



#### **Presentación**

El avance y la expansión de las tecnologías de la información y las comunicaciones han conseguido extenderse a la enseñanza en distintos campos abriendo paso a la formación e-learning, modalidad de aprendizaje a través de Internet que permite al alumno acceder a los contenidos de forma inmediata mediante la utilización de recursos digitales disponibles en un área virtual.

Este tipo de formación se ha consolidado como un método educativo de éxito en la empresa ya que posibilita una continua autoevaluación y programación del tiempo dedicado al estudio, permitiendo que el alumno elija los momentos más idóneos para su formación.

Es, por tanto, una modalidad formativa que aporta flexibilidad y personalización en los procesos de aprendizaje.

Con más de 30 años de experiencia en la formación de Directivos, Mandos Intermedios y profesionales especializados, Iniciativas Empresariales y la Manager Business School presentan en este catálogo una amplia oferta de cursos e-learning que responden a



las necesidades formativas de cualquier área funcional de la empresa. Diseñados por profesionales en activo, expertos en las materias impartidas, son cursos 100% online, de corta duración, con objetivos muy concretos y orientados a ofrecer herramientas de análisis y ejecución de aplicación inmediata en el puesto de trabajo.

La formación e-learning le permite:

La posibilidad de escoger el momento y lugar más adecuado para realizar el curso. Interactuar con otros estudiantes enriqueciendo la diversidad de visiones y opiniones y su aplicación en situaciones reales.

Aumentar sus capacidades y competencias en el puesto de trabajo en base al estudio de los casos reales planteados.

Trabajar con diversos recursos que ofrece el entorno on-line.



#### **Nuestra FORMACIÓN ONLINE**

#### **Aula Virtual**



Permite el acceso a los contenidos del curso desde cualquier dispositivo las 24 horas del día los 7 días de la semana. En todos nuestros cursos es el alumno quien marca su ritmo de trabajo y estudio en función de sus necesidades y tiempo disponible.

\* Podrá también descargarse la APP Moodle Mobile (disponible gratuitamente en Google Play para Android y la Apple Store para iOS) que le permitirá acceder a la plataforma desde cualquier dispositivo móvil y realizar el curso desde cualquier lugar y en cualquier momento.

#### Soporte Docente Personalizado



El alumno tendrá acceso a nuestro equipo docente que le dará soporte a lo largo de todo el curso resolviendo las dudas, tanto a nivel de contenidos como de cuestiones técnicas y seguimiento que se le puedan plantear.

#### **Material Didáctico**



Todos nuestros cursos constan de:

- Un manual de estudio con el temario distribuido en módulos formativos.
- Ejercicios de aprendizaje y pruebas de autoevaluación para la comprobación práctica de los conocimientos adquiridos.
- Material complementario en cada uno de los módulos que le ayudará en la comprensión de los temas tratados.
- Bibliografía y enlaces de lectura recomendada para completar la formación.

#### Formación Bonificada



La formación programada o continua es una formación que permite a las empresas proporcionar a sus trabajadores acciones formativas bonificadas relacionadas con las actividades de la empresa o puesto de trabajo para actualizar o mejorar sus competencias.

Todos nuestros cursos e-learning son bonificables por la Fundación Estatal para la Formación en el Empleo (FUNDAE) y como entidad organizadora podemos gestionarles el crédito que dispone su empresa para formación.

#### Confianza Online



Iniciativas Empresariales cuenta con el sello de Confianza Online, sello de calidad en Internet líder en España. Un distintivo que muestran aquellas empresas que garantizan la máxima transparencia, seguridad y confianza a la hora de comprar y navegar en sus webs.

Nuestro centro de formación es, además, miembro de: ANCED – Asociación Nacional de Centros E-Learning. APEL – Asociación de Proveedores de E-Learning. AUTOFORMA – Asociación Nacional de Gestores de Formación.



Somos sello CUM LAUDE 2020 de E-Magister con valoración de los usuarios de 4.1 sobre 5.

emagister:

# Relación de Áreas y Cursos

## **■** Comercial y Ventas

Auditoria de Servicio al Cliente         50         340 €           Cambios en las Estrategias, Sistemas y Herramientas de Ventas         60         450 €           Captar y Fidelizar clientes B2B en la era digital         30         180 €           Closer de Ventas ágiles         30         195 €           Comunicación Persuasiva Digital y su impacto en las Ventas         30         195 €           Controller Comercial aprovechando la Inteligencia Artificial         50         375 €           Creación y Gestión de Franquicias         30         225 €           Creación, Gestión y Desarrollo Legal de Tiendas On-Line         50         330 €           Curso Avanzado Online de Negociación Comercial         50         330 €           Customer Experience Management: del servicio al cliente a las experiencias memorables y momentos         30         195 €           WOW         30         195 €         350 €         350 €           Diseño de Planes de Incentivos para Comerciales         50         350 €         350 €           Diseño de Planes de Incentivos para Comerciales         50         357 €         251 €         251 €         251 €         251 €         251 €         251 €         251 €         251 €         251 €         251 €         251 €         251 €         251 €         251 €	CURSO	HORAS	PRECIO
Captar y Fidelizar clientes B2B en la era digital         30         180 €           Closer de Ventas ágilies         30         195 €           Comunicación Persuasiva Digital y su impacto en las Ventas         30         195 €           Controller Comercial aprovechando la Inteligencia Artificial         50         375 €           Creación y Gestión y Desarrollo Legal de Tiendas On-Line         50         300 €           Curso Avanzado Online de Negociación Comercial         50         330 €           Customer Experience Management: del servicio al cliente a las experiencias memorables y momentos         30         195 €           WOW         Diseño de Planes de Incentivos para Comerciales         50         330 €         50         350 €           Usarrat y Planificación de un Plan de Ventas         50         375 €         50         350 €         50         350 €         50         350 €         50         350 €         50         350 €         50         350 €         50         350 €         50         350 €         50         330 €         50         350 €         50         350 €         50         330 €         50         350 €         50         350 €         50         350 €         50         350 €         50         350 €         50         350 €         50<	Auditoría de Servicio al Cliente	50	340 €
Closer de Ventas ágiles         30         195 €           Comunicación Persuasiva Digital y su impacto en las Ventas         30         195 €           Controller Comercial aprovechando la Inteligencia Artificial         50         375 €           Creación y Gestión de Franquicias         30         225 €           Creación y Gestión de Franquicias         50         330 €           Curso Avanzado Online de Negociación Comercial         50         330 €           Customer Experience Management: del servicio al cliente a las experiencias memorables y momentos         30         195 €           WOW         Uso de Planes de Incentivos para Comerciales         50         350 €         50         350 €           Diseño de Planes de Incentivos para Comerciales         50         350 €         50         350 €         50         350 €         50         350 €         50         50 €         50         50 €         50         50 €         50         50 €         50         60         400 €         50 €         50         50 €         50 €         50         50 €         50 €         50 €         50 €         50 €         50 €         50 €         50 €         50 €         50 €         50 €         50 €         50 €         50 €         50 €         50 € <td< td=""><td>Cambios en las Estrategias, Sistemas y Herramientas de Ventas</td><td>60</td><td>450 €</td></td<>	Cambios en las Estrategias, Sistemas y Herramientas de Ventas	60	450 €
Comunicación Persuasiva Digital y su impacto en las Ventas         30         195 €           Controller Comercial aprovechando la Inteligencia Artificial         50         375 €           Creación y Gestión de Franquicias         30         225 €           Creación y Gestión y Desarrollo Legal de Tiendas On-Line         50         350 €           Curso Avanzado Online de Negociación Comercial         50         330 €           Customer Experience Management: del servicio al cliente a las experiencias memorables y momentos         30         195 €           WOW         Diseño de Planes de Incentivos para Comerciales         50         350 €           Diseño y Planificación de un Plan de Ventas         50         375 €           Estrategias Comerciales y de Negociación para fabricantes en el Canal Gran Consumo         80         580 €           Estrategias de Negociación Comercial y Cierre de Ventas         60         400 €           Estrategias para conseguir Visitas Comerciales         30         130 €           Estrategias para establecer Objetivos de Ventas         60         450 €           Estrategias para establecer Objetivos de Ventas         60         450 €           Gestión de Equipos Comerciales         60         450 €           Gestión de Cuipas y Reclamaciones: habilidades para la gestión de clientes insatisfechos         30         225 € <td>Captar y Fidelizar clientes B2B en la era digital</td> <td>30</td> <td>180 €</td>	Captar y Fidelizar clientes B2B en la era digital	30	180 €
Controller Comercial aprovechando la Inteligencia Artificial         50         375 €           Creación y Gestión de Franquicias         30         225 €           Creación, Gestión y Desarrollo Legal de Tiendas On-Line         50         350 €           Curso Avanzado Online de Negociación Comercial         50         330 €           Customer Experience Management: del servicio al cliente a las experiencias memorables y momentos         30         195 €           WOW         195 €         50         350 €         50         450 €         50         350 € <t< td=""><td>Closer de Ventas ágiles</td><td>30</td><td>195 €</td></t<>	Closer de Ventas ágiles	30	195 €
Creación y Gestión de Franquicias         30         225 €           Creación, Gestión y Desarrollo Legal de Tiendas On-Line         50         350 €           Curso Avanzado Online de Negociación Comercial         50         330 €           Customer Experience Management: del servicio al cliente a las experiencias memorables y momentos         50         330 €           WOW         Jose de Planes de Incentivos para Comerciales         50         350 €           Diseño de Planes de Incentivos para Comerciales         50         350 €           Diseño y Plantificación de un Plan de Ventas         50         375 €           Estrategias Comerciales y de Negociación para fabricantes en el Canal Gran Consumo         80         580 €           Estrategias de Negociación Comercial y Cierre de Ventas         60         400 €           Estrategias para conseguir Visitas Comerciales         30         130 €           Estrategias para conseguir Visitas Comerciales         30         195 €           Estrategias para comerciales         60         450 €           Gestión de Equipos Comerciales         60         450 €           Gestión de Equipos Comerciales         60         395 €           Gestión de Cetiva de Grandes Cuentas (KAM)         60         450 €           Gestión de Equipos de Ventas (KAM)         60         450	Comunicación Persuasiva Digital y su impacto en las Ventas	30	195 €
Creación, Gestión y Desarrollo Legal de Tiendas On-Line         50         350 €           Curso Avanzado Online de Negociación Comercial         50         330 €           Customer Experience Management: del servicio al cliente a las experiencias memorables y momentos WOW         30         195 €           Diseño de Planes de Incentivos para Comerciales         50         350 €           Diseño y Planificación de un Plan de Ventas         50         375 €           Estrategias Comerciales y de Negociación para fabricantes en el Canal Gran Consumo         80         580 €           Estrategias de Negociación Comercial y Cierre de Ventas         60         400 €           Estrategias para conseguir Visitas Comerciales         30         195 €           Estrategias para establecer Objetivos de Ventas         30         195 €           Finanzas para Comerciales         60         450 €           Gestión de Equipos Comerciales         60         355 €           Gestión efectiva de Grandes Cuentas (KAM)         60         450 €           Gestión efectiva de Guejas y Reclamaciones: habilidades para la gestión de clientes insatisfechos         30         225 €           Habilidades Interpersonales para la Atención al Cliente         30         225 €           Impulse sus Ventas: desarrolle habilidades clave para preguntar a su cliente         30         225 € <td>Controller Comercial aprovechando la Inteligencia Artificial</td> <td>50</td> <td>375 €</td>	Controller Comercial aprovechando la Inteligencia Artificial	50	375 €
Curso Avanzado Online de Negociación Comercial       50       330 €         Customer Experience Management: del servicio al cliente a las experiencias memorables y momentos       30       195 €         Diseño de Planes de Incentivos para Comerciales       50       350 €         Diseño y Planificación de un Plan de Ventas       50       375 €         Estrategias Comerciales y de Negociación para fabricantes en el Canal Gran Consumo       80       580 €         Estrategias de Negociación Comercial y Cierre de Ventas       60       400 €         Estrategias para conseguir Visitas Comerciales       30       133 €         Estrategias para establecer Objetivos de Ventas       30       195 €         Finanzas para Comerciales       60       450 €         Gestión de Equipos Comerciales       60       450 €         Gestión efectiva de Grandes Cuentas (KAM)       60       450 €         Gestión efectiva de Quejas y Reclamaciones: habilidades para la gestión de clientes insatisfechos       30       225 €         Habilidades Interpersonales para la Atención al Cliente       30       225 €         Impulse sus Ventas: desarrolle habilidades clave para preguntar a su cliente       30       195 €         Inteligencia Artificial apra la Retención y Fidelización de Clientes       50       350 €         Inteligencia Artificial para la Retención y Fideli	Creación y Gestión de Franquicias	30	225 €
Customer Experience Management: del servicio al cliente a las experiencias memorables y momentos       30       195 €         Diseño de Planes de Incentivos para Comerciales       50       350 €         Diseño y Planificación de un Plan de Ventas       50       375 €         Estrategias Comerciales y de Negociación para fabricantes en el Canal Gran Consumo       80       580 €         Estrategias de Negociación Comercial y Cierre de Ventas       60       400 €         Estrategias para conseguir Visitas Comerciales       30       130 €         Estrategias para establecer Objetivos de Ventas       30       195 €         Finanzas para Comerciales       60       450 €         Gestión efectiva de Equipos Comerciales       60       395 €         Gestión efectiva de Grandes Cuentas (KAM)       60       450 €         Gestión efectiva de Quejas y Reclamaciones: habilidades para la gestión de clientes insatisfechos       30       225 €         Habilidades Interpersonales para la Atención al Cliente       30       220 €         Habilidades Interpersonales para la Atención al Cliente       30       225 €         Inteligencia Artificial aplicada a Ventas       30       195 €         Inteligencia Artificial aplicada a Ventas       30       220 €         Inteligencia Artificial para la Retención y Fidelización de Clientes       50	Creación, Gestión y Desarrollo Legal de Tiendas On-Line	50	350 €
WOW         30         195 €           Diseño de Planes de Incentivos para Comerciales         50         350 €           Diseño y Planificación de un Plan de Ventas         50         375 €           Estrategias Comerciales y de Negociación para fabricantes en el Canal Gran Consumo         80         580 €           Estrategias de Negociación Comercial y Cierre de Ventas         60         400 €           Estrategias para conseguir Visitas Comerciales         30         130 €           Estrategias para establecer Objetivos de Ventas         30         195 €           Finanzas para Comerciales         60         450 €           Gestión de Equipos Comerciales         60         450 €           Gestión efectiva de Grandes Cuentas (KAM)         60         395 €           Gestión efectiva de Guejas y Reclamaciones: habilidades para la gestión de clientes insatisfechos         30         225 €           Habilidades Interpersonales para la Atención al Cliente         30         225 €           Impulse sus Ventas: desarrolle habilidades clave para preguntar a su cliente         30         195 €           Indicadores de Ventas         30         180 €           Inteligencia Artificial aplicada a Ventas         30         120 €           Inteligencia Artificial para la Retención y Fidelización de Clientes         50         350 € </td <td>Curso Avanzado Online de Negociación Comercial</td> <td>50</td> <td>330 €</td>	Curso Avanzado Online de Negociación Comercial	50	330 €
WOW           Diseño de Planes de Incentivos para Comerciales         50         350 €           Diseño y Planificación de un Plan de Ventas         50         375 €           Estrategias Comerciales y de Negociación para fabricantes en el Canal Gran Consumo         80         580 €           Estrategias de Negociación Comercial y Cierre de Ventas         60         400 €           Estrategias para conseguir Visitas Comerciales         30         130 €           Estrategias para establecer Objetivos de Ventas         30         195 €           Finanzas para Comerciales         60         450 €           Gestión de Equipos Comerciales         60         395 €           Gestión efectiva de Grandes Cuentas (KAM)         60         450 €           Gestión efectiva de Quejas y Reclamaciones: habilidades para la gestión de clientes insatisfechos         30         225 €           Habilidades Interpersonales para la Atención al Cliente         30         225 €           Indicadores de Uentas         30         125 €           Indicadores de Ventas         30         180 €           Inteligencia Artificial aplicada a Ventas         30         220 €           Inteligencia Artificial para la Retención y Fidelización de Clientes         50         350 €           La Gestión de la Experiencia del Cliente         50 <td>Customer Experience Management: del servicio al cliente a las experiencias memorables y momentos</td> <td>S 20</td> <td>105.6</td>	Customer Experience Management: del servicio al cliente a las experiencias memorables y momentos	S 20	105.6
Diseño y Planificación de un Plan de Ventas         50         375 €           Estrategias Comerciales y de Negociación para fabricantes en el Canal Gran Consumo         80         580 €           Estrategias de Negociación Comercial y Cierre de Ventas         60         400 €           Estrategias para conseguir Visitas Comerciales         30         130 €           Estrategias para establecer Objetivos de Ventas         30         195 €           Finanzas para Comerciales         60         450 €           Gestión de Equipos Comerciales         60         395 €           Gestión efectiva de Quejas y Reclamaciones: habilidades para la gestión de clientes insatisfechos         30         225 €           Habilidades de Inteligencia Emocional para comerciales técnicos         30         220 €           Habilidades Interpersonales para la Atención al Cliente         30         225 €           Inteligencia Artificial aplicada a Ventas         30         180 €           Inteligencia Artificial aplicada a Ventas         30         180 €           La Gestión a Distancia de los Equipos de Ventas         30         195 €           La Gestión de la Experiencia del Cliente         50         350 €           La Venta Emocional         50         375 €           Liderazgo y Motivación de Equipos de Ventas         50         375 €	WOW	30	195 €
Estrategias Comerciales y de Negociación para fabricantes en el Canal Gran Consumo  80 580 € Estrategias de Negociación Comercial y Cierre de Ventas  60 400 € Estrategias para conseguir Visitas Comerciales  810 130 € Estrategias para establecer Objetivos de Ventas  820 195 € Finanzas para Comerciales  830 195 € Finanzas para Comerciales  830 450 € Gestión de Equipos Comerciales  840 450 € Gestión de Equipos Comerciales  850 395 € Gestión efectiva de Grandes Cuentas (KAM)  850 450 € Gestión efectiva de Quejas y Reclamaciones: habilidades para la gestión de clientes insatisfechos  850 220 € Habilidades de Inteligencia Emocional para comerciales técnicos  850 220 € Habilidades Interpersonales para la Atención al Cliente  850 195 € Impulse sus Ventas: desarrolle habilidades clave para preguntar a su cliente  850 195 € Inteligencia Artificial aplicada a Ventas  850 195 € La Gestión de la Experiencia del Cliente  850 220 € La Venta Emocional  150 350 € La Venta Emocional  150 375 € Marketing y Venta Industrial para Ingenieros  850 450 € Mejora de la productividad de la Fuerza de Ventas aprovechando la Inteligencia Artificial  850 375 € Merosicología aplicada a Comercial y Ventas: Vender por la Cara  860 320 € Pronóstico de Ventas en Excel y R  850 295 € Pronóstico de Ventas en Excel y R  850 295 € Sales Enablement (Habilitación de Ventas)  850 350 € Sistemas de Retribución para Comerciales y Redes de Ventas  850 350 € Sistemas de Retribución para Comerciales y Redes de Ventas  850 350 € Sistemas de Retribución para Comerciales y Redes de Ventas  850 350 € Sistemas de Retribución para Comerciales y Redes de Ventas  850 350 € Sistemas de Retribución para Comerciales y Redes de Ventas  850 350 €	Diseño de Planes de Incentivos para Comerciales	50	350 €
Estrategias de Negociación Comercial y Cierre de Ventas       60       400 €         Estrategias para conseguir Visitas Comerciales       30       130 €         Estrategias para establecer Objetivos de Ventas       30       195 €         Finanzas para Comerciales       60       450 €         Gestión de Equipos Comerciales       60       395 €         Gestión efectiva de Grandes Cuentas (KAM)       60       450 €         Gestión efectiva de Quejas y Reclamaciones: habilidades para la gestión de clientes insatisfechos       30       225 €         Habilidades Interpersonales para la Atención al Cliente       30       225 €         Impulse sus Ventas: desarrolle habilidades clave para preguntar a su cliente       30       195 €         Indicadores de Ventas       30       180 €         Inteligencia Artificial aplicada a Ventas       30       180 €         La Gestión a Distancia de los Equipos de Ventas       30       195 €         La Gestión de la Experiencia del Cliente       50       350 €         La Venta Emocional       50       305 €         Liderazgo y Motivación de Equipos de Ventas       50       375 €         Marketing y Venta Industrial para Ingenieros       60       450 €         Mejora de la productividad de la Fuerza de Ventas aprovechando la Inteligencia Artificial <td< td=""><td>Diseño y Planificación de un Plan de Ventas</td><td>50</td><td>375 €</td></td<>	Diseño y Planificación de un Plan de Ventas	50	375 €
Estrategias para conseguir Visitas Comerciales       30       130 €         Estrategias para establecer Objetivos de Ventas       30       195 €         Finanzas para Comerciales       60       450 €         Gestión de Equipos Comerciales       60       395 €         Gestión efectiva de Grandes Cuentas (KAM)       60       450 €         Gestión efectiva de Quejas y Reclamaciones: habilidades para la gestión de clientes insatisfechos       30       225 €         Habilidades Interpersonales para la Atención al Cliente       30       225 €         Impulse sus Ventas: desarrolle habilidades clave para preguntar a su cliente       30       195 €         Indicadores de Ventas       30       180 €         Inteligencia Artificial aplicada a Ventas       30       220 €         Inteligencia Artificial aplicada a Ventas       30       195 €         La Gestión a Distancia de los Equipos de Ventas       30       195 €         La Gestión de la Experiencia del Cliente       50       350 €         La Venta Emocional       50       375 €         Liderazgo y Motivación de Equipos de Ventas       50       375 €         Mejora de la productividad de la Fuerza de Ventas aprovechando la Inteligencia Artificial       50       375 €         Mejora de la productividad de la Fuerza de Ventas: Vender por la Cara <td>Estrategias Comerciales y de Negociación para fabricantes en el Canal Gran Consumo</td> <td>80</td> <td>580 €</td>	Estrategias Comerciales y de Negociación para fabricantes en el Canal Gran Consumo	80	580 €
Estrategias para establecer Objetivos de Ventas  Finanzas para Comerciales  Gestión de Equipos Comerciales  Gestión de Equipos Comerciales  Gestión efectiva de Grandes Cuentas (KAM)  Gestión efectiva de Quejas y Reclamaciones: habilidades para la gestión de clientes insatisfechos  30 225 €  Habilidades de Inteligencia Emocional para comerciales técnicos  30 220 €  Habilidades Interpersonales para la Atención al Cliente  30 225 €  Impulse sus Ventas: desarrolle habilidades clave para preguntar a su cliente  30 195 €  Indicadores de Ventas  Inteligencia Artificial aplicada a Ventas  Inteligencia Artificial aplicada a Ventas  130 195 €  La Gestión a Distancia del Cliente  50 350 €  La Gestión de la Experiencia del Cliente  50 350 €  La Venta Emocional  Liderazgo y Motivación de Equipos de Ventas  Marketing y Venta Industrial para Ingenieros  Marketing y Venta Industrial para la Renercial y Ventas: Vender por la Cara  Morfopsicología aplicada a Comercial y Ventas: Vender por la Cara  Morfopsicología aplicada a Comercial y Ventas: Vender por la Cara  Morfopsicología aplicada a Comercial y Ventas: Vender por la Cara  Morfopsicología de Ventas en Excel y R  Fronéstico de Ventas en Excel y R  Prospección de Ventas en Excel y R  Fospección de Ventas en Linkedln  Reclutamiento y Selección de Perfiles Comerciales  Sales Enablement (Habilitación de Ventas)  Sistemas de Retribución para Comerciales y Redes de Ventas  Sistemas de Retribución para Comerciales y Redes de Ventas  Sistemas de Retribución para Comerciales y Redes de Ventas	Estrategias de Negociación Comercial y Cierre de Ventas	60	400 €
Finanzas para Comerciales  Gestión de Equipos Comerciales  Gestión efectiva de Grandes Cuentas (KAM)  Gestión efectiva de Grandes Cuentas (KAM)  Gestión efectiva de Quejas y Reclamaciones: habilidades para la gestión de clientes insatisfechos  30 225 €  Habilidades de Inteligencia Emocional para comerciales técnicos  30 220 €  Habilidades Interpersonales para la Atención al Cliente  30 225 €  Impulse sus Ventas: desarrolle habilidades clave para preguntar a su cliente  30 195 €  Indicadores de Ventas  30 180 €  Inteligencia Artificial aplicada a Ventas  30 220 €  Inteligencia Artificial para la Retención y Fidelización de Clientes  50 350 €  La Gestión a Distancia de los Equipos de Ventas  30 195 €  La Venta Emocional  50 350 €  La Venta Emocional  50 350 €  Marketing y Venta Industrial para Ingenieros  60 450 €  Mejora de la productividad de la Fuerza de Ventas aprovechando la Inteligencia Artificial  Formática de la productividad de la Fuerza de Ventas aprovechando la Inteligencia Artificial  Formático de Ventas en Excel y R  Prospección de Ventas en Excel y R  Forspección de Ventas en Excel y R  Forspección de Ventas en LinkedIn  Reclutamiento y Selección de Perfiles Comerciales  Sales Enablement (Habilitación de Ventas)  Sistemas de Retribución para Comerciales y Redes de Ventas  Sistemas de Retribución para Comerciales y Redes de Ventas  30 225 €	Estrategias para conseguir Visitas Comerciales	30	130 €
Gestión de Equipos Comerciales60395 €Gestión efectiva de Grandes Cuentas (KAM)60450 €Gestión efectiva de Quejas y Reclamaciones: habilidades para la gestión de clientes insatisfechos30225 €Habilidades de Inteligencia Emocional para comerciales técnicos30220 €Habilidades Interpersonales para la Atención al Cliente30225 €Impulse sus Ventas: desarrolle habilidades clave para preguntar a su cliente30195 €Indicadores de Ventas30180 €Inteligencia Artificial aplicada a Ventas30220 €Inteligencia Artificial para la Retención y Fidelización de Clientes50350 €La Gestión a Distancia de los Equipos de Ventas30195 €La Venta Emocional50220 €La Venta Emocional50350 €Liderazgo y Motivación de Equipos de Ventas50375 €Marketing y Venta Industrial para Ingenieros60450 €Mejora de la productividad de la Fuerza de Ventas aprovechando la Inteligencia Artificial50375 €Morfopsicología aplicada a Comercial y Ventas: Vender por la Cara60320 €Negociación con Departamentos de Compras para equipos de ventas50350 €Pronóstico de Ventas en Excel y R50295 €Prospección de Ventas en Excel y R50295 €Reclutamiento y Selección de Perfiles Comerciales30225 €Sales Enablement (Habilitación de Ventas)50350 €Sistemas de Retribución para Comerciales y Redes de Ventas30225 € </td <td>Estrategias para establecer Objetivos de Ventas</td> <td>30</td> <td>195 €</td>	Estrategias para establecer Objetivos de Ventas	30	195 €
Gestión efectiva de Grandes Cuentas (KAM)60450 €Gestión efectiva de Quejas y Reclamaciones: habilidades para la gestión de clientes insatisfechos30225 €Habilidades de Inteligencia Emocional para comerciales técnicos30220 €Habilidades Interpersonales para la Atención al Cliente30225 €Impulse sus Ventas: desarrolle habilidades clave para preguntar a su cliente30195 €Indicadores de Ventas30180 €Inteligencia Artificial aplicada a Ventas30220 €Inteligencia Artificial para la Retención y Fidelización de Clientes50350 €La Gestión a Distancia de los Equipos de Ventas30195 €La Gestión de la Experiencia del Cliente50220 €La Venta Emocional50350 €Liderazgo y Motivación de Equipos de Ventas50375 €Marketing y Venta Industrial para Ingenieros60450 €Mejora de la productividad de la Fuerza de Ventas aprovechando la Inteligencia Artificial50375 €Morfopsicología aplicada a Comercial y Ventas: Vender por la Cara60320 €Negociación con Departamentos de Compras para equipos de ventas50350 €Pronóstico de Ventas en Excel y R50295 €Prospección de Ventas en Excel y R50295 €Sales Enablement (Habilitación de Ventas)50350 €Sistemas de Retribución para Comerciales y Redes de Ventas30225 €	Finanzas para Comerciales	60	450 €
Gestión efectiva de Quejas y Reclamaciones: habilidades para la gestión de clientes insatisfechos30225 €Habilidades de Inteligencia Emocional para comerciales técnicos30220 €Habilidades Interpersonales para la Atención al Cliente30225 €Impulse sus Ventas: desarrolle habilidades clave para preguntar a su cliente30195 €Indicadores de Ventas30180 €Inteligencia Artificial aplicada a Ventas30220 €Inteligencia Artificial para la Retención y Fidelización de Clientes50350 €La Gestión a Distancia de los Equipos de Ventas30195 €La Gestión de la Experiencia del Cliente50220 €La Venta Emocional50350 €Liderazgo y Motivación de Equipos de Ventas50375 €Marketing y Venta Industrial para Ingenieros60450 €Mejora de la productividad de la Fuerza de Ventas aprovechando la Inteligencia Artificial50375 €Morfopsicología aplicada a Comercial y Ventas: Vender por la Cara60320 €Negociación con Departamentos de Compras para equipos de ventas50350 €Pronóstico de Ventas en Excel y R50295 €Prospección de Ventas en LinkedIn30160 €Reclutamiento y Selección de Perfiles Comerciales30225 €Sales Enablement (Habilitación de Ventas)50350 €Sistemas de Retribución para Comerciales y Redes de Ventas30225 €	Gestión de Equipos Comerciales	60	395 €
Habilidades de Inteligencia Emocional para comerciales técnicos30220 €Habilidades Interpersonales para la Atención al Cliente30225 €Impulse sus Ventas: desarrolle habilidades clave para preguntar a su cliente30195 €Indicadores de Ventas30180 €Inteligencia Artificial aplicada a Ventas30220 €Inteligencia Artificial para la Retención y Fidelización de Clientes50350 €La Gestión a Distancia de los Equipos de Ventas30195 €La Gestión de la Experiencia del Cliente50220 €La Venta Emocional50350 €Liderazgo y Motivación de Equipos de Ventas50375 €Marketing y Venta Industrial para Ingenieros60450 €Mejora de la productividad de la Fuerza de Ventas aprovechando la Inteligencia Artificial50375 €Morfopsicología aplicada a Comercial y Ventas: Vender por la Cara60320 €Negociación con Departamentos de Compras para equipos de ventas50350 €Pronóstico de Ventas en Excel y R50295 €Prospección de Ventas en LinkedIn30160 €Reclutamiento y Selección de Perfiles Comerciales30225 €Sales Enablement (Habilitación de Ventas)50350 €Sistemas de Retribución para Comerciales y Redes de Ventas30225 €	Gestión efectiva de Grandes Cuentas (KAM)	60	450 €
Habilidades Interpersonales para la Atención al Cliente30225 €Impulse sus Ventas: desarrolle habilidades clave para preguntar a su cliente30195 €Indicadores de Ventas30180 €Inteligencia Artificial aplicada a Ventas30220 €Inteligencia Artificial para la Retención y Fidelización de Clientes50350 €La Gestión a Distancia de los Equipos de Ventas30195 €La Gestión de la Experiencia del Cliente50220 €La Venta Emocional50350 €Liderazgo y Motivación de Equipos de Ventas50375 €Marketing y Venta Industrial para Ingenieros60450 €Mejora de la productividad de la Fuerza de Ventas aprovechando la Inteligencia Artificial50375 €Morfopsicología aplicada a Comercial y Ventas: Vender por la Cara60320 €Negociación con Departamentos de Compras para equipos de ventas50350 €Pronóstico de Ventas en Excel y R50295 €Prospección de Ventas en LinkedIn30160 €Reclutamiento y Selección de Perfiles Comerciales30225 €Sales Enablement (Habilitación de Ventas)50350 €Sistemas de Retribución para Comerciales y Redes de Ventas30225 €	Gestión efectiva de Quejas y Reclamaciones: habilidades para la gestión de clientes insatisfechos	30	225 €
Impulse sus Ventas: desarrolle habilidades clave para preguntar a su cliente30195 €Indicadores de Ventas30180 €Inteligencia Artificial aplicada a Ventas30220 €Inteligencia Artificial para la Retención y Fidelización de Clientes50350 €La Gestión a Distancia de los Equipos de Ventas30195 €La Gestión de la Experiencia del Cliente50220 €La Venta Emocional50350 €Liderazgo y Motivación de Equipos de Ventas50375 €Marketing y Venta Industrial para Ingenieros60450 €Mejora de la productividad de la Fuerza de Ventas aprovechando la Inteligencia Artificial50375 €Morfopsicología aplicada a Comercial y Ventas: Vender por la Cara60320 €Negociación con Departamentos de Compras para equipos de ventas50350 €Pronóstico de Ventas en Excel y R50295 €Prospección de Ventas en LinkedIn30160 €Reclutamiento y Selección de Perfiles Comerciales30225 €Sales Enablement (Habilitación de Ventas)50350 €Sistemas de Retribución para Comerciales y Redes de Ventas30225 €	Habilidades de Inteligencia Emocional para comerciales técnicos	30	220 €
Indicadores de Ventas  Inteligencia Artificial aplicada a Ventas  Inteligencia Artificial para la Retención y Fidelización de Clientes  Inteligencia Artificial para la Retención y Fidelización de Clientes  Inteligencia Artificial para la Retención y Fidelización de Clientes  Inteligencia Artificial para la Retención y Fidelización de Clientes  Inteligencia Artificial para la Retención y Fidelización de Clientes  Inteligencia Artificial para la Retención y Fidelización de Clientes  Inteligencia Artificial para la Retención y Fidelización de Clientes  Inteligencia Artificial para la Retención y Fidelización de Ventas Experiencia del Cliente  Inteligencia Artificial para la Retención y Fidelización de Ventas para la Retención y Selección de Ventas aprovechando la Inteligencia Artificial para la Retención y Ventas: Vender por la Cara productividad de la Fuerza de Ventas: Vender por la Cara productividad de la Fuerza de Ventas: Vender por la Cara production con Departamentos de Compras para equipos de ventas provechando de Ventas en Excel y Repronóstico de Ventas en Excel y Repronóstico de Ventas en Excel y Recompresa para equipos de ventas provechando de Ventas en Excel y Recompresa para equipos de ventas provechando de Ventas en Excel y Recompresa para equipos de ventas provechando de Ventas en Excel y Recompresa para equipos de ventas provechando de Ventas en Excel y Recompresa para equipos de ventas provechando de Ventas en Excel y Recompresa para equipos de ventas provechando de Ventas provechando la Inteligencia Artificial provechando de Ventas provechando de Ventas provechando la Inteligencia Artificial provechando de Ventas provechan	Habilidades Interpersonales para la Atención al Cliente	30	225 €
Inteligencia Artificial aplicada a Ventas30220 €Inteligencia Artificial para la Retención y Fidelización de Clientes50350 €La Gestión a Distancia de los Equipos de Ventas30195 €La Gestión de la Experiencia del Cliente50220 €La Venta Emocional50350 €Liderazgo y Motivación de Equipos de Ventas50375 €Marketing y Venta Industrial para Ingenieros60450 €Mejora de la productividad de la Fuerza de Ventas aprovechando la Inteligencia Artificial50375 €Morfopsicología aplicada a Comercial y Ventas: Vender por la Cara60320 €Negociación con Departamentos de Compras para equipos de ventas50350 €Pronóstico de Ventas en Excel y R50295 €Prospección de Ventas en LinkedIn30160 €Reclutamiento y Selección de Perfiles Comerciales30225 €Sales Enablement (Habilitación de Ventas)50350 €Sistemas de Retribución para Comerciales y Redes de Ventas30225 €	Impulse sus Ventas: desarrolle habilidades clave para preguntar a su cliente	30	195 €
Inteligencia Artificial para la Retención y Fidelización de Clientes50350 €La Gestión a Distancia de los Equipos de Ventas30195 €La Gestión de la Experiencia del Cliente50220 €La Venta Emocional50350 €Liderazgo y Motivación de Equipos de Ventas50375 €Marketing y Venta Industrial para Ingenieros60450 €Mejora de la productividad de la Fuerza de Ventas aprovechando la Inteligencia Artificial50375 €Morfopsicología aplicada a Comercial y Ventas: Vender por la Cara60320 €Negociación con Departamentos de Compras para equipos de ventas50350 €Pronóstico de Ventas en Excel y R50295 €Prospección de Ventas en LinkedIn30160 €Reclutamiento y Selección de Perfiles Comerciales30225 €Sales Enablement (Habilitación de Ventas)50350 €Sistemas de Retribución para Comerciales y Redes de Ventas30225 €	Indicadores de Ventas	30	180 €
La Gestión a Distancia de los Equipos de Ventas30195 €La Gestión de la Experiencia del Cliente50220 €La Venta Emocional50350 €Liderazgo y Motivación de Equipos de Ventas50375 €Marketing y Venta Industrial para Ingenieros60450 €Mejora de la productividad de la Fuerza de Ventas aprovechando la Inteligencia Artificial50375 €Morfopsicología aplicada a Comercial y Ventas: Vender por la Cara60320 €Negociación con Departamentos de Compras para equipos de ventas50350 €Pronóstico de Ventas en Excel y R50295 €Prospección de Ventas en LinkedIn30160 €Reclutamiento y Selección de Perfiles Comerciales30225 €Sales Enablement (Habilitación de Ventas)50350 €Sistemas de Retribución para Comerciales y Redes de Ventas30225 €	Inteligencia Artificial aplicada a Ventas	30	220 €
La Gestión de la Experiencia del Cliente50220 €La Venta Emocional50350 €Liderazgo y Motivación de Equipos de Ventas50375 €Marketing y Venta Industrial para Ingenieros60450 €Mejora de la productividad de la Fuerza de Ventas aprovechando la Inteligencia Artificial50375 €Morfopsicología aplicada a Comercial y Ventas: Vender por la Cara60320 €Negociación con Departamentos de Compras para equipos de ventas50350 €Pronóstico de Ventas en Excel y R50295 €Prospección de Ventas en LinkedIn30160 €Reclutamiento y Selección de Perfiles Comerciales30225 €Sales Enablement (Habilitación de Ventas)50350 €Sistemas de Retribución para Comerciales y Redes de Ventas30225 €	Inteligencia Artificial para la Retención y Fidelización de Clientes	50	350 €
La Venta Emocional50350 €Liderazgo y Motivación de Equipos de Ventas50375 €Marketing y Venta Industrial para Ingenieros60450 €Mejora de la productividad de la Fuerza de Ventas aprovechando la Inteligencia Artificial50375 €Morfopsicología aplicada a Comercial y Ventas: Vender por la Cara60320 €Negociación con Departamentos de Compras para equipos de ventas50350 €Pronóstico de Ventas en Excel y R50295 €Prospección de Ventas en LinkedIn30160 €Reclutamiento y Selección de Perfiles Comerciales30225 €Sales Enablement (Habilitación de Ventas)50350 €Sistemas de Retribución para Comerciales y Redes de Ventas30225 €	La Gestión a Distancia de los Equipos de Ventas	30	195 €
Liderazgo y Motivación de Equipos de Ventas50375 €Marketing y Venta Industrial para Ingenieros60450 €Mejora de la productividad de la Fuerza de Ventas aprovechando la Inteligencia Artificial50375 €Morfopsicología aplicada a Comercial y Ventas: Vender por la Cara60320 €Negociación con Departamentos de Compras para equipos de ventas50350 €Pronóstico de Ventas en Excel y R50295 €Prospección de Ventas en LinkedIn30160 €Reclutamiento y Selección de Perfiles Comerciales30225 €Sales Enablement (Habilitación de Ventas)50350 €Sistemas de Retribución para Comerciales y Redes de Ventas30225 €	La Gestión de la Experiencia del Cliente	50	220 €
Marketing y Venta Industrial para Ingenieros60450 €Mejora de la productividad de la Fuerza de Ventas aprovechando la Inteligencia Artificial50375 €Morfopsicología aplicada a Comercial y Ventas: Vender por la Cara60320 €Negociación con Departamentos de Compras para equipos de ventas50350 €Pronóstico de Ventas en Excel y R50295 €Prospección de Ventas en LinkedIn30160 €Reclutamiento y Selección de Perfiles Comerciales30225 €Sales Enablement (Habilitación de Ventas)50350 €Sistemas de Retribución para Comerciales y Redes de Ventas30225 €	La Venta Emocional	50	350 €
Mejora de la productividad de la Fuerza de Ventas aprovechando la Inteligencia Artificial50375 €Morfopsicología aplicada a Comercial y Ventas: Vender por la Cara60320 €Negociación con Departamentos de Compras para equipos de ventas50350 €Pronóstico de Ventas en Excel y R50295 €Prospección de Ventas en LinkedIn30160 €Reclutamiento y Selección de Perfiles Comerciales30225 €Sales Enablement (Habilitación de Ventas)50350 €Sistemas de Retribución para Comerciales y Redes de Ventas30225 €	Liderazgo y Motivación de Equipos de Ventas	50	375 €
Morfopsicología aplicada a Comercial y Ventas: Vender por la Cara60320 €Negociación con Departamentos de Compras para equipos de ventas50350 €Pronóstico de Ventas en Excel y R50295 €Prospección de Ventas en LinkedIn30160 €Reclutamiento y Selección de Perfiles Comerciales30225 €Sales Enablement (Habilitación de Ventas)50350 €Sistemas de Retribución para Comerciales y Redes de Ventas30225 €	Marketing y Venta Industrial para Ingenieros	60	450 €
Negociación con Departamentos de Compras para equipos de ventas50 $350 €$ Pronóstico de Ventas en Excel y R50 $295 €$ Prospección de Ventas en LinkedIn30 $160 €$ Reclutamiento y Selección de Perfiles Comerciales30 $225 €$ Sales Enablement (Habilitación de Ventas)50 $350 €$ Sistemas de Retribución para Comerciales y Redes de Ventas30 $225 €$	Mejora de la productividad de la Fuerza de Ventas aprovechando la Inteligencia Artificial	50	375 €
Pronóstico de Ventas en Excel y R50295 €Prospección de Ventas en LinkedIn30 $160 \in$ Reclutamiento y Selección de Perfiles Comerciales30 $225 \in$ Sales Enablement (Habilitación de Ventas)50 $350 \in$ Sistemas de Retribución para Comerciales y Redes de Ventas30 $225 \in$	Morfopsicología aplicada a Comercial y Ventas: Vender por la Cara	60	320 €
Prospección de Ventas en LinkedIn       30       160 €         Reclutamiento y Selección de Perfiles Comerciales       30       225 €         Sales Enablement (Habilitación de Ventas)       50       350 €         Sistemas de Retribución para Comerciales y Redes de Ventas       30       225 €	Negociación con Departamentos de Compras para equipos de ventas	50	350 €
Reclutamiento y Selección de Perfiles Comerciales       30       225 €         Sales Enablement (Habilitación de Ventas)       50       350 €         Sistemas de Retribución para Comerciales y Redes de Ventas       30       225 €	Pronóstico de Ventas en Excel y R	50	295 €
Sales Enablement (Habilitación de Ventas)       50       350 €         Sistemas de Retribución para Comerciales y Redes de Ventas       30       225 €	Prospección de Ventas en LinkedIn	30	160 €
Sistemas de Retribución para Comerciales y Redes de Ventas 30 225 €	Reclutamiento y Selección de Perfiles Comerciales	30	225 €
- <u> </u>	Sales Enablement (Habilitación de Ventas)	50	350 €
Técnicas, Habilidades y Estrategias de Venta: El Cronómetro del Vendedor de alto Rendimiento 60 450 €	Sistemas de Retribución para Comerciales y Redes de Ventas	30	225 €
	Técnicas, Habilidades y Estrategias de Venta: El Cronómetro del Vendedor de alto Rendimiento	60	450 €

# Relación de Áreas y Cursos

## **■** Comercial y Ventas

CURSO	HORAS	PRECIO
Venta Híbrida: dominando la Inteligencia Comercial en entornos VUCA	50	375 €
Venta Neurorrelacional	30	195 €
Venta Telefónica	50	350 €

#### **■** Construcción

CURSO	HORAS	PRECIO
Análisis de la Viabilidad de las promociones inmobiliarias	30	225 €
Análisis de la Viabilidad Económico-Financiera de Promociones Inmobiliarias en Régimen de Alquiler	80	600€
Análisis y Gestión de los Costes en la Construcción	60	550 €
Cálculo y gestión de Costes de Servicios Profesionales en Proyectos de Construcción	30	225 €
Construction Management	140	760 €
Contabilidad de Empresas Constructoras e Inmobiliarias	50	375 €
Control de Costes para Empresas Promotoras	50	375 €
Derecho Urbanístico para Inmobiliarias y Constructoras	60	450 €
Estrategias de Marketing y Comercialización en el sector de Materiales de la Construcción	30	195 €
Gestión avanzada de Presupuestos para empresas de Construcción	80	550 €
Gestión básica de Presupuestos y Ofertas para empresas de construcción	50	280 €
Gestión de Compras en Empresas de Construcción	60	450 €
Gestión de Proyectos en empresas de Construcción	60	395 €
Gestión de Proyectos en la Construcción de Plantas Industriales	60	390 €
Gestión Integral de empresas de construcción	80	720 €
Gestión Urbanística	80	580 €
Jefe de Obra	80	480 €
Licitación y Contratación de Obra Pública	100	750 €
Planeamiento Urbanístico y Desarrollo Inmobiliario	80	500 €
Planificación, Control y Ejecución de Obras	60	450 €

## **■** Compras

CURSO	HORAS	PRECIO
Agile Procurement	30	195 €
Agile Supply Chain	30	225 €
Análisis y gestión de Riesgos con Proveedores	60	450 €
Analista de Compras IT	50	330 €
Auditorías Internas para la Gestión de Proveedores	50	325 €
Compliance en Compras	60	450 €
Compras Indirectas	50	290 €
Creación y Organización de un Departamento de Compras	30	225 €
Diagnóstico del Área de Compras	50	340 €
Estrategias de Compras en Contextos Inflacionarios	30	195 €
Gestión avanzada de Compras	60	430 €
Gestión avanzada de Compras en Hoteles	80	480 €
Gestión de Compras Internacionales	30	225 €
Gestión de Compras Internacionales de Moda	80	450 €
Gestión de Compras responsables y sostenibles	60	450 €
Gestión de la Negociación en Compras	50	320 €
Gestión de las Relaciones con Proveedores	50	260 €
Gestión del Aprovisionamiento y Técnicas para el Control y la Optimización del Stock	80	600€
Gestión integral de Proyectos de Compras Estratégicas	50	320 €
Herramientas avanzadas para la Gestión Estratégica de Compras	30	225 €
Homologación y Evaluación de Proveedores	50	375 €
Introducción a la Gestión de Compras	30	160 €
La Gestión de Compras basada en el Cuadro de Mando	50	320 €
La Gestión de Compras en Contextos Adversos y Cambiantes	30	225 €
Lean Supply Management	120	790 €
Negociación eficaz con Proveedores	50	350 €
Oportunidades de ahorro en la Gestión de Compras	50	375 €
Optimización de los Contratos de Compras	50	375 €
Plataformas de Compras y Negociación Electrónica	30	195 €
Puntos Clave en la Gestión de Compras	50	320 €
Reducción de Costes en Compras a través del Análisis y la Ingeniería de valor	30	220 €
Transformación Digital en Compras y Abastecimientos	80	485 €



#### **■** Comunicación

CURSO	HORAS	PRECIO
Cómo organizar Ruedas de Prensa Presenciales, Online y Reuniones con Influencers	50	295 €
Comunicación Corporativa	50	375 €
Copywriting para Landing Pages exitosas	50	260 €
Diseño Profesional en PowerPoint	50	295 €
Métodos, Habilidades y Estrategias para una Excelente Atención al Cliente	50	240 €
Portavoz de Empresa	60	420 €
Redacción Digital para empresas	30	195 €
Storytelling y Persuasión con Datos en la era de la Inteligencia Artificial	30	225 €

# | 15,497.00| | 15.00 | 15.00 | 15.00 | 15.00 | 15.00 | 15.00 | 15.00 | 15.00 | 15.00 | 15.00 | 15.00 | 15.00 | 15.00 | 15.00 | 15.00 | 15.00 | 15.00 | 15.00 | 15.00 | 15.00 | 15.00 | 15.00 | 15.00 | 15.00 | 15.00 | 15.00 | 15.00 | 15.00 | 15.00 | 15.00 | 15.00 | 15.00 | 15.00 | 15.00 | 15.00 | 15.00 | 15.00 | 15.00 | 15.00 | 15.00 | 15.00 | 15.00 | 15.00 | 15.00 | 15.00 | 15.00 | 15.00 | 15.00 | 15.00 | 15.00 | 15.00 | 15.00 | 15.00 | 15.00 | 15.00 | 15.00 | 15.00 | 15.00 | 15.00 | 15.00 | 15.00 | 15.00 | 15.00 | 15.00 | 15.00 | 15.00 | 15.00 | 15.00 | 15.00 | 15.00 | 15.00 | 15.00 | 15.00 | 15.00 | 15.00 | 15.00 | 15.00 | 15.00 | 15.00 | 15.00 | 15.00 | 15.00 | 15.00 | 15.00 | 15.00 | 15.00 | 15.00 | 15.00 | 15.00 | 15.00 | 15.00 | 15.00 | 15.00 | 15.00 | 15.00 | 15.00 | 15.00 | 15.00 | 15.00 | 15.00 | 15.00 | 15.00 | 15.00 | 15.00 | 15.00 | 15.00 | 15.00 | 15.00 | 15.00 | 15.00 | 15.00 | 15.00 | 15.00 | 15.00 | 15.00 | 15.00 | 15.00 | 15.00 | 15.00 | 15.00 | 15.00 | 15.00 | 15.00 | 15.00 | 15.00 | 15.00 | 15.00 | 15.00 | 15.00 | 15.00 | 15.00 | 15.00 | 15.00 | 15.00 | 15.00 | 15.00 | 15.00 | 15.00 | 15.00 | 15.00 | 15.00 | 15.00 | 15.00 | 15.00 | 15.00 | 15.00 | 15.00 | 15.00 | 15.00 | 15.00 | 15.00 | 15.00 | 15.00 | 15.00 | 15.00 | 15.00 | 15.00 | 15.00 | 15.00 | 15.00 | 15.00 | 15.00 | 15.00 | 15.00 | 15.00 | 15.00 | 15.00 | 15.00 | 15.00 | 15.00 | 15.00 | 15.00 | 15.00 | 15.00 | 15.00 | 15.00 | 15.00 | 15.00 | 15.00 | 15.00 | 15.00 | 15.00 | 15.00 | 15.00 | 15.00 | 15.00 | 15.00 | 15.00 | 15.00 | 15.00 | 15.00 | 15.00 | 15.00 | 15.00 | 15.00 | 15.00 | 15.00 | 15.00 | 15.00 | 15.00 | 15.00 | 15.00 | 15.00 | 15.00 | 15.00 | 15.00 | 15.00 | 15.00 | 15.00 | 15.00 | 15.00 | 15.00 | 15.00 | 15.00 | 15.00 | 15.00 | 15.00 | 15.00 | 15.00 | 15.00 | 15.00 | 15.00 | 15.00 | 15.00 | 15.00 | 15.00 | 15.00 | 15.00 | 15.00 | 15.00 | 15.00 | 15.00 | 15.00 | 15.00 | 15.00 | 15.00 | 15.00 | 15.00 | 15.00 | 15.00 | 15.00 | 15.00 | 15.00 | 15.00 | 15.00 | 15.00 | 15.00 | 15.00 | 15.00 | 15.00 | 15.00 | 15.00 | 15.00 | 15.00 |

# **■** Excel Empresarial

CURSO	HORAS	PRECIO
Cuadros de Mando en Excel	60	450 €
Curso Práctico de Excel para la Gestión Comercial	80	600€
Dashboards y Tableros en Excel	30	195 €
Evaluación Financiera de Proyectos con Excel	30	180 €
Excel para Contables	50	350 €
Excel para el Sector Asegurador	50	290 €
Excel para Finanzas	60	450 €
Excel para la Gestión de Compras	60	450 €
Excel para la Gestión de Proyectos	60	450 €
Excel para la Gestión de RRHH	60	450 €
Excel para la Gestión de Tesorería	30	225 €
Herramientas Solver	60	450 €
Planificación de Ventas y Operaciones (S&OP) con Excel	50	330 €
PowerPivot para Microsoft Excel 2013	100	550 €
Tablas Dinámicas en Excel	60	450 €

# **■** Exportación

CURSO	HORAS	PRECIO
Cómo Encontrar y Gestionar Agentes y Distribuidores para la Exportación	30	225€
Contratación y Negociación Internacional	60	450 €
El IVA en el Comercio Exterior	80	600€
Estrategias Competitivas para la Internacionalización y detección de oportunidades en mercados	30	225€
extranjeros	30	225 €
Estrategias de Comunicación Multilingüe para empresas exportadoras	80	520 €
Exportación para Empresas de Servicios	50	350 €
Fuentes de Información para la Promoción y Gestión del Comercio Internacional	30	225€
Gestión Administrativa y Documental del Comercio Exterior	50	375 €
Gestión del Comercio Internacional	60	450 €
Gestión eficiente de las Importaciones	30	225 €
Gestión Estratégica de los Incoterms 2020 para empresas exportadoras e importadoras y su relación	50	375 €
con empresas transitarias	50	3/3 €
Gestión práctica de las Importaciones y sus Trámites en Aduana	50	340 €
Gestión y Operativa Avanzada de las Reglas Incoterms 2020	50	350 €
Gestión y selección del Transporte Internacional	80	480 €
Inglés para el Transporte Internacional de Mercancías	50	375 €
Medios de Cobro y Pago Internacionales	50	375 €
Mercado de Divisas	50	295 €
Negocios Internacionales	60	380 €
Pricing para Exportaciones	30	225 €
Procedimientos de Gestión Aduanera en exportaciones e importaciones	80	480 €

#### **■** Farmacias

CURSO	HORAS	PRECIO
Análisis y evaluación de la Productividad y las Ventas en el Management Farmacéutico	50	320 €
Aplicación de las 5S y SMED en la Industria Farmacéutica	30	225 €
Buenas Prácticas en Fabricación de Productos Cosméticos según UNE-EN-ISO 22716:2007	30	225 €
Buenas Prácticas y gestión de riesgos en el Transporte y Distribución para la Industria Farmacéutica	30	225 €
Claves para afrontar con éxito una Auditoría de Calidad Farmacéutica	30	220 €
Cómo optimizar la participación en Ferias, Congresos y Eventos de Networking en el sector farmacéut	ico	225 €
y cosmético	30	225 €
Control Microbiológico de Aguas en la industria farmacéutica	30	225 €
Control Microbiológico en Procesos Productivos y Laboratorios de industrias farmacéuticas, cosmética	у 20	220 €
dispositivos médicos	30	220 €
Creación y Gestión de un e-commerce en farmacias y parafarmacias	60	440 €
Desarrollo de Medicamentos	50	360 €
Diseño e implementación de Planes de Calibración en la Industria Farmacéutica	30	195 €
Diseño y optimización de Plantas Farmacéuticas	50	350 €
Ensayos Clínicos en la Industria Farmacéutica: diseño, regulación y gestión integral	50	375 €
Evaluación y Calificación de Proveedores en la industria farmacéutica	50	320 €
Gestión avanzada de la Farmacovigilancia en la Industria Farmacéutica: procesos, riesgos y	50	005.6
regulaciones	50	335 €
Gestión de Auditorías Internas para laboratorios	60	430 €
Gestión de Incidencias Microbiológicas en Procesos Productivos	30	225 €
Gestión eficaz de desviaciones y resultados fuera de especificaciones (OOS)	60	395 €
Gestión Eficaz de la Oficina de Farmacia	60	295 €
Importación y Exportación de Medicamentos y Principios Activos	30	220 €
La Visita Médica Estratégica en la Venta Farmacéutica	30	225 €
Microbiología aplicada a la Industria Farmacéutica y Cosmética	50	375 €
Monitorización de procesos con el Sistema MES en la industria farmacéutica	60	420 €
Procesamiento y análisis de Datos Transcriptómicos (RNA-Seq) sin programación	50	375 €
Radiofarmacia: fundamentos, producción, control de calidad, aplicaciones clínicas y normativa	100	200.5
internacional	100	630 €
Supply Chain en la Industria Farmacéutica	50	350 €
Técnicas y habilidades para la Gestión de Equipos de Visitadores Médicos o APM	50	350 €
Validación de Métodos Analíticos	50	340 €
Visitador Médico	30	225 €

#### **■** Financiera

CURSO	HORAS	PRECIO
Administración Financiera en Hoteles	50	375 €
Análisis de Inversiones Corporativas	60	440 €
Análisis del Riesgo en el Crédito Comercial	50	375 €
Análisis e Interpretación de los Estados Económico-Financieros de la empresa	60	450 €
Análisis Financiero para la toma de decisiones	50	375 €
Análisis y aplicación de las NIIF Completas (Full NIIF)	60	290 €
Análisis y Gestión efectiva de Costes	80	600€
Aplicación práctica del Estado de Flujos de Efectivo	60	380 €
Automatización y Análisis Financiero con ChatGPT, Excel y Power BI: datos que hablan, decisiones qui impactan	ie 50	350 €
Cómo analizar y medir la Rentabilidad de una Empresa	30	220 €
Control Financiero, Presupuestario y de Costes para Intermediarios de Seguros	60	395 €
Controller de Costes Industriales	80	600 €
Controller Financiero y su función en la empresa	60	450 €
Creación y gestión del Cuadro de Mando Financiero: métricas, análisis y visualización en Excel	50	330 €
De Controller a Business Partner	50	360 €
Elaboración y Control de Presupuestos en empresas industriales	50	330 €
Elaboración y presentación de Informes Financieros	30	220 €
Estrategias para la Gestión Económica de Clínicas Veterinarias	50	350 €
Estrategias para la Gestión y Reducción de Costes	80	600€
Excel para Controllers	60	450 €
Finanzas Digitales: innovación de procesos para potenciar la eficacia del departamento financiero	30	185 €
Fiscalidad de Operaciones Financieras	60	450 €
Gestión Avanzada de Cobros e Impagados	100	750 €
Gestión de Costos ABC: optimización y sostenibilidad empresarial	60	450 €
Gestión de la Tesorería Internacional	60	450 €
Gestión de Tesorería (Cash Management)	80	525 €
Gestión Económica y Financiera de Casinos	50	360 €
Gestión Económico-Financiera de Proyectos	60	380 €
Gestión Estratégica de Pronósticos Continuos con técnicas avanzadas e Inteligencia Artificial	30	225 €
Gestión Integral de Riesgos Financieros: herramientas prácticas para su medición	60	395 €
Gestión Presupuestaria con Excel	30	225 €
Gestión Presupuestaria y Control de Tesorería con Excel y POWER BI	30	225 €
Ingeniería Financiera aplicada	60	395 €
International Financial Statement Analysis	50	350 €
Interpretación y aplicación general de las Normas Internacionales de Información Financiera (NIIF)	50	295 €
La gestión de Mapas de Riesgos y Valores Corporativos: protegiendo los activos y la reputación	50	340 €
empresarial	50	340 €
La Gestión del Crédito a Clientes (Credit Management)	60	450 €
La Gestión del Risk Management en clientes	60	450 €
La Normativa en el Fraude Fiscal	60	380 €
Medios de Pago Digitales y Soluciones Fintech	80	490 €

#### **▼** Financiera

NIIF 17: la transformación contable en el sector asegurador  NIIF para PYMES 60 360 Organización y gestión del Departamento de Créditos y Cobros 50 360 Planificación Financiera y Presupuestaria para Pymes 80 550 Planificación y Control Presupuestario 60 380 POWER BI aplicado a Organismos de Recaudación de Fondos (Fundraisers) 60 385 POWER BI: herramientas avanzadas para la Visualización efectiva de Datos Financieros 30 220 Project Finance 50 330 Reclamación de Impagados y Negociación con Morosos 50 330 Rentabilidad y Riesgos de Activos y Carteras 30 225 Reporting Financiero Integral con Excel 60 450 Reporting Financiero mediante A3ERP 50 375 Riesgo Actuarial - Análisis de Cartera 80 225 Rolling Forecast: interpretación y criterios de elaboración 50 390 Simulación Financiera con Excel 30 190 Técnicas avanzadas de Recobro 3D 50 350	CURSO	HORAS	PRECIO
NIIF para PYMES  Organización y gestión del Departamento de Créditos y Cobros  Planificación Financiera y Presupuestaria para Pymes  80 550  Planificación y Control Presupuestario  60 380  POWER BI aplicado a Organismos de Recaudación de Fondos (Fundraisers)  60 385  POWER BI: herramientas avanzadas para la Visualización efectiva de Datos Financieros  70 330  Reclamación de Impagados y Negociación con Morosos  80 330  Rentabilidad y Riesgos de Activos y Carteras  80 3225  Reporting Financiero Integral con Excel  80 450  Reporting Financiero mediante A3ERP  81 50 375  Riesgo Actuarial - Análisis de Cartera  82 30 225  Rolling Forecast: interpretación y criterios de elaboración  83 220  Simulación Financiera con Excel  30 190  Técnicas avanzadas de Recobro 3D  75 360	Modelación Financiera con Excel	60	395 €
Organización y gestión del Departamento de Créditos y Cobros50360Planificación Financiera y Presupuestaria para Pymes80550Planificación y Control Presupuestario60380POWER BI aplicado a Organismos de Recaudación de Fondos (Fundraisers)60385POWER BI: herramientas avanzadas para la Visualización efectiva de Datos Financieros30220Project Finance50330Reclamación de Impagados y Negociación con Morosos50330Rentabilidad y Riesgos de Activos y Carteras30225Reporting Financiero Integral con Excel60450Reporting Financiero mediante A3ERP50375Riesgo Actuarial - Análisis de Cartera30225Rolling Forecast: interpretación y criterios de elaboración30220Simulación Financiera con Excel30190Técnicas avanzadas de Recobro 3D30240Técnicas de Gestión Presupuestaria con Rolling Forecast50350	NIIF 17: la transformación contable en el sector asegurador	30	225 €
Planificación Financiera y Presupuestaria para Pymes80550Planificación y Control Presupuestario60380POWER BI aplicado a Organismos de Recaudación de Fondos (Fundraisers)60385POWER BI: herramientas avanzadas para la Visualización efectiva de Datos Financieros30220Project Finance50330Reclamación de Impagados y Negociación con Morosos50330Rentabilidad y Riesgos de Activos y Carteras30225Reporting Financiero Integral con Excel60450Reporting Financiero mediante A3ERP50375Riesgo Actuarial - Análisis de Cartera30225Rolling Forecast: interpretación y criterios de elaboración30220Simulación Financiera con Excel30190Técnicas avanzadas de Recobro 3D30240Técnicas de Gestión Presupuestaria con Rolling Forecast50350	NIIF para PYMES	60	360 €
Planificación y Control Presupuestario  POWER BI aplicado a Organismos de Recaudación de Fondos (Fundraisers)  POWER BI: herramientas avanzadas para la Visualización efectiva de Datos Financieros  Project Finance  Feclamación de Impagados y Negociación con Morosos  Rentabilidad y Riesgos de Activos y Carteras  Reporting Financiero Integral con Excel  Reporting Financiero mediante A3ERP  Fiesgo Actuarial - Análisis de Cartera  Rolling Forecast: interpretación y criterios de elaboración  Simulación Financiera con Excel  30 220  Técnicas avanzadas de Recobro 3D  Técnicas de Gestión Presupuestaria con Rolling Forecast  50 380  80 385  80 385  80 385  80 320  80 330  80 320  80 330  80 320  80 375	Organización y gestión del Departamento de Créditos y Cobros	50	360 €
POWER BI aplicado a Organismos de Recaudación de Fondos (Fundraisers)  POWER BI: herramientas avanzadas para la Visualización efectiva de Datos Financieros  Project Finance  50 330  Reclamación de Impagados y Negociación con Morosos  Rentabilidad y Riesgos de Activos y Carteras  30 225  Reporting Financiero Integral con Excel  60 450  Reporting Financiero mediante A3ERP  50 375  Riesgo Actuarial - Análisis de Cartera  30 225  Rolling Forecast: interpretación y criterios de elaboración  30 220  Simulación Financiera con Excel  30 190  Técnicas avanzadas de Recobro 3D  Técnicas de Gestión Presupuestaria con Rolling Forecast  50 350	Planificación Financiera y Presupuestaria para Pymes	80	550 €
POWER BI: herramientas avanzadas para la Visualización efectiva de Datos Financieros30220Project Finance50330Reclamación de Impagados y Negociación con Morosos50330Rentabilidad y Riesgos de Activos y Carteras30225Reporting Financiero Integral con Excel60450Reporting Financiero mediante A3ERP50375Riesgo Actuarial - Análisis de Cartera30225Rolling Forecast: interpretación y criterios de elaboración30220Simulación Financiera con Excel30190Técnicas avanzadas de Recobro 3D30240Técnicas de Gestión Presupuestaria con Rolling Forecast50350	Planificación y Control Presupuestario	60	380 €
Project Finance50330Reclamación de Impagados y Negociación con Morosos50330Rentabilidad y Riesgos de Activos y Carteras30225Reporting Financiero Integral con Excel60450Reporting Financiero mediante A3ERP50375Riesgo Actuarial - Análisis de Cartera30225Rolling Forecast: interpretación y criterios de elaboración30220Simulación Financiera con Excel30190Técnicas avanzadas de Recobro 3D30240Técnicas de Gestión Presupuestaria con Rolling Forecast50350	POWER BI aplicado a Organismos de Recaudación de Fondos (Fundraisers)	60	385 €
Reclamación de Impagados y Negociación con Morosos50330Rentabilidad y Riesgos de Activos y Carteras30225Reporting Financiero Integral con Excel60450Reporting Financiero mediante A3ERP50375Riesgo Actuarial - Análisis de Cartera30225Rolling Forecast: interpretación y criterios de elaboración30220Simulación Financiera con Excel30190Técnicas avanzadas de Recobro 3D30240Técnicas de Gestión Presupuestaria con Rolling Forecast50350	POWER BI: herramientas avanzadas para la Visualización efectiva de Datos Financieros	30	220 €
Rentabilidad y Riesgos de Activos y Carteras30225Reporting Financiero Integral con Excel60450Reporting Financiero mediante A3ERP50375Riesgo Actuarial - Análisis de Cartera30225Rolling Forecast: interpretación y criterios de elaboración30220Simulación Financiera con Excel30190Técnicas avanzadas de Recobro 3D30240Técnicas de Gestión Presupuestaria con Rolling Forecast50350	Project Finance	50	330 €
Reporting Financiero Integral con Excel60450Reporting Financiero mediante A3ERP50375Riesgo Actuarial - Análisis de Cartera30225Rolling Forecast: interpretación y criterios de elaboración30220Simulación Financiera con Excel30190Técnicas avanzadas de Recobro 3D30240Técnicas de Gestión Presupuestaria con Rolling Forecast50350	Reclamación de Impagados y Negociación con Morosos	50	330 €
Reporting Financiero mediante A3ERP50375Riesgo Actuarial - Análisis de Cartera30225Rolling Forecast: interpretación y criterios de elaboración30220Simulación Financiera con Excel30190Técnicas avanzadas de Recobro 3D30240Técnicas de Gestión Presupuestaria con Rolling Forecast50350	Rentabilidad y Riesgos de Activos y Carteras	30	225 €
Riesgo Actuarial - Análisis de Cartera30225Rolling Forecast: interpretación y criterios de elaboración30220Simulación Financiera con Excel30190Técnicas avanzadas de Recobro 3D30240Técnicas de Gestión Presupuestaria con Rolling Forecast50350	Reporting Financiero Integral con Excel	60	450 €
Rolling Forecast: interpretación y criterios de elaboración  Simulación Financiera con Excel  Técnicas avanzadas de Recobro 3D  Técnicas de Gestión Presupuestaria con Rolling Forecast  50 30 220 30 190 30 240	Reporting Financiero mediante A3ERP	50	375 €
Simulación Financiera con Excel30190Técnicas avanzadas de Recobro 3D30240Técnicas de Gestión Presupuestaria con Rolling Forecast50350	Riesgo Actuarial - Análisis de Cartera	30	225 €
Técnicas avanzadas de Recobro 3D30240Técnicas de Gestión Presupuestaria con Rolling Forecast50350	Rolling Forecast: interpretación y criterios de elaboración	30	220 €
Técnicas de Gestión Presupuestaria con Rolling Forecast50350	Simulación Financiera con Excel	30	190 €
	Técnicas avanzadas de Recobro 3D	30	240 €
Valoración de Empresas en marcha 30 195	Técnicas de Gestión Presupuestaria con Rolling Forecast	50	350 €
	Valoración de Empresas en marcha	30	195 €



# **■** Fiscal y Contable

CURSO	RAS	PRECIO
Análisis de Operaciones Complejas y Aspectos Problemáticos del Impuesto sobre el Valor Añadido (IVA)	80	560 €
Aplicación Práctica de la Consolidación Contable y Fiscal	80	360 €
Aplicación práctica del Impuesto sobre Sucesiones y Donaciones	60	450 €
Aspectos Conflictivos relacionados con la Tributación	50	240 €
Auditoría Contable	60	450 €
Auditoría Fiscal	50	350 €
Chequeo Contable y Fiscal al cierre del ejercicio	30	190 €
Cierre Fiscal y Contable	60	390 €
Compliance Tributario	60	360 €
Consolidación Contable: proceso y elaboración de estados financieros consolidados	60	450 €
Contabilidad Analítica de Costes	120	650 €
Contabilidad de Entidades Sin Ánimo de Lucro	80	480 €
Contabilidad del Impuesto sobre Sociedades	30	225 €
Contabilidad Financiera	140	1050 €
Contabilidad para Directivos y Responsables no financieros	50	375 €
Detección e implementación de Controles Antifraude en la empresa	80	600€
Fiscalidad de Trabajadores Expatriados e Impatriados	50	350 €
Fiscalidad Internacional	80	600€
Gestión Económica, Financiera y Contable en Cooperativas	60	450 €
Implementación de la Facturación Electrónica y Verifactu en la empresa	30	225 €
IVA Avanzado	80	600€
La Fiscalidad en Sucesiones Hereditarias	60	450 €
La Gestión Telemática con la Agencia Tributaria	30	225 €
Prevención del Blanqueo de Capitales	50	375 €
Reforma y adaptación del Plan General Contable 2021	60	390 €
Revisión Contable	50	375 €
Tratamiento Contable del Inmovilizado Material, Intangible y Arrendamientos	50	350 €

# Objective Performance Analysis

#### **■** Gestión Empresarial

CURSO	HORAS	PRECIO
Agile aplicado a la Gestión de Proyectos: Kanban y Scrum para entornos dinámicos	60	425 €
Agile Essentials	30	225 €
Análisis de datos con Excel, ChatGPT y Power BI para una mejor toma de decisiones administrativas	, 20	105.6
financieras y de RRHH	30	195 €
Análisis de datos y cuadros de mando con POWER BI	60	420 €
Análisis de Procesos de Negocio (Business Analysis)	30	225€
Aplicación práctica de la Metodología SCRUM en la empresa	50	280 €
Blockchain Empresarial	50	295 €
Business Central	30	225 €
Business Process Management (BPM)	30	225 €
Change Management	50	350 €
Compliance Officer (Controller Jurídico)	80	600€
Control y Gestión de Resultados	50	350 €
Cuadro de Mando Integral para Pymes	50	375 €
Curso Práctico de Técnicas para la Medición y Mejora en el Nivel de Servicio	50	375 €
Dirección Estratégica para Pymes	30	190 €
Dirección integral de Proyectos, Programas y Portafolios	30	220 €
Dirección por Objetivos	50	375 €
Diseño de Manuales y Procedimientos de empresa	50	280 €
Elaboración del Mapa de Procesos para Controlar y Mejorar la Empresa	80	525 €
Estrategias para Gestionar y Financiar Proyectos de I+D+i	80	560 €
Fijación de Objetivos y Orientación a Resultados	30	185 €
Gestión de la Responsabilidad Social Corporativa	50	375 €
Gestión de los Stakeholders	30	195 €
Gestión de Proyectos: Preparación para el examen PMP y CAPM	50	280 €
Gestión de Riesgos Estratégicos	30	225 €
Gestión Predictiva y Ágil de Proyectos	60	395 €
Gestión y Aplicaciones de la Economía Circular en la empresa	60	395 €
Gestión y Control de Centros Deportivos	60	420 €
Grafología contra el Fraude (Análisis Forense de Grafismo o Escritura)	50	325 €
Grafología General y Elaboración de Informes Grafológicos	50	250 €
Herramientas Lean para la mejora de la productividad	50	290 €
Hoshin Kanri y OKR para equipos y organizaciones ágiles	50	375 €
Implantación de Proyectos QFD	30	195 €
Implementación del Control Interno y el Gobierno Corporativo en la empresa	50	330 €
Innovación y Creatividad empresarial	50	340 €
Lean Management	60	450 €
Métodos y Habilidades para la Gestión Financiera en PYMES	50	350 €
Modelación y Mapeo de Procesos	60	380 €
Plan Estratégico de empresa: diseño, ejecución y control	60	450 €
Planificación de Ventas y Operaciones	50	350 €



#### **■** Gestión Empresarial

CURSO	HORAS	PRECIO
Planificar Proyectos con Primavera P6	60	380 €
Realización de Predicciones y Forecast con POWER BI	50	375 €
Simulación de Proyectos con PM Coach	50	350 €
Transformación Cultural en Pymes, el ascenso al Everest organizacional	50	290 €
Transformación Digital para empresas	30	225 €

#### **■** Habilidades Directivas

CURSO	HORAS	PRECIO
Aplicación práctica de La Inteligencia Emocional en la empresa	30	225 €
Bienestar en el Lugar de Trabajo basado en Mindfulness	50	260 €
Coaching Kata: desarrollando equipos de alto rendimiento	30	225 €
Cómo usar la Inteligencia Artificial para aumentar nuestra productividad	60	420 €
Delegar con Responsabilidad y Eficacia	50	340 €
Desarrollo de Equipos de alto desempeño	50	280 €
Desarrollo de Habilidades para la Gestión eficaz de Directivos y Mandos	80	480 €
Desarrollo de Habilidades Sociales y de Psicología positiva para ejecutivos	50	250 €
Desarrollo de habilidades y Técnicas para hablar en Público	50	295 €
Desarrollo del Potencial Personal	30	190 €
Emotional Management Training	50	295 €
Eneagrama y Liderazgo en Organizaciones Horizontales	30	225 €
Finanzas para Directivos No Financieros	100	650 €
Gestión de Equipos Administrativos	50	330 €
Gestión de la Comunicación en Equipos de Trabajo	30	225 €
Gestión del Rendimiento: cómo dirigir a tu equipo creciendo con ellos	50	295 €
Gestión del Tiempo en entornos laborales digitales	30	195 €
Gestión positiva de Conflictos y Mediación en empresas	50	295 €
Gestión y Dirección de Equipos para nuevos Mandos y Directivos	30	220 €
Habilidades de Coaching para Líderes de equipos	50	295 €
Habilidades de Comunicación y Relaciones Interpersonales en la empresa	50	260 €
Habilidades Directivas y de Liderazgo para Directivos y Mandos Intermedios	60	450 €
Habilidades Directivas y de Liderazgo para nuevos Mandos de empresa	60	340 €
Herramientas para una Comunicación Asertiva en equipos de trabajo	30	150 €
Inteligencia Emocional para Líderes	50	330 €
La Gestión del Tiempo en la Empresa	50	280 €
Liderazgo Digital en la empresa	50	260 €
Liderazgo Directivo	60	450 €
Liderazgo para Ingenieros: cómo liderar equipos técnicos con visión y eficacia	30	225 €
Liderazgo y Equipos de alto desempeño	60	350 €
Liderazgo, Gestión y Motivación de Equipos de Trabajo	50	340 €
Mapas Mentales	50	320 €
Metodologías Agile en entornos VUCA	30	225 €
Morfopsicología aplicada a la Negociación: Negociar por la cara	60	350 €
Nuevas técnicas de Motivación, Gestión y Coordinación de Equipos	50	350 €
Planificación Estratégica Personal para ejecutivos	30	180 €
Productividad Ejecutiva y Personal	50	285 €
Programa de Desarrollo para Mandos Intermedios	60	380 €
Programa específico en Liderazgo de Relaciones, Equipos y Autoliderazgo	30	190 €
Reuniones efectivas 4.0	60	240 €

#### **■** Habilidades Directivas

CURSO	HORAS	PRECIO
Técnicas de Resolución de Problemas 8D	60	180 €
Técnicas y Habilidades de Negociación para personal directivo y ejecutivo	60	420 €
Toma de Decisiones	50	290 €
Work Smarter	30	225 €



## **■** Informática y TI

CURSO	HORAS	PRECIO
Adobe Photoshop CC Completo (Niveles básico y avanzado)	100	450 €
Aplicación Práctica de la Protección de Datos en la empresa	50	320 €
Auditoría de TI: asegurando la integridad de los datos financieros	30	220 €
Auditoría interna de Sistemas y Seguridad de la Información	60	450 €
AutoCad 2021 completo + 3D	60	320 €
Business Continuity Plan (BCP)	50	375 €
Ciberseguridad y Hacking ético para empresas	80	550 €
CISO (Chief Information Security Officer)	60	285 €
Derecho Digital y Tecnológico para departamentos de TI	60	450 €
Desarrollo y Gestión del Liderazgo en TI	60	390 €
Elaboración de un Plan de Recuperación de Desastres Informáticos (DRP)	60	450 €
Estrategias para la Creación e Implementación de un Data Governance con COBIT 2019 y BI	50	350 €
Fundamentos de Ciberseguridad y manejo seguro de datos para empresas	30	195 €
Gestión de Proyectos de IT	60	450 €
Gestión del Cloud Computing en la empresa	80	450 €
Herramientas Colaborativas Microsoft Office 365	30	225 €
Informática Forense para empresas	80	600€
Introducción al Gobierno y Gestión de las Tecnologías de la Información	50	350 €
LENGUAJE SQL para ORACLE, MySQL y SQL SERVER	60	295 €
Liderazgo y Comunicación Estratégica para CIOs	30	195 €
Liderazgo y gestión de equipos de TI	30	225 €
Linux (Versión Ubuntu 9) Niveles básico y avanzado	60	260 €
PETI - Planificación Estratégica para la Transformación Digital de su empresa	60	295 €
Programación PHP Orientado a Objetos	50	350 €
SAP ABAP básico funcionales	50	210 €
Selección de Perfiles TI	30	225 €
VPN Redes Privadas Virtuales	80	575 €

## **■** Inmobiliaria y Construcción

CURSO	HORAS	PRECIO
Curso Avanzado Online de Tasación y Valoración Inmobiliaria	30	225€
Dirección y Gestión de Empresas Inmobiliarias (Promotoras)	50	340 €
Especialización en Inbound Marketing para el Sector Inmobiliario	30	220 €
Especialización práctica en Tasación y Valoración Inmobiliaria	30	225 €
Gestión Patrimonial de Activos Inmobiliarios	30	220 €
La Gestión del Suelo	50	375 €
La Gestión Inmobiliaria	100	480 €
Normas, tipos y modelos de Contratación Inmobiliaria	100	750 €
Optimización Fiscal de Inversiones Inmobiliarias	60	450 €
Prevención del Blanqueo de Capitales en el sector inmobiliario	60	450 €
Proceso y técnicas de Captación Inmobiliaria	50	350 €
Publicidad y Marketing Inmobiliario	60	420 €

# **■** Laboral y RRHH

CURSO	HORAS	PRECIO
Análisis de Datos en RRHH: Estadísticas y People Analytics con Excel, R, POWER BI y otros sistemas	100	550€
Aplicación de la Inteligencia Artificial en la captación, selección, gestión y retención del Talento	50	350 €
Aspectos clave en la aplicación del Salario Emocional	50	300 €
Atracción, gestión y optimización del Talento por Competencias	50	350 €
Claves para afrontar con éxito las actuaciones de Seguimiento y Control en la Formación Programada	00	100.6
por las empresas	80	430 €
Claves para la Externalización de Procesos en la Gestión de RRHH (BPO)	60	350 €
Claves para medir, analizar y mejorar el Employee Journey en la empresa	60	450 €
Cómo diseñar y realizar un Assessment Center	50	290 €
Cómo evaluar el Desempeño en Equipos y Colaboradores en la era digital	60	420 €
CÓMO GESTIONAR E IMPLEMENTAR UNA AUDITORIA EN RRHH	80	460 €
Contratación Laboral	60	395 €
Conversaciones y Reuniones difíciles en RRHH	50	295 €
Creación del Mapa de Talento en la empresa	50	350 €
Creación y Gestion de Procesos Onboarding	60	420 €
Curso Práctico de Selección de Personal	50	340 €
Delegado de Protección de Datos en empresas (DPD)	50	330 €
Derecho Laboral para no expertos	60	450 €
Desarrollo de Habilidades para una eficaz Gestión general de Directivos y Responsables de RRHH	80	480 €
Desarrollo Organizacional en RRHH	50	340 €
Diseño y gestión avanzada de Planes de Formación: claves para optimizar las bonificaciones de	50	000.6
FUNDAE	50	330 €
Diseño y gestión de Planes de Formación para empresas ágiles	50	350 €
Eneagrama aplicado a la gestión de RRHH	30	150 €
Estrategias Avanzadas en LinkedIn para la atracción del Talento	30	185 €
Evaluación del Potencial del Talento en la empresa	50	375 €
Excel para la Administración de Personal y Compensación: datos y cálculos	60	295 €
Feedback Constructivo	30	225 €
Finanzas para Responsables de RRHH	50	375 €
Formación de Formadores en entornos digitales	50	340 €
Gestión de Cursos de Teleformación: Claves para impartir y bonificar sin riesgos	50	295 €
Gestión de Equipos Intergeneracionales	50	350 €
Gestión de Errores Humanos en la empresa: diagnóstico, medición y soluciones	60	450 €
Gestión de la Formación en la empresa	50	330 €
Gestión de las Bonificaciones ante Fundae	50	320 €
Gestión de Permisos Laborales: claves para una organización eficiente y equitativa	50	335 €
Gestión de Proyectos e-Learning	60	450 €
Gestión de una Entrevista de Selección	30	225 €
Gestión del Estrés, prevención del Burnout y mejora de la Calidad de Vida en el entorno laboral	30	220 €
Gestión Laboral de Trabajadores expatriados y extranjeros	30	225 €
Gestión operativa práctica de los sistemas RED, SILTRA y SLD	80	600€
Gestión práctica de Nóminas y Cotizaciones	50	320 €

## **■** Laboral y RRHH

CURSO	ORAS	PRECIO
Gestión y prevención de situaciones de Acoso en el Entorno Laboral	50	280 €
Grafología para la Selección de Personal	60	325 €
Herramientas de Análisis del Comportamiento y Competencias de Gestión en la Selección del Talento	60	395 €
HR Business Partner: el socio estratégico de la organización	60	450 €
Igualdad de Oportunidades en la empresa	60	280 €
Inspecciones y No Conformidades de FUNDAE	30	220 €
Inteligencia Emocional para RRHH	30	180 €
La Comunicación No Verbal en los procesos de selección de personal	30	220 €
La Experiencia del Empleado en la era digital	60	390 €
La gestión de los RRHH y el Talento en hostelería	50	330 €
La gestión del Régimen Disciplinario y el Despido en la empresa	60	395 €
La gestión del Talento interno a través del Mentoring	50	295 €
La Gestión Humana del cambio hacia la organización digital	50	320 €
Metodologías para la Evaluación y Prevención de Riesgos Psicosociales en la empresa	50	350 €
Modelos de Compensación y Retribución Salarial	80	520 €
Morfopsicología aplicada a RRHH: Su rostro es su currículum	60	380 €
Negociación Colectiva en empresas	50	350 €
Nethunting 4.0	30	220 €
People Analytics	50	350 €
Planes de Igualdad en las empresas	50	295 €
Planificación y dimensionamiento de Plantillas	30	225 €
Prácticas y herramientas colaborativas para la Comunicación y Organización del Trabajo Remoto	30	180 €
Presupuestos y Cuadro de Mando Integral para RRHH	60	450 €
Programas de Reconocimiento Laboral: estrategias para retener el talento y mejorar la productividad	50	350 €
Protección de Datos para Responsables de RRHH	50	320 €
Proyectos y Contenidos E-Learning en Empresas	80	550 €
Reclutamiento Digital	60	420 €
Relaciones Laborales para Mandos Intermedios y Gestores de Equipos	60	295 €
Relaciones Sindicales y Conflictos Laborales: estrategias para una gestión efectiva	60	430 €
Selección y fidelización del Talento STEM	30	225 €
Técnicas de Empowerment para potenciar la productividad, la innovación y el sentido de pertenencia en	30	225 €
la empresa		
Valoración de Puestos de Trabajo	30	225 €



# **■** Licitaciones y Concursos

CURSO	HORAS	PRECIO
Administración y Contratación Pública Electrónica	60	450 €
Claves para la Gestión de la Contratación Pública bajo la Ley 9/2017	30	220 €
Contratación Pública: preparación efectiva de licitaciones con todas las garantías jurídicas acorde a la	30	195 €
Ley 09/2017, de 8 de Noviembre, de Contratos del Sector Público.	30	195 €
Contratación y Licitación Pública Electrónica	50	350 €
Estrategias clave para la preparación de Ofertas Económicas en Licitaciones Públicas	50	350 €
Gestión avanzada de Documentación para la elaboración de procesos de Licitación y Concursos	30	220 €
Gestión y Tramitación de Concursos Públicos	50	320 €
Herramientas para la participación en Licitaciones Públicas a través de la Plataforma de Contratación	del	205 6
Sector Público (PLACSP)	50	295 €
Licitaciones Públicas de Suministros y Servicios	50	350 €
Manejo práctico de la Plataforma de Contratación del Sector Público (PLACSP)	30	210 €
Preparación de Memorias Técnicas y análisis y evaluación de Pliegos	30	225 €



# Logística

CURSO	HORAS	PRECIO
Aplicación de las Metodologías Just in Time y 5s en la logística y el abastecimiento	50	280 €
Claves para la Transformación Digital en la Gestión de Almacenes	60	420 €
Contenedores y Transporte Internacional	50	345 €
Contratación del Transporte de Mercancías por Carretera	80	480 €
Contratos de Logística Integral	30	225 €
Control de las Existencias en el Almacén	80	580 €
Costes, Calidad y Sustentabilidad en el Transporte por carretera	50	320 €
Cuadro de Mando Logístico	50	375 €
Curso Avanzado de Supply Chain	80	490 €
Diseño, Planificación y Mantenimiento de Almacenes automáticos	60	390 €
Diseño, Planificación y Organización de Almacenes	50	375 €
Domine su Inventario con Inteligencia Artificial	50	350 €
El Seguro de Transporte por Carretera	60	450 €
English for Logistics	50	280 €
Estrategias de Operaciones para la Creación de Valor	80	500€
Gestión avanzada del Departamento de Tráfico y Transporte	60	395 €
Gestión de la Calidad en Procesos Logísticos	80	480 €
Gestión de la Logística Inversa	50	270 €
Gestión del Transporte Aéreo de Mercancías	60	450 €
Gestión eficiente de Inventarios y Rotación de Stocks: un enfoque en Sludge y Slow Moving	50	335 €
Gestión integral de Stocks	30	225€
Gestión Lean del Almacén	60	450 €
Gestión y Automatización de Almacenes: introducción a los vehículos autoguiados (AGVs) y su		205.6
implementación	60	395 €
Gestión y Control de Flotas de Vehículos de Transporte	60	395 €
Gestión y Reducción de los Costes Logísticos	60	450 €
Jefe de Almacén	50	285 €
Lean Logistics	80	580 €
Logística 4.0: herramientas para la optimización y digitalización de las cadenas de suministro	60	420 €
Mejora de la Productividad en el Almacén	100	750 €
Planificación de la Demanda (Demand Planning)	80	550€
Planificación de la Demanda con Excel	50	350 €
Planificación y Control de Inventarios	60	390 €
PROCESOS DE PICKING: PREPARACIÓN DE PEDIDOS EN LOGISTICA DE ALMACENAJE	50	375 €
Transporte Marítimo de Contenedores	30	220 €
Transporte Marítimo y Gestión Portuaria	60	450 €

#### **■** Mantenimiento

CURSO	HORAS	PRECIO
Análisis RAM para Mantenimiento	30	195 €
Análisis y Resolución de Problemas y Procesos de Mantenimiento Industrial	30	225 €
Control Estadístico de los Procesos de Mantenimiento	50	350 €
Diseño y Mantenimiento de Sistemas de Aire Comprimido en entornos industriales	80	395 €
Gestión de Repuestos para almacenes de mantenimiento	30	220 €
Gestión del Mantenimiento en Ciclos Combinados	80	430 €
Gestión del Mantenimiento Industrial	140	1050 €
Gestión eficiente del Mantenimiento Eléctrico preventivo y predictivo	60	395 €
Gestión y Negociación de Contratos de Mantenimiento	60	390 €
Gestión y Optimización de Inventarios de Mantenimiento	50	280 €
Gestión y Optimización de Proyectos de Mantenimiento	60	350 €
Jefe de Mantenimiento	50	350 €
La gestión del Capital Humano en el Mantenimiento Industrial	30	195 €
Mantenimiento Centrado en la Confiabilidad (RCM)	60	380 €
Mantenimiento Predictivo de Máquinas Rotativas	30	225 €
Mantenimiento Productivo Total (TPM)	30	225 €
Optimización y gestión eficiente del Mantenimiento Industrial	60	380 €
Organización y Gestión del Departamento de Mantenimiento	30	225 €
Planeamiento y Programación del Mantenimiento	30	195 €
Planificación y gestión de Paradas Programadas y método del Camino Crítico en el Mantenimiento Industrial	50	360 €

# **■** Marketing

CURSO	IORAS	PRECIO
Análisis de Sentimientos con Inteligencia Artificial y LLMs para la toma de decisiones empresariales	60	395 €
Branding y gestión de Marcas 360º	30	190 €
Campañas de Facebook ADS	30	180 €
Comunicación Digital y Estrategia en Redes Sociales para la empresa	80	380 €
Creación y Gestión de un Plan de Marketing	30	180 €
CRM (Customer Relationship Management): orientación estratégica y sistema de información y gestión de las empresas	30	225 €
Design Thinking para empresas	30	225 €
Email Marketing	30	225€
Estrategias de Segmentación de Mercados y Clientes en la era digital	30	225€
Gestión y Valoración de los Intangibles en la empresa	30	210 €
Marketing B2B	50	350 €
Marketing de Servicios	50	375 €
Marketing Digital	80	380 €
Marketing en Internet	50	290 €
Marketing Metrics: Análisis de la Rentabilidad de las Campañas	50	375 €
Marketing Operativo y Estratégico	60	450 €
Marketing Retail Offline y Online	80	380 €
Organización de Eventos Empresariales y Gestión de Compras eficaz de los mismos	60	450 €
Planificación de Medios Digitales: creación, desarrollo y control de un Plan de Medios Digitales	50	320 €
Social Media y Community Management: gestión estratégica de los medios sociales	50	375 €
Storytelling para Presentaciones, Marketing, Ventas y Negocios	80	385 €
Técnicas de Investigación de Mercados y Análisis de Clientes	60	450 €
Trade Marketing	60	450 €

#### **■** Neurociencias

CURSO	HORAS	PRECIO
Neurocobranza	30	180 €
Neurocomunicación para Vendedores: integrando Neurociencia y Comunicación	30	225 €
Neuromanagement: aplicación de las neurociencias a la gestión de RRHH	50	320 €

#### **■** Personal Administrativo

CURSO	HORAS	PRECIO
Administración Electrónica y su aplicación y uso en la empresa	50	375 €
Análisis, evaluación y mejora del Servicio al Cliente	30	225 €
Aplicación práctica de las 5S en oficinas y procesos administrativos	30	180 €
Capacitación en Competencias Digitales para asistentes de dirección y departamentos administrativos	30	195 €
Desarrollo y perfeccionamiento de Competencias para Secretari@s y Asistentes de Dirección	50	350 €
Gestión Documental: del papel al entorno digital	30	225€
Habilidades y técnicas avanzadas para Secretari@s y Asistentes Ejecutiv@s	30	215€
Lean Office: Organización y Mejora de Procesos Administrativos	80	600€
Trámites Administrativos con la Administración Pública Electrónica	60	360 €

#### **■** Producción Industrial y Mantenimiento

CURSO	HORAS	PRECIO
Análisis de Modo de Fallos y Efectos (FMEA - AMFE)	30	225 €
Aplicaciones y usos en la empresa de la Realidad Virtual, Realidad Aumentada y Realidad Mixta	60	390 €
Auditoría de los Procesos de Producción	60	420 €
Auditorías Energéticas, metodologías y principios	100	480 €
Automatización y Control Industrial	60	450 €
Big Data y su aplicación a la Gestión Industrial	60	420 €
Células de carga y Transductores de fuerza	50	375 €
Certificación Black Belt en Lean Advance y Six Sigma según la Norma ISO UNE 13053 y 18404	80	1300 €
Certificación como Green Belt en Lean Practitioner y Six Sigma según la Norma ISO-UNE 13053	80	1150 €
Certificación Yellow Belt Six Sigma y practicante Lean	60	450 €
Control de la Productividad y Diseño de Planes de Incentivos	60	450 €
Control de Métodos y Tiempos en Procesos de Producción	120	900 €
Control y Optimización de la Producción Industrial	100	750 €
Cuadro de Mando, Control Operacional y KPIs de fábricas	60	395 €
Desarrollo y análisis de modelos de Ingeniería de Costos en empresas industriales	100	670 €
Desarrollo y análisis de modelos de Ingeniería de Costos en la Industria Plástica	100	670 €
Dirección y Gestión de la Producción Industrial	100	750 €
Director de Operaciones Industriales con Certificación Green Belt	240	1800 €
Estrategias y tecnologías para el Análisis de Eficiencia y Productividad Industrial	80	560 €
Estudio, Análisis y Mejora de Métodos y Procesos Industriales	120	900 €
Gestión de la Calidad en desarrollos industriales	30	225 €
Gestión de Procesos Productivos en la empresa: diseño, análisis y mejora continua	80	590 €
Gestión de Proyectos de Instrumentación y Control	80	520 €
Gestión eficiente del Mapa de Flujo de Valor (Value Stream Mapping)	50	350 €
Gestión Integral de Efluentes Gaseosos Industriales: control, monitoreo, tratamiento y estrategias de	30	225 €
mitigación	30	225 €
Gestión integral de Operaciones Industriales para Mandos Medios	50	350 €
HAZOP	30	225 €
Implantación del Lean Manufacturing en PYMES	30	220 €
Indicadores de Producción en Power BI para la Medición del rendimiento y la productividad	60	340 €
Instrumentación Industrial y Lazos de Control	50	360 €
Interpretación de Planos Mecánicos	80	550 €
Inventario de Emisiones de Gases de Efecto Invernadero (GEI) a nivel organizacional	30	225 €
LEAN 4.0 en la Era Digital: innovación y mejora de procesos con Certificación Lean Expert	100	1250 €
Lean Manufacturing: Producción ajustada a la demanda y los recursos	100	590 €
Lean Tools: técnicas para la optimización de procesos y recursos	30	225€
Machine Learning aplicado a la Monitorización de la Calidad en procesos industriales	60	450 €
Métodos y modelos para implementar y optimizar con éxito Procedimientos Operativos Estandarizados	30	220 €
(POE) Monitorización de procesos con el Sistema MES		375 €
Monitorización de procesos con el Sistema MES  Monitorización de Procesos con el Sistema SCADA	50	225 €
	30	
Planificación, Organización y Control de la Producción	180	1050 €

# **■** Producción Industrial y Mantenimiento

CURSO	ORAS	PRECIO
Programación efectiva de Turnos de Producción	30	225€
Responsable de Mejora de Procesos	60	380 €
Sistemas Estadísticos de Control Gráfico de Procesos	60	395 €
SMED 4.0 Aplicación de técnicas de cambio rápido de útiles en el entorno Lean Manufacturing / Industria	30	225 €
4.0	30	220 €
Supervisor de Producción Industrial	60	420 €
Técnicas para evitar la Generación de Defectos	30	220 €
Técnico Superior en Calidad, innovación y mejora continua con Certificación GREEN BELT	240	1800 €
Técnico Superior en Organización Industrial y Coordinador de mejora continua	240	1800 €
Transformación Digital en la Industria 4.0	80	480 €

#### **■ SAP Empresa**

CURSO	HORAS	PRECIO
Dirección de Proyectos para la Implementación de Herramientas SAP	80	525 €
Gestión Avanzada de Compras en SAP	50	375 €
Programación ABAP 4 Workbench de SAP	60	295 €
SAP Controlling (CO)	80	480 €
SAP experto en Activos Fijos	80	480 €
SAP Financiero (FI) Nivel Usuario	80	520 €
SAP Logística Compras S4 HANA	80	495 €
SAP Logística Ventas SD S4 HANA	80	395 €
SAP Mantenimiento PM S4 HANA	80	480 €
SAP Nóminas	80	480 €
SAP Procesos Financieros S4 HANA	50	350 €
SAP Producción PP S4 HANA	80	395 €
SAP RRHH Successfactors	80	530 €
SAP RRHH y Gestión de Personal (HCM) Nivel Usuario	80	520 €
SAP SD (Ventas y Distribución)	60	450 €
SAP TAX SII	80	530 €
SAP Tesorería (TR)	80	480 €

#### **■** Sector Alimentario

CURSO	HORAS	PRECIO
Aditivos en la Industria Alimentaria	30	195 €
Análisis Sensorial en la Industria Alimentaria: aplicaciones prácticas	50	290 €
Auditor Interno de Sistemas de Seguridad Alimentaria	50	270 €
BRC Food versión 9	80	380 €
Calidad en Laboratorios de Microbiología del sector agroalimentario	50	340 €
Características y Tratamiento del Agua para la elaboración de bebidas sin alcohol	50	280 €
Control Estadístico de Procesos para Sistemas de gestión de la inocuidad	30	195 €
Control Microbiológico Ambiental en la Industria Alimentaria	30	195 €
Control Microbiológico de Superficies y Aire en Plantas Productoras de Alimentos	50	360 €
Control y Prevención del Fraude Alimentario (Food Fraud)	30	225 €
Diseño de Estudios y determinación de la Vida Útil de productos alimenticios	80	450 €
Diseño Racional y Optimización de Plantas Procesadoras de Alimentos	50	375 €
Diseño y desarrollo de Manuales de Calidad en la Industria Alimentaria	30	185 €
Diseño y desarrollo de Sistemas de Gestión de la Seguridad Alimentaria: Autocontrol y Planes de	400	500.6
Prerrequisitos	100	580 €
Diseño, implantación y seguimiento de un Plan de Cultura de Inocuidad	30	185 €
Economía Circular en la industria alimentaria	50	280 €
Estrategias Preventivas para la Inocuidad Alimentaria	30	195 €
Etiquetado Alimentario de productos envasados (Reglamento UE 1169/2011)	60	340 €
Gestión de la Producción en la Industria Cárnica	100	750 €
Gestión de no Conformidades y Acciones Correctivas en la industria alimentaria	30	195€
Identificación y gestión de Contaminantes Químicos en la industria alimentaria	50	295 €
Identificación y Gestión de los Costes Ocultos en empresas alimenticias	50	320 €
Implantación de la Norma IFS Food Versión 8	60	385 €
Implantación Práctica del Esquema FSSC 22000 Versión 6	60	340 €
Inocuidad Alimentaria: control de Puntos Críticos y Análisis de Riesgos	60	395 €
Internacionalización de Productos Alimentarios	50	325€
Key Account Management en empresas agroalimentarias	50	270 €
La Biotecnología aplicada a la Producción y Conservación de Alimentos	50	375 €
Limpieza, Desinfección y Prevención de la Listeria en la industria alimentaria	30	140 €
Manejo y gestión de Alérgenos y Compuestos Tóxicos en la industria alimentaria	50	290 €
Mejora de la Productividad en la Industria Alimentaria	100	750 €
Norma ISO 17025	30	195€
Norma Medioambiental ISO 14001:2015 para el Sector Alimentario	50	320 €
Normativa FDA en Materia Alimentaria	60	320 €
Packaging Sostenible	50	350 €
Planificación y desarrollo de Nuevos Productos alimentarios	60	350 €
Planificación y Gestión de Proyectos I+D+I en la Industria Alimentaria	100	750 €
Prevención de la Contaminación Cruzada en la industria y la restauración alimentaria	50	270 €
Protocolos de Limpieza e Higienización en la Industria Alimentaria	50	375 €
Seguridad Alimentaria en la Industria Láctea y Quesera	50	350 €

#### **■** Sector Alimentario

CURSO	HORAS	PRECIO
Tecnología para el Procesamiento Térmico de alimentos	80	465 €



#### **■** Sector Educativo

CURSO	HORAS	PRECIO
Gestión de Aulas Virtuales para Centros Educativos	50	290 €
La Innovación en Instituciones Educativas	50	170 €
Liderazgo y Gestión en Centros Educativos	60	320 €
Marketing Educativo	100	580 €
Marketing Educativo 2.0	60	290 €

#### **■** Sector Power BI

CURSO	HORAS	PRECIO
Aplicaciones de Power BI en Compras	50	350 €
Dashboard de almacén con POWER BI	50	330 €
POWER BI Nivel 2	80	600€
POWER BI Nivel I	80	600€
POWER BI para Controllers	60	440 €
POWER BI para la Gestión de Riesgos y Cobros	50	350 €

#### **■** Sector Sanitario

CURSO	HORAS	PRECIO
Análisis de Costos Clínicos y estimación de precios	30	195 €
Comunicación Terapéutica y Habilidades Interpersonales en el entorno sanitario	30	185 €
Dirección y gestión de RRHH en Hospitales y Organizaciones sanitarias	120	680 €
Gestión Ambiental en Hospitales y Clínicas	50	355 €
Gestión de Clínicas Dentales	50	295 €
Gestión de Comités Técnicos para la adquisición de Medicamentos	60	380 €
Gestión de Procesos y Proyectos en entornos sanitarios	60	380 €
Gestión y mediación de Conflictos en el Ámbito Sanitario	30	225 €
Limpieza Técnica para la Desinfección en hospitales y centros sanitarios	30	160 €
Limpieza y Desinfección técnica en Salas Blancas	30	170 €
Procesos y Supervisión de Limpieza y Desinfección en entornos Clean Room y/o Salas Blancas	30	190 €
Protección de Datos en el ámbito Sanitario	50	320 €
Puntos clave para mejorar la Dirección y Gestión de Clínicas	50	350 €
Supervisión y Control de Limpieza- Desinfección en hospitales, clínicas y centros sanitarios	30	225 €



#### **■** Sector Ferroviario

CURSO	HORAS	PRECIO
Comunicaciones Ferroviarias y Nuevas Tecnologías	60	420 €
Control de Trenes Basado en Comunicaciones (CBTC)	50	350 €
El Marketing aplicado al Sector Ferroviario	60	390 €
Elementos de Señalización y Protección automática de trenes	80	460 €
Gestión de la Calidad en la Construcción y Mantenimiento de Vías Férreas	30	225 €
Gestión Estratégica de Compras en empresas del sector ferroviario	50	350 €
ISO/TS 22163: gestión de la calidad en el sector ferroviario	30	220 €
Ley 38/2015 del Sector Ferroviario: comprendiendo la Normativa Ferroviaria Europea y Española	30	225 €
Mantenimiento Integral de Infraestructuras Ferroviarias	60	420 €
Mantenimiento y electrificación de Líneas Ferroviarias	50	375 €
Principios Ferroviarios	50	375 €
Seguridad Ferroviaria RAMS	30	225€
Seguridad Operacional e Interoperabilidad Ferroviaria	60	450 €
Sistemas Eléctricos en material rodante Ferroviario y su Mantenimiento	120	840 €
Tableros de Control para la Gestión Ferroviaria: fundamentos y casos prácticos	140	780 €

