de SAP	60	170 \$
SAP Controlling (CO)	80	352 \$
SAP experto en Activos Fijos	80	390 \$
SAP Financiero (FI) Nivel Usuario	80	385 \$
SAP Logística Compras S4 HANA	80	385 \$
SAP Logística Ventas SD S4 HANA	80	295 \$
SAP Mantenimiento PM S4 HANA	80	390 \$
SAP Nóminas	80	390 \$
SAP Procesos Financieros S4 HANA	50	180 \$
SAP Producción PP S4 HANA	80	295 \$
SAP RRHH Successfactors	80	395 \$
SAP RRHH y Gestión de Personal (HCM) Nivel Usuario	80	385 \$
SAP SD (Ventas y Distribución)	60	290 \$
SAP Tesorería (TR)	80	352 \$

■ Sector Alimentario

CURSO	HORAS	PRECIO
Aditivos en la Industria Alimentaria	30	125 \$
Análisis Sensorial en la Industria Alimentaria: aplicaciones prácticas	50	195 \$
Auditor Interno de Sistemas de Seguridad Alimentaria	50	180 \$
BRC Food versión 9	80	350 \$
Calidad en Laboratorios de Microbiología del sector agroalimentario	50	250 \$
Características y Tratamiento del Agua para la elaboración de bebidas sin alcohol	50	190 \$
Control Estadístico de Procesos para Sistemas de gestión de la inocuidad	30	155 \$
Control Microbiológico Ambiental en la Industria Alimentaria	30	120 \$
Control Microbiológico de Superficies y Aire en Plantas Productoras de Alimentos	50	260 \$
Control y Prevención del Fraude Alimentario (Food Fraud)	30	180 \$
Diseño de Estudios y determinación de la Vida Útil de productos alimenticios	80	320 \$
Diseño Racional y Optimización de Plantas Procesadoras de Alimentos	50	296 \$
Diseño y desarrollo de Manuales de Calidad en la Industria Alimentaria	30	135 \$
Diseño, implantación y seguimiento de un Plan de Cultura de Inocuidad	30	110\$
Economía Circular en la industria alimentaria	50	190 \$
Estrategias Preventivas para la Inocuidad Alimentaria	30	145 \$
Etiquetado Alimentario de productos envasados (Reglamento UE 1169/2011)	60	250 \$
Etiquetado de Productos Alimentarios en Latinoamérica	30	95 \$
Gestión de la Producción en la Industria Cárnica	100	462 \$
Gestión de no Conformidades y Acciones Correctivas en la industria alimentaria	30	135 \$
Identificación y gestión de Contaminantes Químicos en la industria alimentaria	50	195 \$
Identificación y Gestión de los Costes Ocultos en empresas alimenticias	50	296\$
Implantación de la Norma IFS Food Versión 8	60	285 \$
Implantación Práctica del Esquema FSSC 22000 Versión 6	60	195 \$
Inocuidad Alimentaria: control de Puntos Críticos y Análisis de Riesgos	60	260 \$
Internacionalización de Productos Alimentarios	50	250 \$
Key Account Management en empresas agroalimentarias	50	180 \$
La Biotecnología aplicada a la Producción y Conservación de Alimentos	50	260 \$
Limpieza, Desinfección y Prevención de la Listeria en la industria alimentaria	30	90 \$
Manejo y gestión de Alérgenos y Compuestos Tóxicos en la industria alimentaria	50	190 \$
Mejora de la Productividad en la Industria Alimentaria	100	462 \$
Norma ISO 17025	30	120 \$
Norma Medioambiental ISO 14001:2015 para el Sector Alimentario	50	285 \$
Normativa FDA en Materia Alimentaria	60	220 \$
Packaging Sostenible	50	240 \$
Planificación y desarrollo de Nuevos Productos alimentarios	60	220 \$
Planificación y Gestión de Proyectos I+D+I en la Industria Alimentaria	100	295 \$
Prevención de la Contaminación Cruzada en la industria y la restauración alimentaria	50	195 \$
Protocolos de Limpieza e Higienización en la Industria Alimentaria	50	290 \$
Seguridad Alimentaria en la Industria Láctea y Quesera	50	220 \$

■ Sector Alimentario

CURSO	HORAS	PRECIO
Tecnología para el Procesamiento Térmico de alimentos	80	335 \$



■ Sector Educativo

CURSO	HORAS	PRECIO
Gestión de Aulas Virtuales para Centros Educativos	50	195 \$
La Innovación en Instituciones Educativas	50	120 \$
Marketing Educativo	100	295 \$

■ Sector Power BI

CURCO		Hanaa
CURSO	HORAS	PRECIO
Aplicaciones de Power BI en Compras	50	230 \$
Dashboard de almacén con POWER BI	50	250 \$
POWER BI Nivel 2	80	295 \$
POWER BI Nivel I	80	295 \$
POWER BI para Controllers	60	290 \$

■ Sector Sanitario

CURSO	HORAS	PRECIO
Análisis de Costos Clínicos y estimación de precios	30	130 \$
Comunicación Terapéutica y Habilidades Interpersonales en el entorno sanitario	30	120 \$
Dirección y gestión de RRHH en Hospitales y Organizaciones sanitarias	120	462 \$
Gestión Ambiental en Hospitales y Clínicas	50	295 \$
Gestión de Clínicas Dentales	50	195 \$
Gestión de Comités Técnicos para la adquisición de Medicamentos	60	260 \$
Gestión de Procesos y Proyectos en entornos sanitarios	60	250 \$
Gestión y mediación de Conflictos en el Ámbito Sanitario	30	296 \$
Limpieza Técnica para la Desinfección en hospitales y centros sanitarios	30	150 \$
Limpieza y Desinfección técnica en Salas Blancas	30	120 \$
Procesos y Supervisión de Limpieza y Desinfección en entornos Clean Room y/o Salas Blancas	30	130 \$
Puntos clave para mejorar la Dirección y Gestión de Clínicas	50	240 \$
Supervisión y Control de Limpieza- Desinfección en hospitales, clínicas y centros sanitarios	30	180 \$

■ Sector Ferroviario

CURSO	HORAS	PRECIO
Comunicaciones Ferroviarias y Nuevas Tecnologías	60	290 \$
Conceptos de Señalización Ferroviaria en Latinoamérica	60	250 \$
Control de Trenes Basado en Comunicaciones (CBTC)	50	260 \$
El Marketing aplicado al Sector Ferroviario	60	290 \$
Elementos de Señalización y Protección automática de trenes	80	320 \$
Gestión de la Calidad en la Construcción y Mantenimiento de Vías Férreas	30	180 \$
Gestión Estratégica de Compras en empresas del sector ferroviario	50	295 \$
ISO/TS 22163: gestión de la calidad en el sector ferroviario	30	170 \$
Mantenimiento Integral de Infraestructuras Ferroviarias	60	350 \$
Mantenimiento y electrificación de Líneas Ferroviarias	50	290 \$
Principios Ferroviarios	50	250 \$
Seguridad Ferroviaria RAMS	30	140 \$
Seguridad Operacional e Interoperabilidad Ferroviaria	60	330 \$
Sistemas Eléctricos en material rodante Ferroviario y su Mantenimiento	120	630 \$
Tableros de Control para la Gestión Ferroviaria: fundamentos y casos prácticos	140	570 \$

